برشلونة - مساحة الشرق الأوسط - برنامج دعم مقدم الطلب للإجراءات اللاحقة في نطاق gTLD الجديد
الاثنين، الموافق 27 تشرين الأول (أكتوبر) 2018 – من الساعة 10:30 ص إلى 11:45 ص بالتوقيت الصيفي لوسط أوروبا
ICANN63 | برشلونة، إسبانيا

نادرة الأعرج: مرحبًا بالجميع. [متحدثة باللغة العربية] غير مرتبط بالشرق الأوسط. وسيكون ذلك مرتبطًا بكافة المجتمعات عبر العالم. لذا، لا أعرف ما إذا كان لديكم بيان الجميع، لقد حصلتم على البيان، لأن البيان الذي لدينا اليوم... قبل أن يقرأ العاملون البيان، دعونا نبدأ.

إذا لم تكن معتادًا على الاسم، فجلسة اليوم هي مساحة الشرق الأوسط. وليس مفهوم المساحة مرتبطًا فحسب بالشرق الأوسط، [غير مسموع] المساحات الإقليمية. وتتشكل هذه المساحات الإقليمية من خلال المجتمع المعني لمناقشة مختلف السياسات - سياسات ICANN - وكيف تنعسك في المنطقة المعنية. وشكرًا لتيجاني، لأنه بدأ وأرشدنا إلى مساحة الشرق الأوسط، وأعتقد أننا نجتمع للمرة الثالثة مع البيانات ذات الصلة التي سنعتمدها. ويتعلق البيان بدعم الطلب للإجراءات اللاحقة في نطاق gTLD الجديد.

دعوني أقدم بعض البيانات الأساسية لمن ليس معتادًا على ذلك لأني يمكنني أن أرى بعض الوجوه الجديدة، لذا، تحملوا معي قليلاً في طرحي لخلفية عن الإجراءات اللاحقة في نطاق gTLD الجديد. ربما كان هناك سابقًا نطاق المستوى الأعلى لرمز البلد. ولدينا أعداد محدودة. فأنتم تعرفون dot-edu، وdot-gov، ولكن في سنة 2012، تم فتحها لجولة جديدة وليس فقط لثلاثة حروف بل أكثر. لذا، فقد تم تفويض العديد من نطاقات gTLD الجديدة وهي تعمل. وربما أنتم معتادون عليها، على سبيل المثال dot-london، وdot-amazon. كما أن هناك dot-arab أيضًا.

لذا، فنطاقات gTLD الجديدة هذه، بعد تنفيذها في 2012، تم طرح العديد من المشاكل. لذا، فعند الاستعداد للجولة الجديدة، تشكلت العديد من اللجان لمناقشة المشكلات والاستعداد للإجراءات اللاحقة في نطاق gTLD الجديد.

لذلك، فهذا جزء من الإجراءات اللاحقة في نطاق gTLD الجديد، وهو جزء [نتعامل] فيه مع الطلب وهو لطلب المجتمع. وهذا هو البيان الخاص بنا. سيكون هذا هو بياننا الذي سنناقشه اليوم.

ملاحظة: ما يلي هو ما تم الحصول عليه من تدوين ما ورد في ملف صوتي وتحويله إلى ملف كتابي/نصّي. ورغم أن تدوين النصوص يتمتع بدقة عالية، إلا أنه قد يكون في بعض الحالات غير مكتمل أو غير دقيق بسبب وجود مقاطع غير مسموعة وإجراء تصحيحات نحوية. وتنشر هذه الملفات لتكون بمثابة مصادر مساعدة للملفات الصوتية الأصلية، ولكن لا ينبغي أن تُعامل معاملة السجلات الرسمية.

فقط للتمييز بين لماذا الأمر للمجتمع فحسب، لأنه يمكن أن يكون شخصًا يتقدم لنطاق -dot refugee كمجتمع أو مجمعة dot ethnic على سبيل المثال. حسنًا، dot-[غير مسموع]، dot-[berber]. وهذا هو ما نتعامل فيه في البيان.

