
ДУРБАН — Реализация стратегии по Африке: Перспективы на 2014 ФГ
Понедельник, 15 июля 2013 г., 13:00 – 14:30
ICANN — Дурбан, ЮАР

ПЬЕР ДАНДЖИНУ (PIERRE DANDJINO): Надо начинать.

Хорошо, спасибо что пришли на это первое заседание, которое мы в ходе конференции ICANN-47 в Дурбане называем заседанием по Африке.

Я Пьер Данджину — вице-президент по Африке. Мы должны потратить около полутора часов на несколько вопросов.

Мы вкратце отчитаемся по стратегии относительно Африки, которая была разработана в октябре прошлого года, и реализация которой началась в январе. Я хочу вкратце рассказать об этом развертывании и представить некоторые наши идеи, после чего наш план действий и следующий проект, о котором мы думаем.

И затем, конечно, Рэй, член правления, один из тех, кто поддерживал это вместе с другими членами правления, который приехал с нами на Маврикий, чтобы, фактически, разработать стратегию. Он расскажет свои мысли по этому вопросу. У него есть свой метод мотивации для нас. Он также расскажет о партнерстве для этой стратегии по Африке.

И затем мы немного изменим обсуждение. Затем мы заслушаем IANA, которая отчитается о проекте для выездной конференции DNSSEC. Это все займет 30 минут. Следующие 30 минут мы

Примечание. Следующий документ представляет собой расшифровку аудиофайла в текстовом виде. Хотя расшифровка максимально точная, иногда она может быть неполной или неточной в связи с плохой слышимостью некоторых отрывков и грамматическими исправлениями. Она публикуется как вспомогательный материал к исходному аудиофайлу, но ее не следует рассматривать как аутентичную запись.

посвятим круглому столу по DNS (неразборчиво), круглому столу регистраторов/реестров. Там мы хотим создать платформу для обсуждения реестров/регистраторов, и также убрать некоторые конкретные действия, которые я хотел бы включить в наш план действий.

И последняя часть будет отведена вручению наград за доменные имена в Африке. Мы организовали что-то подобное, и это в первый раз. Мы хотим вручить эти награды, чтобы выразить признание реестрам/регистраторам, которые и так работают отлично, но требуют поощрения.

Вот что будет происходить. И вот где мы. У нас всего несколько минут. Мы немного отстаем.

Поэтому я хочу быстро пройтись по слайдам.

НЭНСИ ЛУПИАНО (NANCY LUPIANO): Пожалуйста.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Большое спасибо, Нэнси.

Это то, что делает ICANN. Я имею в виду, что ICANN обеспечивает непосредственную связь.

Начался новый сезон. Несколько замечаний, которыми я хотел с вами поделиться.

Создание политики многостороннего участия, мы об этом будем говорить всю неделю, но я хотел бы углубиться в стратегию по Африке. Затем план действий и заключительные замечания.

Это многостороннее участие, мы создаем политику в ICANN. И я хотел просто показать, что это работа действительно для многостороннего участия, что у нас есть правительство, бизнес, гражданское общество, мы решаем проблемы безопасности. У нас есть регистратор. У нас есть инженерное сообщество, нумерация. Это экосистема. И никто этого не делает в одиночку. Это действительно совместная работа.

Это вроде иллюстрации, я думаю, стратегия по Африке будет где-то здесь. Она должна основываться на этом типе модели.

Новый сезон. Мы послушали рассказ Фади о новом сезоне, что это значит именно для Африки.

В 2012 г. ICANN начала эту форму вовлечения с участием заинтересованных сторон, и для Африки это проявилось в нескольких вещах. Одна из них — стратегия по Африке, как мы ее называем. Идея родилась в Праге. И поэтому у нас есть рабочая группа по Африке, которая обеспечивает включение ожиданий сообщества. Проведены опросы, исследования, обсуждения, и мы получили эту стратегию.

У нас есть сильные цели и возможности создания этого в Африке. Возможность построения в Африке настоящего рынка. Потому что это основное.

Я хочу отметить, что эта стратегия отвечает декларации министров Африки. Те, кто был в Дакаре, кажется, ICANN-44 был в Дакаре, Сенегал, помнит африканского министра по ICT, и особое собрание до конференции, которое разработало коммюнике. В коммюнике 12 пунктов. Фактически, это 12 вопросов, которые они поставили Правлению, и они ожидают реакции ICANN.

Но это фактически сокращает присутствие ICANN в Африке и участие Африки в ICANN. Вот это о чем.

Конечно, у нас есть информация по корневым серверам L, и о функции IANA в Африке. Множество вещей, которых я не буду касаться. Но все они доступны на веб-сайте.

Поэтому мы разрабатываем трехгодичную стратегию для Африки. Как я уже говорил, это о развитии возможностей. Но африканское сообщество имеет четкое представление по этому вопросу. Создание возможности — это построение рынка в Африке. Но почему?

Одна из причин — люди заметили, что из 9000 — простите, из 1930 запросов аккредитации только 17 были из Африки. Но из этих 17 большая часть была от одной страны. Из 54 стран. Так что, безусловно, необходимо что-то сделать. Или мы не информируем о возможности, или люди не могут соответствовать критериям или спецификации. Один из них — финансовый барьер.

Поэтому сама идея — давайте работать над созданием большей осведомленности в отношении этого бизнеса. Поэтому стратегия нацелена в основном на это.

Был бюллетень со стратегическими целями этих проектов. У нас есть ключевые меры для оценки развития. Таким образом, документ уточняет, что мы сделали. И у вас есть приоритетные проекты, некоторые из которых я прочел. Выездная конференция по доменным именам уже началась в январе. IANA предоставит краткий отчет после нашего выступления.

Мы хотим расширить количество стран с 8 до 16 в этом особом проекте.

Для этого запланирована программа инкубатора. К этому призывает Africana. Как сделать, чтобы более молодое поколение понимало этот сектор и инвестировало в него.

Мы думаем о программе инкубатора. Ничего особенного, но мы хотим начать некоторые исследования, чтобы узнать, как сделать такой инкубатор.

Вся проблема заключается в информации и статистике по Африке. И идеи вокруг рынка доменных имен в Африке. Мы рады сотрудничеству с ISOC, AfTLD, например. Мы готовы к этому. И другие, думаю, AFNIC готовы принимать в этом участие. Мы используем некоторые ресурсы для этого наблюдения.

Конечно же, нам нужно продолжать поддержку, особенно правительств Африки. Поэтому мы хотим получить очень важную программу для помощи правительству в Африке. Но также и регулятивным органам, и всему академическому и гражданскому обществу.

Идея заключается в углублении вовлечения в Африке. Но мы хотим делать это более конкретными методами.

У нас было очень интересное заседание в Аддис-Абебе, и я рад сказать, что это был первый раз, когда африканские реестры и регистраторы общались друг с другом, и они могут справиться с любыми проблемами. Это было очень интересно.

План действий, который мы запустили в январе, я уже цитировал отдельные моменты.

Я думаю, что для плана действий на 2014 финансовый год мы расширим программу DNSSEC до 16 стран. Изучение рынка доменных имен в Африке — мы хотели бы провести одно из них.

Мы хотели бы официально оформить и развернуть программу обмена с мировыми лидерами DNS. Некоторые из реестров/регистраторов уже согласились работать по этому вопросу, и мы хотим отправить людей на обучение, чтобы они вернулись и действовали правильно.

И также мы хотим внедрить стратегию ICANN по привлечению правительства.

Мы вносим вклад в проходящие форумы по управлению Интернетом на региональном и континентальном уровне, и голос ICANN слышен, хотя бы в той роли, которую мы играем в этом управлении интернетом.

Мы хотим внести вклад в оценку изучения африканских нДВУ, которые уже идут, а также с AfTLD и ISOC.

А также поддержка региональных сообществ в Африке, а именно целевых стран, которые мы планируем посетить.

Вкратце, в заключение, и пусть продолжает Рэй, новый сезон в Африке означает повышенное участие Африки в ICANN и присутствие ICANN в Африке.

Как вам известно, меня назначили вице-президентом. Теперь мы ждем инструмент рекрутинга, менеджеров для Африки, и думаем, через месяц это будет готово. Мы хотели бы охватить все шесть регионов Африки, чтобы быть ближе к сообществу.

Вот таков наш план действий, в общем. И затем мы призываем к партнерству в этой стратегии Африки. Это не стратегия ICANN.

ICANN поддерживает это, но это дело Африки, которая разработала свою стратегию, и они хотят иметь больше партнерства в Африке, и извне Африки.

Это то, что я хотел сказать. Я буду рад ответить на любые вопросы. И добрый день Фади, который только что прибыл.

ФАДИ ШЕХАДЕ (FADI CHEHADE): Извините.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Это нормально.

И (неразборчиво) есть замечания. Я уверен, что не займу все ваше время. Возможно, некоторые замечания, и мы продолжим.

ФАДИ ШЕХАДЕ:

Я думаю вы рассмотрели важные замечания по стратегии.

Я видел это.

Безусловно, это огромный прогресс нашей работы в Африке. И это лишь начало. И это лишь начало.

Я надеюсь, что это предвестник нашего движения вперед.

Я также думаю, что крайне важно, что мы проводим эту работу в Африке, что мы делали эту работу месяцы и годы, для привлечения большего количества африканцев в нашу семью, а не просто призывая людей служить Африке. Так как Африка имеет возможности, навыки, знания. И если где-то мы можем помочь — мы поможем, но это будет целиком по-африкански, Пьер. Это очень важно.

И возможности имеются, я уверен. Я очень рад вашему прогрессу, я хочу продолжить фокусировку на достижениях, не на словах, на людях, тренингах, новых регистраторах. Мы обсуждаем с банком развития Африки потенциальное партнерство, которое может помочь регистраторам. Все это должно произойти в ближайшие месяцы.

И вы должны оценить сначала его, потом меня, по тому, что сделано, а не что мы говорим.

Поэтому, когда мы говорим о планах, берите счетную карточку и ведите ее. Если мы ничего не делаем и не получаем замечаний от вас — это не живое сообщество. Но я знаю, что вы не такие.

Спасибо за лидерство. Спасибо нашим партнерам, ISOC, которые на практике показали в последние дни, особенно г-ну Бекеле (на слух), который здесь, реальное партнерство между ISOC и ICANN, AfTLD с нашими друзьями, Адель был тут до сегодняшнего утра, ему нужно было уехать, реальное партнерство с ними, так как мы достигнем успеха благодаря партнерству. Даже то, что делает AfTLD, французские нДВУ в Африке, для партнерства. У нас общие цели.

Поэтому спасибо вам еще раз. Спасибо.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ:

Спасибо, Фади, за эти слова, которые нас вдохновили.

Я передаю слово Рэю. Рэй был частью этого, вместе с Майком Силбером, Джорджем Садовски и многими членами Правления, Себастьян. Себастьян говорил, что он мой солдат. Что он готов помогать. И я также хотел бы поблагодарить их.

Рэй хочет занять несколько минут, чтобы — он сказал, что доставит нам много проблем, но я его знаю. Он действительно хочет нас заставить работать.

Поэтому я хочу дать ему немного времени рассказать нам что он думает, и что мы делаем.

Итак, Рэй, прошу вас.

РЭЙ ПЛЗАК (RAY PLZAK):

Спасибо, Пьер.

На заседании, которое проходило ранее в этом году в Аддис-Абебе, я определил три атрибута, которые необходимы для разработки стратегического плана, который сфокусирует наши усилия и время, таланты и ресурсы на пути к успеху. Эти атрибуты – инициатива, сотрудничество и лидерство, и сегодня я хотел бы еще раз посмотреть на эти атрибуты, и определить рамки нашего прогресса на сегодня, и что нам необходимо для движения к успеху.

Итак, для тех из вас, к кому я обращался, я снимаю пиджак и галстук, чтобы не делать это позже.

Я сделал этот символический жест, чтобы отметить необходимость перейти к работе.

Поэтому я делаю это снова, так как уже действительно время начинать.

Итак. У меня есть еще несколько вещей, которые я хочу обсудить с вами сегодня —

ФАДИ ШЕХАДЕ:

Вы можете присоединиться, Рэй, но не увлекайтесь. только пиджак и галстук.

РЭЙ ПЛЗАК:

Я предложил всем, кто хотел. Хорошо. Соблюдайте правила поведения.

Говоря об инициативе, мы действительно смотрим на эти вдохновляющие первые шаги, сделанные для формулировки идей о том, что необходимо сделать. Поэтому мы сделали эти первые шаги. Мы это сделали на Маврикии. Это отражено в этом документе, брошюре, и это отражено в некоторых других сферах.

Поэтому, в стратегии для — мы разработали ее на Маврикии, отчитались по ней в Торонто, и в Аддис-Абебе были дополнительные обсуждения.

Но инициатива на этом не прекращается. Она должна продолжиться.

Она должна продолжаться, чтобы были разработаны отдельные проекты, и написаны их планы, чтобы цели — если посмотреть, целей здесь много — разработанные африканцами для Африки, могли быть достигнуты.