لذا، فبهذه المقدمة، أترك الكلمة الآن، وأفتتح الجلسة مع زميلي، السيد باهر عصمت. وهو نائب رئيس مشاركة أصحاب المصلحة في الشرق الأوسط.

باهر عصمت: شكرًا لك يا نادرة. طاب صباحكم جميعًا. مرحبًا بكم في اجتماع ICANN رقم 63، ومرحبًا بكم في مساحة الشرق الأوسط. أولاً، أود أن ألاحظ أن لدينا خدمات الترجمة الفورية بثلاث لغات: الإنجليزية والفرنسية والعربية. لذلك، لا تترددوا في التحدث باللغة التي تختارونها والراحة خلالها.

ثانيًا، أريد أخذ خطوة للخلف وفقط لمن ليسوا معتادين على المساحة وسبب وجودهم هنا اليوم، ففكرة مساحة الشرق الاوسط ظهرت في اجتماع ICANN رقم 60 في أبوظبي السنة السابقة. ولم تكن فكرة جديدة. فهو شيء تم تنفيذه في مناطق أخرى. آسيا والمحيط الهادي، لقد اعتادوا على وجود مساحة مجتمع آسيا والمحيط الهادي لبعض الوقت. LAC، أمريكا اللاتينية، وجزر الكاريبي. فلديهم أيضًا مساحة خاصة بهم.

تتمثل الفكرة في تزويد المجتمع بمساحة في اجتماعات ICANN لمناقشة المسائل المرتبطة بمؤسسة ICANN المهمة للمنطقة. وليس فقط المناقشة، بل أيضًا تقديم آراءهم في ورقة والتأكد من توفر هذه الآراء للمجتمع الشامل وأيضًا صناع القرار في ICANN ومجلس الإدارة وما إلى ذلك.

لذا، في ICANN في أبوظبي... حسنًا. النقطة الأخرى بشأن الإعداد. فهو مجتمع وهذا هو العنصر الأساسي. وهناك مجموعة من أعضاء المجتمع تعمل على هذا البيان أو المسألة قبل شهور من اجتماع ICANN. فهم يبدؤون في اقتراح عام للحصول على تعقيبات من المجتمع حول الموضوع المطروحة للنقاش، واستنادًا إلى هذه المساهمات، يتم اختيار موضوع واحد وبعدها تجتمع مجموعة أخرى للمناقشة ثم تقديم الآراء حول هذا الموضوع كمسودة بيان. وهذا هو البيان أماكم اليوم عبر الإنترنت فضلاً عن النسخة المطبوعة هنا.

بعد ذلك، سيجتمع المجتمع هنا لمناقشة البيان، والحصول على مزيد من التعقيبات والانتهاء منه. وبعد ذلك، سيتم نشر البيان. وقد تكون هناك طرق مختلفة لنشره. ويمكن تقديمه كأحد التعقيبات العامة. فإذا كانت هناك عملية متاحة للتعقيبات العامة، فيمكن إرسالها مباشرة إلى المجموعة، مجموعة العمل، التي تتولى هذا الموضوع في ICANN. ويمكن إرسالها إلى مجلس ICANN وما إلى ذلك.

لذا، فالأمر يعود مرة أخرى إلى المجتمع والمجموعة التي تتولى هذا الموضوع وهو موجودون على الطاولة اليوم لأخذ الآراء المذكورة هنا والتأكد من الانتهاء من البيان في الوقت المناسب وإتاحتها إلى الأطراف ذات الصلة.

في أبوظبي، كان الموضوع الذي تم اختياره هو اختصاص ICANN. وقد كان موضوعًا مميزًا في الوقت المناسب. وقد كان في بورتوريكو القانون العام لحماية البيانات. بعد ذلك، اليوم، كان موضوع منتدى الشرق الأوسط حول برنامج دعم مقدم الطلب في نطاقات gTLD الجديدة.