И несмотря на все блестящие вещи, о которых говорил Фади, мы, к сожалению, не сделали все что могли. Он говорит, что это начало. Это начало, но нужно сделать намного больше.

Мы должны сделать больше.

По этому поводу сказано достаточно.

Говоря о сотрудничестве, я заметил, что все должны работать вместе, чтобы поддерживать актуальность стратегического плана, и выполнять проекты для достижения африканских целей. Сохраняя его актуальность, мы обновляем этот план. Он должен

поддерживаться обновленным, так как время и обстоятельства, окружение постоянно изменяются.

И мы должны собраться вместе. Мы не должны теряться, как иногда бывает, в отношении того, что такое модель многостороннего участия. Мы должны признать, что мы все участники этой модели, независимо от того, что мы о себе думаем. Представляем ли мы имена или номера, гражданское общество или правительство. Множественная часть этого — это мы. Мы все — заинтересованные стороны.

Поэтому нам нельзя вовлекаться в дискуссии о модели многостороннего участия. Это наша функция. Если хотите увидеть — посмотрите в зеркало.

Поэтому в этом отношении африканцы должны найти лучшие методы взаимодействия.

Как заметил Адъель на форуме по Африке, африканцы не могут просто присутствовать на собрании или форуме и потом идти домой. Это верно. И, к сожалению, это происходит слишком часто. Партнерство должно быть крепким.

ICANN предлагает площадку, на которой его можно построить. ICANN не обязательно должна быть партнером в каждой попытке африканской стратегии, но она может и будет обеспечивать деятельность таких партнерств, которые стараются достичь успеха, и будет партнером, где это необходимо.

Наше внимание должно быть сосредоточено не на форме такого партнерства, а на создании из них эффективных рабочих отношений.

Так что независимо от формы, методов и средств, такое сотрудничество должно существовать для достижения успеха. Время создания партнерства в Африке для африканцев прошло. Давайте добьемся успеха.

И позвольте небольшое отступление. Часто говорят и отмечают, что множество великих идей в мире создается людьми за столом, возможно, с напитками и салфеткой, и на этой салфетке они начинают рисовать. И это так. Множество идей начиналось с салфетки.

Поэтому я захватил пару салфеток, если они вам пригодятся. Не стесняйтесь, подходите и берите.

В Аддис-Абебе я говорил, что Африка выигрывает от наличия превосходных и преданных лидеров. На утренней церемонии открытия это было ясно продемонстрировано.

Лидеры, которые участвуют в стратегии Африки, должны быть более вовлечены в продвижение инициатив. Они должны активно разрабатывать проекты в стратегии Африки.

Они должны поддерживать динамику стратегии, и развертывать ее для обеспечения меняющихся потребностей Африки.

Они должны активно создавать партнерство у себя, среди своих организаций, и партнерство между такими организациями и ICANN.

Никто не делал столько полезного для отдельных организаций, как ICANN. Сила Африки строится ее работниками. Поэтому делайте различные формы партнерства и коалиции. Вам не нужно подписывать меморандум о намерениях, и отдавать вашу независимость.

И затем, где это нужно, образовывать.

И затем, где это нужно, образовывать партнерство с ICANN. Если вам нужна помощь — вы на площадке ICANN. Она будет вам оказана. Но факт остается фактом. И вы сами выбираете, пользоваться ли этими преимуществами. Если, по итогу, единственное, что происходит, это то, что ICANN проводит в Африке обучающие семинары и несколько мастерских, стратегия Африки не будет успешной. Она будет успешной, только если африканцы будут работать вместе.

Поэтому второе, что должны делать лидеры — выйти за пределы своих организаций, посмотреть на новые действия и привнести их в такое партнерство.

И, наконец, как я говорил в Аддис-Абебе, нужно больше лидеров. Многоопытные — и, Нии, я не говорю именно о вас. Мухамет и Нии показывают друг на друга. Но хорошо. Но, к сожалению, они не могут жить вечно.

Новые лидеры уже здесь, в Африке. Их нужно найти и привести в Правление. Мы видели и слышали одного из них сегодня. Перефразируя его слова, мы не можем ждать, давайте начинать. Спасибо.

[Аплодисменты]

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Спасибо, Рэй. Молодой лидер, которого мы видели утром, мы привлекли его к разработке нашей стратегии в Африке. Он сделал очень мощное заявление в Осаке. И мы собираемся продвинуться вперед на этой неделе. В среду мы видели 10 из них, которые пришли показать, что они делают. Это тип лидерства, который мы видим для будущего Африки. Вы определенно правы. Мы не укладываемся во время. Да, пожалуйста. Кратко, но — секунду, у нас много вопросов для —

РЭЙ ПЛЗАК: Ранее Фади предложил заполнять счетную карточку по нему и Пьеру. Эту карточку лучше держать вам. Вести по себе.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Хорошо. Хорошо.

Сейчас нам следует перейти к наградам, которых ждут наши номинанты. Но награждение должно начаться в 14:00. У нас круглый стол. Я не открыт для вопросов. Итак, я бы хотел, если учесть время, одного или двух, и затем следующий, — вопросы?

ФАДИ ШЕХАДЕ: Позже.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Хорошо. Хорошо. Следует ли создать комиссию по этому вопросу? Хорошо. Они должны прийти — затем мы двинемся дальше.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ (CHRISTOPHER MONDINI): Спасибо. Пока на сцену выходят члены нашей комиссии, позвольте поблагодарить Пьера и открывавших заседание. Мы потратим несколько минут на то, что называем круглым столом. Он не круглый. Это немного больше для обсуждения в комиссии.

Я Крис Мондини. Я член сообщества международных заинтересованных сторон ICANN. С января я занимаюсь на привлечении бизнеса. Но после первых дней в Праге, мне достаточно повезло быть здесь для образования рабочей группы по стратегии Африки и работать с множеством лидеров, которые сегодня здесь присутствуют. Поэтому я рад помочь сегодня в управлении заседанием.

Цель комиссии — собрать вместе лидеров DNS из Африки и других регионов, и поговорить об инициативах и результатах, и наработках форума DNS, который проводился ранее в выходные. Это, как вы слышали, совместное событие ISOC AfTLD ICANN. И я пришел с ожиданиями, которые оправдались с лихвой. Для меня большая честь находиться в этом зале. Множество людей, фантастическая энергетика. И также были комиссии, которым не хватило времени для взаимодействия во время заседаний, но я видел огромное взаимодействие и обмен идеями. И многими мы поделимся сегодня.

После всего сказанного, позвольте представить членов комиссии. У нас есть Паулос Ниренда из AfTLD. У нас есть Мухамет Диоп из KHEWEUL.com. Рядом с ним Пьер Бонис из AFNIC; д-р Джим Гэлвин, возглавляющий стратегическое партнерство для Afilias; и член

правления ICANN — Майк Силбер, который хочет поблагодарить вас за гостеприимство, как членов одного из самых прекрасных сообществ Южной Африки. Мне очень приятно присутствовать сегодня здесь.

МАЙК СИЛБЕР (MIKE SILBER): Мне очень приятно. И, узнав о увлечении Криса серфингом, мы выбрали Дурбан, чтобы увидеть его в гидрокостюме на волнах.

Кристофер Мондини (CHRISTOPHER MONDINI): Итак, для начала, я был — на ранней части заседания на форуме DNS, Линн Сент-Амур действительно озадачила группу инициативой. Она сказала, что будет множество идей, но каждый участник должен предоставить одну инициативу, которую заберет домой и доработает. И для тех, кто там был, есть некоторые, что я цитировал.

Но, Паулос, есть ли конкретная инициатива или идея, которая была новой и которую бы вы могли порекомендовать?

Паулос Нииренда (Paulos Nyirenda): Спасибо, Крис. Да, я думаю форум дал нам прекрасную возможность для взаимодействия, обсуждения проблем индустрии DNS в Африке.

Я думаю, одна из лучших идей — повышенное взаимодействие. И мы понимаем, что у нас есть много проблем и задач, связанных с Африкой. И мы должны найти решения. И я думаю, что идея из этого форума в том, что нам нужно расширенное взаимодействие,

чтобы разобрать эти идеи. Форум продемонстрировал это. Форум был партнерством между AfTLD, ISOC и ICANN. Но на этой неделе я думаю мы получили выгоды от его расширения. AfTLD, например, впервые создает партнерство здесь с AUC, африканским союзом. Это то, что действительно дал нам форум.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Спасибо. Пьер, если перейти к тому, что вы слышали на форуме, что было главной новой идеей или основным инициативами, то есть что конкретно можно внедрять?

ПЬЕР БОНИС (PIERRE BONIS): Спасибо, Крис.

Была очень интенсивная дискуссия в течении двух дней. Рассматривалось множество идей. И необходимо подытожить, что было сделано организаторами с некоторыми идеями. Я, возможно, отмечу две из них. Первая — признание необходимости внедрения автоматизации — я не знаю, как правильно по-английски — автоматизации реестров в Африке.

Это огромная задача. Некоторые партнеры вызвались помочь. Это одна из горящих задач.

Вторая — о статистике и информации нДВУ в Африке. У нас была превосходная презентация от центра и LACTLD. И, я думаю, каждый в этом зале хотел бы получить подобную презентацию от AfTLD в течении года. Наличие реальных данных и статистики по всем

африканским ДВУ поможет инвесторам. Это поможет узнать о реальном положении бизнеса здесь.

Это две основные идеи, которые я хотел отметить.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Представление информации было невероятным. И я действительно хочу отметить для участников из Африки, что для возможности наличия такой базовой информации по регистрациям и состоянию рынка, и деятельности нам нужны исходные данные. Правильно ли я услышал, что на собрании AfTLD было обязательство к определенному сроку работать по сбору этих данных? Есть ли методы для этого?

ПЬЕР БОНИС: Возможно, Паулос сможет ответить. Единственное, что я хотел отметить — это практическое партнерство между ISOC, AfTLD, AFNIC и прочими по сбору этих данных. Поэтому мы должны работать более активно, чтобы собрать необходимые данные.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Разумеется. Паулос.

ПАУЛОС НИРЕНДА (PAULOS NYIRENDA): Спасибо, Пьер. В настоящее время AfTLD реализует проект. Мы называем его обсерваторией, где будут собираться эти данные. То есть у нас есть проект AfTLD в партнерстве с ISOC и ICANN. Очень важно иметь эти данные. Да.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Отлично. Мухамет, вы хотели прокомментировать отдельные инициативы или идеи, которые вы отобрали на форуме DNS, которые вам кажутся полезными?

МУХАМЕТ ДИОП (MOUHAMET DIOP): Я думаю первое — это вспомнить историю этого проекта о внедрении стратегии Африки, когда это обсуждалось. Это исходит из факта, что мы реализуем индустрию DNS в Африке очень слабо. И, когда мы говорим о слабой индустрии, следует проанализировать, какая из сторон слабая — предложение или потребность. С обеих сторон мы глубоко обдумали это — как мы можем найти решение. И был создан план действий, связанный с нДВУ, который реализуется AfTLD. Есть другой план действий, промежуточный, что регистратор связан с конечным пользователем, и кто должен выдавать продукт, услуги и контент, который необходим. С другой стороны у нас есть пользователи, которые должны получать знания, защиту, знать больше о правах и ответственности. Это все об этом. И когда мы говорим, что ICANN становится сильнее, я думаю, это действительно стимул для ICANN. Так как сильная организация ICANN означает сильные заинтересованные стороны. Если заинтересованные стороны в Африке слабые, ICANN в Африке не может быть сильной. Поэтому для ICANN важно поддерживать инициативу в получении большего количества регистраторов, больше действующих лиц, понимающих ответственность. И в целях помощи у нас есть программа инкубатора. Фади на последней встрече в Аддис-Абебе сказал, что мы будем, как ICANN, стараться получить более 25 регистраторов в следующие два года. Мы, африканцы, говорим, что это очень мало.

Мы постараемся в следующие два года получить более 100 регистраторов в Африке. Это то, чего заслуживает Африка. У нас есть 54 государства. У нас 1 миллиард населения, и все ищут большее количество и качество услуг в Интернете, и Интернет становится более и более стратегическим.

Поэтому мы хотим больше участвовать в обсуждениях по вопросам политики. Так как все положения направлены на привлечение людей, которые понимают все это, в качестве партнеров, которые дадут решение, как это делать лучше в их странах. Есть много открытых вопросов. Я не вижу одного ответа на них. Поэтому многое следует сделать. Надо повысить осведомленность. Следует провести больше тренингов для наших лидеров, политических лидеров и экономистов. И мы должны показать молодым людям, что есть больше возможностей и рабочих мест, созданных в индустрии DNS. Можно создать новые компании. Африка — молодой континент. Все молодые люди ищут возможности. Смогут ли DNS в Африке создать более 100 000 рабочих мест в следующем году? Это вопросы, на которые нужно ответить. Я думаю, в этом направлении есть большие надежды.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Это фантастика. Спасибо.

Джим, мы говорили о партнерстве и способах развития возможностей. И у вас были идеи по этой теме с точки зрения Afilias. Можете поделиться?

ДЖИМ ГЭЛВИН (JIM GALVIN): Да. Спасибо, Крис. Я хочу сказать в ответ на реплику Фади утром и Рэя в начале заседания, что не одет в костюм. И на мне нет галстука или пиджака. И это значит, что я уже работаю, верно? Итак, вместо ответа на вопрос по инициативе, прослушав форум DNS и приняв участие в нем, последующих дискуссиях, что мы хотим предложить, это предложение, что Afilias будет искать партнерства с реестрами, в частности, и другими, в Африке, и предлагать услуги вторичного DNS, которые вы можете использовать. Это позволит вам сфокусироваться на построении вашей инфраструктуры в вашей стране и вашем регионе. И мы хотим работать с вами для обеспечения глобальной видимости ваших DNS-услуг, чтобы вы имели к ним внешний доступ.

Являясь поставщиком DNS-услуг мирового уровня, мы хотим поделиться своими экспертными знаниями и помочь вам в развитии ваших компаний и действий.

Другое предложение, которое я хотел бы внести, это что в африканском регионе, как часть их деятельности, следует создать программу менторства, особенно для руководящего персонала. Это руководители реестров, регистраторов, и прочих поставщиков основной инфраструктуры и услуг. И мы должны быть готовы к участию в ней. И мы должны искать других, кто уже в этом бизнесе, и хочет помочь в развитии бизнеса реестров и регистраторов в этом регионе. Мы хотели бы сделать свой вклад в эту программу менторства, и предложить некоторые возможности бизнесу этого региона.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Это замечательно.

ДЖИМ ГЭЛВИН: Спасибо.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Это замечательно.

[Аплодисменты]

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Это прекрасная идея, и я думаю, полученное здесь — это прекрасная смесь участников, собравшихся вместе.

Были ли другие — в понятиях программы менторства. Были ли другие — так как я прослушал последнюю часть заключения. Но были ли другие предложения, возникшие из других направлений, общеафриканских возможностей или других регионов мира, которые упоминались.

МУХАМЕТ ДИОП: Я думаю нам нужно еще поговорить о программе, которая была в брошюре и стратегическом плане для Африки — инкубаторе регистраторов. Я думаю, это потому, что регистратор AF — самый молодой участник в организации Af*. Так как у нас есть эти Af*, созданные для AfriNIC, AfNOG, AfTLD. И AF* — последняя из созданных. Мы понимаем, что у нас есть пять стран с существующими регистраторами. Наша цель — программа-инкубатор — мы обсуждали это с AfriNIC. Также мы обсуждали это и с AfTLD. Мы еще не разработали полную программу, которая запланирована. Но, фактически, наша цель на ближайшие месяцы — возможность развертывания и запуска программы

инкубатора. Так как есть большая необходимость, выраженная молодыми людьми, занимающимися разработкой сайтов, хостингом, и которым требуется поддержка. И никто не поможет им лучше, чем организация регистратора АФ. Наша цель — помочь ускорить этот процесс в ответ на запросы, на вопросы, которые ставят молодые предприниматели в разных странах Африки.

МАЙК СИЛБЕР:

Для протокола — это был Мухамет Диоп. Вы так давно были в правлении, что они забыли, как звучит ваш голос, Мухамет.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ:

Итак, инициатива по инкубатору. Я думаю, мы узнаем об этом больше, но знаю, что это то, что очень ждали. Я также знаю, что у нас есть энергия молодых предпринимателей, которые будут представлены на следующем заседании по Африке, и которых мы хотим увидеть.

Я хотел задать вопрос, так как он возник из отдельных усилий в аккредитации ICANN, и я знаю, я слышал презентации, некоторые участники форума DNS на выходных подняли некоторые идеи или инициативы. Можете поделиться или прокомментировать? Пожалуйста.

ПАУЛОС НИРЕНДА:

Спасибо, Крис. Да, мы обсуждали некоторые идеи, например, как вырастить бизнес регистраторов. Одна из основных выявленных задач — это финансирование растущих регистраторов континента.

Это уже обсуждалось много раз, что стать регистратором, аккредитованным ICANN, стоит много денег, и не у всех желающих они есть. Были внесены предложения, например, привлечь — с ICANN по построению партнерства с другими финансовыми организациями, например, банками. Наличие механизма финансирования даст возможность желающим стать регистраторами, получить деньги и (неразборчиво) для оплаты таких моментов, как регистрация, страховка и прочее. И иметь это все в одном месте, чтобы они могли пройти аккредитацию с различными реестрами, а не делать множество платежей и не заключать множество договоров. Это одна из возможностей помочь. Это одно из предложений с форума. Это то, что указывает на необходимость партнерства на континенте, для возможности получения таких вещей. Так как возможность таких больших платежей отсутствует.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Спасибо.

МУХАМЕТ ДИОП: Должен добавить, что есть проблема со страховкой, которая поднималась многими молодыми предпринимателями, по двум причинам. Страховая компания не знает, сколько можно получить за услуги или продукты для цифровых услуг. Это ново для них. У многих из них нет опыта, и поэтому сложно получить страховку, когда идет речь о компаниях, работающих в секторе услуг. И я думаю, что предложение — с последнего заседания в Аддис-Абебе — это прийти к соглашению со страховыми компаниями по

взаимодействию с ICANN, особенно в Африке, чтобы понять бизнес и поддержать его, получить новые инструменты для решения этой проблемы. Это проблема не одной страны. Множество этих страховок — я (неразборчиво) стране имеются те же проблемы. Я думаю есть другое замечание, которое было высказано Нии в отношении количества рДВУ, которое может резко увеличиться, если они все будут аккредитованы. И мы знаем, что каждый регистратор должен пройти аккредитацию со своими реестрами, и если их станет 2000, вы понимаете, как это трудно, особенно в отношении депозита на счету каждого реестра. Это может вырасти до огромной суммы, чего не будет в стране с достаточно небогатым населением. Те немногочисленные ресурсы, которые есть, мы не хотим класть на депозит в ожидании получения услуг. Мы хотим платить по факту, и об этом нужно подумать, нужен новый метод управления депозитами, в одном банке, как он сказал. Если это будет банк типа ADB, африканского банка развития, и он захочет участвовать. Я знаю важность для Африки наличия сильной индустрии DNS, почему мне не дать выступить в роли банка для объединения всех этих моментов и стать точкой доступа для предпринимателей Африки. Это станет частью обсуждения, которая у нас будет, и я думаю, что Фади, Тарек и прочие высказавшиеся имеют множество друзей в этой сфере, которые хотели бы собраться за столом и обсудить эту проблему новой индустрии. Особенно для процесса запуска. Спасибо.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Я полностью согласен, что идея коллективного обращения к финансистам сильна. Или я думаю, что нужно найти глобального

страховщика, и сказать, смотри, здесь возможности, их целый континент, и мы все вместе покажем, как научить их, как создать методы финансирования или оплаты.

Кто-то хочет высказаться по этому вопросу? Я хочу перейти к Майку, и затем вернуться к Пьеру.

МАЙК СИЛБЕР:

Спасибо, Крис. Я Майк Силбер. Я очень рад, но из-за дел в правлении и комитете не мог присутствовать на форуме, поэтому очень рад услышать о практических действиях, которые делаются с закатанными рукавами, без пиджаков и галстуков — по методу Рэя. Я очень вдохновлен определением практических проблем, которые должны быть решены, а не жалобами, что мы не знаем, что нам делать, и нам нужна помощь. Я также вдохновлен предложением Afilias. Я думаю, это очень ценное предложение, которое поможет развить навыки на континенте. До настоящего момента я видел международных поставщиков услуг реестра или внутреннего реестра, которые приходили и предлагали услуги, обещая забрать себе всю головную боль. Мы передадим вам услуги. Вы просто идете и продаете имена. Мы сделаем все в фоновом режиме. У вас не появляются навыки, так как они вам не нужны. Вам нужно просто продать. Мы сделаем все в фоновом режиме. Это один из методов — и я не говорю, что Afilias когда-то предлагал мне подобное, или кому-то еще, я просто знаю об этом от других. Этот метод мне очень нравится. Так как он показывает, что они не хотят просто создать рынок для себя. И даже тогда, рынок просто выгоден в предоставлении услуг вторичного DNS. Большинство из

нас делает это для своих друзей и соседей бесплатно. Но предлагать то же самое, не зная людей, просто потому, что они те, кто они есть — это невероятно вдохновляет. Предлагать менторство — действительно вдохновляет.

Я должен ответить на замечание о 100 000 рабочих мест, так как я сомневаюсь, что индустрия DNS имеет 100 000 рабочих мест во всем мире. Я думаю, стоит посмотреть на вторичные услуги, проблемы типа банков и страховок, которые обсуждаются. Факт, что вам нужны страховщики, понимающие индустрию DNS и желающие работать в Африке. Вот какие рабочие места должны быть. В хостинге, в безопасном хостинге, чтобы реестры Африки и регистраторы не шли в европейские или американские дата-центры, так как нет аналогов — того же уровня в их стране или на их континенте. Поставщики услуг связи (моя работа — поставщик услуг связи). Обеспечение уровня обслуживания, когда эти дата-центры подключены, что обеспечивает возможность доступа пользователей. И что наиболее важно, я должен сказать, думаю, что наибольшая возможность для регистраторов в Африке — в сфере платежей. Сейчас множество регистраторов предлагают программы реселлеров. Я не отношусь к реселлерам негативно. Я думаю, это превосходно, так как не все хотят погружаться в это слишком глубоко. Роль реселлеров подходит для них отлично. Они не хотят проходить весь процесс аккредитации и становиться регистраторами. У реселлеров множество преимуществ и практически нет препятствий.

Но мы говорим о регистраторах в Африке, я думаю, уникальная точка продажи — ваша возможность взаимодействия с местными и

соседскими системами платежей. Это другая сфера, и здесь нет д-ра Ибрагим, так как я собирался добавить портфолио в ее уже расширенную инфраструктуру портфолио, где она рассматривает дороги, электропитание и коммуникации. Вопрос по системам банков и платежей. Так как во многих, если не во всех странах Африки есть разные формы валютного контроля. Имеются ограничения по экспорту денег. Очень мало африканцев имеют доступ к кредитным картам, а это распространенный механизм оплаты при покупке доменных имен конечными пользователями. Но в последние 10 лет в Африке были реальные инновации в сфере оплат. Появились мобильные платежи, другие системы оплаты, но мобильные платежи национальные только для начинающих, так как связаны с (неразборчиво) сетями, но это уникальная возможность решить проблему отсутствия кредитных карт. И даже существующие кредитные карты Африки не принимают за ее пределами, так как во многих местах считают, что они используются для мошенничества. Я слышал жалобы коллег из Нигерии, что они не могут использовать кредитные карты, лично или в сети, для покупок за пределами страны. Думаю, разница именно в этом. Думаю, реальные возможности именно здесь, в привлечении сторонних поставщиков, с пояснением их выгод, мотивация постройки дата-центров в вашей стране — вот объем работы. Пояснения, что страна из Америки или Европы не может работать в вашей стране, так как у вас нет стандартной системы кредитных карт. Только вы можете разобраться в местной платежной системе и обеспечить ее работу. Я думаю, мы увидим такие результаты, о которых даже и не мечтали. Не только для ICANN, но и для всех участников.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Да, это великолепно. Я думаю нужно отметить потенциал решений для предпринимателей в Африке, чтобы обеспечить развитие DNS. Я обещал придерживаться времени, поэтому мы будем завершать. Вы хотите прокомментировать, Пьер, и затем я дам слово для заключения остальным трем.

ПЬЕР БОНИС: Буду краток, так как идея уже обсуждалась, но хочу вернуться к автоматизации реестров, так как у вас может быть много регистраторов — и это хорошо, но связь между регистратором и реестром осуществляется вручную, и ее тяжело поддерживать, тогда африканские реестры начнут продавать не-африканские ДВУ, и часть состояния уйдет куда-то еще. Конечно, регистратор должен продавать все ДВУ, какие может. Но если он может продавать и национальные, это лучше. Здесь есть что сделать. Я полностью согласен с тем, что есть новые решения, которые не поддерживают все зарубежные операции реестра, есть системы, которые легко разработать, и было предложение, очень конкретное, провести совещание с представителями индустрии, которые продают системы автоматизации для реестров для национальных имен, чтобы узнать, как они работают, что лучше подходит для их нужд, чтобы они вернулись домой с идеей, какую из систем они хотят внедрить. Я думаю мы говорим о 6-7 лидерах индустрии, поэтому это легко организовать, и внутри этого — эти решения, которые можно внедрять в реестры, также могут иметь африканские решения.

Это то, о чем я хотел вкратце сказать, то, что было создано в партнерстве с Сенегалом, Берегом Слоновой Кости и Мадагаскаром. У вас другие. У вас южноафриканские. У вас много разных вопросов. Мы должны поделиться этим и обязанность (неразборчиво) по AfNIC или обязательство AfNIC — сказать, хотят ли они автоматизировать ваш реестр. Мы поможем. Мы выбираете, что вы хотите, а мы поможем. Будет ли это в техническом плане, либо обмен опытом с реестрами, которые это уже используют и теми, которые планируют. Я думаю, это приоритетная задача.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ:

Это великолепно, так как похоже на легко доступный фрукт. Это можно сделать просто и быстро. Решения есть. Я об объединении участников. Я хочу перейти к заключению. Но мы услышали о некоторых особых акцентах на автоматизации, что обсуждалось, на центре сбора данных. Поэтому, когда мы соберемся в следующий раз через несколько месяцев или год, у нас будут такие же надежные данные по нДВУ и реестрам и регистраторам в Африке — менторству, предложенному Afilias и по уже начатому партнерству. Это похоже на то, что мы продвигаемся вперед, но есть еще задачи по финансированию, задачи страхования при аккредитации ICANN, но это коллективный метод, который выходит на рынок организаций, которые нам необходимы.

Я не снял галстук, так как на нем закреплен микрофон, но я вижу, что мы все активно работаем. Давайте по порядку. Я хочу спросить каждого из вас, что вы думаете об этом этапе развития DNS в Африке. Паулос, парой слов, что вы думаете на этом этапе?

ПАУЛОС НИРЕНДА:

Спасибо, Крис. Одна из крупнейших задач, которая была определена, возможно, то что я могу использовать (неразборчиво) это задача построения необходимых возможностей для реестров, регистраторов и индустрии DNS. Для обеспечения устойчивого развития бизнеса и AfTLD мы предпринимаем действия для создания возможности путем тренингов, операций реестра, но на этой неделе задачи были расширены, и нам необходимо расширять деятельность для охвата других вещей, таких как управление, модели управления для нДВУ. Поэтому создание возможностей — важный вопрос. Большинство реестров не имеют устойчивого развития и не — недостаточно рабочей силы. Потому в этой сфере нам также требуется дополнительное партнерство. На этом остановлюсь.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ:

Спасибо. Мухамет.

МУХАМЕТ ДИОП:

Хорошо, если вы дадите мне всего минуту, чтобы сказать о создании рабочих мест и надеждах, которые у нас есть в этой индустрии, я думаю в отношении прогноза Майка, что слишком оптимистично ожидать 100 000 рабочих мест в индустрии DNS. Давайте посмотрим на числа, просто пример на 30 секунд, чтобы посмотреть, как мы можем создавать рабочие места в этой отрасли.

Если доменное имя работает правильно, не думайте только о технических рабочих местах. DNS может управляться в стране двумя людьми, так? Если говорить о людях, как много продавцов вы

можете создать, так как вы продаете доменные имена. Как много людей из маркетинга будут проходить через эту маленькую организацию, в целях рекламы. Как много адвокатов и юристов могут принимать участие в этом.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Я могу сказать, что Майк собирается открыть оживленные дебаты по числам, но я понял замечание.

МУХАМЕТ ДИОП: Нет, это потому, что мы говорим об Африке. Мы не говорим о технических деталях DNS. Мы говорим об индустрии и штате, о всех последствиях, и это потому, что мы — я думаю, это не надежда. Мы уверены, что если DNS работает хорошо, если нДВУ правильно управляют системой DNS, они создадут множество возможностей для молодых людей, не только предпринимателей, но и других, кто имеет навыки в маркетинге, экономике, искусстве. Музыканты ждут (неразборчиво). Они хотят продавать свои творения. Они хотят иметь специалистов по рекламе в интернете. Они хотят иметь специалистов, которые могут им помочь. Кто займется этим? Если индустрия будет работать правильно, мы стремительно вырастем и получим возможности.

КРИСТОФЕР МОНДИНИ: Мое время заканчивается, и я знаю, что есть группа номинантов, которые очень хотят узнать (и аудитория тоже), кто выиграл приз. Поэтому аплодисменты членам комиссии. Большое спасибо.

[аплодисменты]

Я передаю слово Пьеру для следующего этапа.

Спасибо.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Спасибо, и да, мы переходим к самой последней части. Но Ален ожидал беседы об особом проекте. Он приглашает нас — Ален, секунду, и мы продолжим.

АЛЕН: Просто для информации, что в среду — на мастерской DNSSEC у нас будет полтора часа по африканским действиям DNSSEC, и я подробно представлю отчет. Приходите, мы сможем многое обсудить.

Спасибо.

ПЬЕР ДАНДЖИНУ: Спасибо. Спасибо, Ален.

Хорошо. Мы переходим к последней части, и я хочу пригласить на сцену членов комитета по награждению. Нии и члены комитета, все члены, пожалуйста.

Стив был в зале. Он присоединится к вам, так как Стив будет передавать награды. Но комитете хочет провести весь процесс награждения, и потом мы пойдем дальше.

Здравствуйте. У нас есть.

НИИ КУЭЙНОР:

Здравствуйте. Мы на этапе вручения наград по африканским доменным именам 2013. Все номинанты или участники будут отзываться и мы закончим быстро. У нас 5-10 минут на это, и я думаю уложиться. Я это сделаю, если вы позволите.

Мой первый комментарий — благодарность ICANN за инициативу, особенно Пьеру, Фади и Стиву.

[аплодисменты]

Также ISOC оказала большую поддержку и принимала участие. Также (говорит имя) мой старый друг. Здесь и (произносит имя). ISOC, спасибо вам, надеемся, в следующем году вы окажете еще больше поддержки.

И, конечно, мы должны поблагодарить номинантов и участников. Это было очень конкурентное соревнование У нас было 10 конкурсантов, и мы поздравляем их всех. Поблагодарим их, они тоже были частью.

[аплодисменты]

Как вы видите, здесь мои коллеги, я прошу их помахать вам, и мы благодарим их за усилия. Пожалуйста, аплодисменты.

[аплодисменты]

Хорошо.

Каждый из номинантов или участников получит сертификат от комитета по наградам или награду в признание их участия в конкурсе индустрии африканских доменных имен 2013. Мы

благодарим вас за усилия в ответах на наши вопросы и информацию о вашей работе. Каждый получит сертификат признания их вклада в процесс создания прочной индустрии DNS в Африке.

Я перехожу к награждению.

Так как я не вижу Стива или Фади, я хочу пригласить

Стива и (говорит имя) помочь мне выдавать награды.

Как обычно.

Ладно. Начнем со второго места. Сначала регистраторы.

Похожая история. Недавно аккредитованный регистратор, но уже давно является местным регистратором. Этот регистратор сделал вклад в местное внедрение EPP реестра и принимал большое участие в деятельности сообщества, поэтому я хочу наградить DIAMATRIX и приглашаю Пьера вручить награду.

Прошу представителя DIAMATRIX подойти и получить приз.

Пьер.

[аплодисменты]

Спасибо.

НЕИЗВЕСТНЫЙ:

Несколько слов. Большое спасибо за это. DIAMATRIX — возможно, самый новый аккредитованный регистратор ICANN. Мы получили аккредитацию ICANN буквально несколько месяцев назад. Все

проблемы, которые обсуждались на африканской комиссии, имеют место быть. Африканской индустрии и инициативе есть куда расти и что делать. Все это произойдет в Африке в ближайшие несколько лет.

Большое спасибо.

[аплодисменты]

НИИ КУЭЙНОР:

Переходим ко второй награде, со стороны реестров. Второй приз по реестрам переходит к нДВУ, который признан... о, правила меняются.

Второй приз переходит к нДВУ, который известен своей хорошей структурой управления, развитой и хорошо поддерживаемой. Это не самый большой реестр на континенте, но очень многообещающий. Замечено, что он имеет самое большое количество регистраторов, которые предоставляют услуги владельцам регистраций. Это TZ.

[аплодисменты]

Помогите вручить приз, мадам (говорит имя).

[аплодисменты]

НЕИЗВЕСТНЫЙ:

Хочу поблагодарить всех членов индустрии DNS на континенте, так как это стало возможным при взаимодействии внутри страны, при наличии прямой связи частного и общественного сектора в

Танзании. Для получения приза у нас есть представитель из регулятивного органа, из управления, и он сидит здесь. Возможно, он подойдет вперед, чтобы мы сфотографировались.

У меня один участник от регулятивного органа.

НИИ КУЭЙНОР: Не сейчас.

НЕИЗВЕСТНЫЙ: Они говорят не сейчас.

В основном мы сотрудничали с AfTLD, хотя начали в 2009 году, но благодаря сотрудничеству с AfTLD, ISOC, ICANN, NSLIC и отдельными лицами, такими как (говорит имя), мы достигли признания наших усилий.

Мы очень вдохновлены и будем делать все возможное, чтобы превзойти сегодняшние результаты.

Спасибо.

[аплодисменты]

НИИ КУЭЙНОР: Большое спасибо.

Конечно, у нас будет время для фотосессии, а сейчас мы должны закончить.

Это были вторые места. Переходим к победителям. Я хочу попросить Стива помочь мне. Сначала наградим регистратора, затем реестр.

Регистратор — первый работающий в Африке, и он известен продвижением местного контента и инноваций, он сделал большой вклад в своей среде в отношении культурного контента и прочего.

Он дал лидерство всему сообществу и очень уважаем за свои усилия. Приз вручается KHEWEUL.

[аплодисменты]

СТИВ КРОКЕР: Я хочу сказать, это не честно, так как Мухамет — давний друг. Мы не должны собираться только так. Мы собираемся иначе.

Мне очень приятно.

МУХАМЕТ ДИОП: Спасибо.

СТИВ КРОКЕР: У нас два комментария. Не роняйте. И вот ваш приз.

МУХАМЕТ ДИОП: Спасибо.

СТИВ КРОКЕР: Позвольте мне поздравить.

МУХАМЕТ ДИОП: Спасибо, спасибо.

СТИВ КРОКЕР: Я очень рад.

 [аплодисменты]

МУХАМЕТ ДИОП: Большое спасибо. Это большая честь для меня. Я хочу сказать, для всех молодых людей, которые смотрят на нас, что эта награда — для всех комиссий, которые стараются вовлечь Африку в мировую революцию, чем мы все гордимся. Я думаю, мы просто попробовали показать путь к участию.

Я не эксперт DNS, но я пытаюсь показать молодым лидерам — ребята, идите за мной, так как в индустрии DNS требуется большее присутствие Африки.

Большое спасибо за это. Эта награда переходит персоналу моей компании, который посвятил все часы, дни и ночи для обеспечения удовлетворенности пользователей из Сенегала и всего мира. И потому большое вам спасибо.

Спасибо.

[аплодисменты]

НИИ КУЭЙНОР:

Теперь у нас финальный этап для реестра.

Этот реестр — самый крупный на континенте. Он имеет самую длинную историю на континенте по работе нДВУ, и также имеет очень конкурентные оптовые цены, самые низкие на континенте. Награда вручается нДВУ .ZA. Я прошу подойти представителей ZADNA и ZACR для получения наград.

СТИВ КРОКЕР:

Не за что. Приветствую. Я рад вручить это вам обоим, и это будет задача для ваших навыков партнерства, поделить это и это. Я могу только поздравить. Спасибо за то, что приняли нас Все что вы делаете — очень хорошо.

Спасибо.

[аплодисменты]

НЕИЗВЕСТНЫЙ:

Благодарю всех. Я хочу поблагодарить спонсоров и комиссию по оценке. Это большая честь для центрального реестра ZA и пространства имен ZA, и я хочу поблагодарить персонал, который присутствует здесь и наш персонал дома. Это признание тяжелой работы, которую они проделали, и инноваций, которые привнесли в пространство имен.

Это относится к центральному реестру ZA, органу доменных имен ZA, службам доменных имен, и всем нашим регистраторам.

Большое спасибо.

[аплодисменты]

НЕИЗВЕСТНЫЙ:

Как регулятивный орган, я думаю, говорить должен он, так как меня вы уже слышали утром.

Еще раз, от имени ZADNA, спасибо за эту награду. И как Нил, хочу поблагодарить моих директоров в ZADNA. Это была сложная дорога, длинная дорога, которую нам пришлось пройти. Мы примерно на полпути. Большое спасибо.

[аплодисменты]

НИИ КУЭЙНОР:

Еще раз спасибо. Два коротких объявления. Будет фотосессия для номинантов и получивших призы. И второе — каждый призер получает чек на 5000 долларов.

[аплодисменты]

За это благодарите ICANN.

[аплодисменты]

СТИВ КРОКЕР:

Если хотите знать, что мы делаем со всеми этими дополнительными деньгами.

Спасибо, Нии. Первоклассная работа. Спасибо, Пьер. Поздравляю вас всех. Спасибо.

И особенно интернет-сообщество за организацию.

Спасибо.

Мы закончили?

НИИ КУЭЙНОР: Закончили. Закончили.

СТИВ КРОКЕР: Закончили. Закончили.

Групповое фото здесь?

Хорошо. Спасибо. Спасибо.

[аплодисменты]

[КОНЕЦ АУДИОЗАПИСИ]