بالطبع، نطاق gTLD الجديد هو أحد البرامج الرئيسية في ICANN. وتم إطلاق الجولة السابقة في 2012-2013، ولكن مرة أخرى، بدأ الإعداد للعمل في هذه الجولة منذ سنوات قبل ذلك.

تظهر أحد الاعتبارات في جولات نطاق gTLD الجديد في الدول النامية، وكيفية ضمان أن أصحاب المصلحة والأطراف المعنية في هذه الدول أ) على دراية بالبرنامج، ب) على دراية أيضًا بفرص نطاقات المستوى الأعلى ذات الصلة بمجتمعاتها ومناطقها الجغرافية، ج) لديها عملية مثل برنامج دعم مقدم الطلب توفر الدعم إلى أصحاب المصلحة هؤلاء في هذه الدول. وليس فقط الدعم المالي، بل أيضًا الدعم الفني والمهني من حيث مساعدة مقدمي الطلبات على تجميع الطلبات وفهم العملية وما إلى ذلك.

لذا، يسعدني أن يعمل مجتمع الشرق الأوسط على زيادة الوعي بخصوص هذه العملية في وقت مبكر بما يكفي لأن العمل في الجولة اللاحقة من نطاقات gTLD، فلا تزال أعمال السياسات جارية. ولم يتم الانتهاء من أي شيء بعد، لذا، أعتقد أن الوقت مناسب للغاية لمجتمع الشرق الأوسط لطرح المشكلات أو الآراء والتأكد من مشاركة هذه الآراء بصورة موسعة عبر المجتمع. ويعد سماع صوتكم في أي من عمليات ICANN هو مفتاح المشاركة اللائقة والفعالة. لذا, مرة أخرى، شكرًا جزيلاً لوجودكم معنا. وأود أيضًا أن أشكر المجموعة التي عملت على هذه العملية.

تيجاني ونادرة وهادية. أعرف أن هناك آخرين غير موجودنا معنا هنا في برشلونة. وربما بعضهم متواجد عبر الإنترنت. وأود أن أشكرهم جميعًا على عملهم. شكرًا.

نادرة الأعرج: شكرًا لك باهر. كنا نتوقع أن يكون معنا شيرين شلبي ولكنه للأسف لم يتمكن من ذلك. وهو رئيس مجلس ICANN. إلا أنها لا يزال معنا عبر خطابه. وسيقرأ تيجاني رسالة البريد الإلكتروني التي أرسلها.

تيجاني بن جمعة: شكرًا لك يا نادرة. لقد أرسل لي شيرين رسالة يرغب في مشاركتها معكم:

"السيد الفاضل تيجاني، أتمنى أن تتمكن من مشاركة هذه الرسالة مع الحضور في اجتماع مساحة الشرق الأوسط في برشلونة. كنت أتمنى بالفعل أن أكون معكم اليوم، إلا أن الجدول الزمني والالتزامات السابقة قد منعتني.

"تعرفون أن هذه مجموعة مهمة بالنسبة لي وقد استمتعت للغاية بالوقت الذي قضيناه في الاجتماعات الأخيرة في بورتوريكو وأبوظبي ومنتدى نظام اسم النطاق في الشرق الأوسط في القاهرة.

"كما أود أن أوجه شكر خاص إلى جميع الحضور اليوم على كافة جهودكم. وأشجعكم على التكرم بمتابعة القيام بما نقوم به. وأتمنى لك كل التوفيق والنجاح في مساحة الشرق الأوسط بينما تتعاملون مع [غير مسموع] المشكلات التي تواجه ICANN وأتطلع للاجتماع بكم في المستقبل. مع أطيب التحيات, شيرين شلبي، رئيس مجلس إدارة ICANN."

نادرة الأعرج: شكرًا لك، تيجاني. بعد ذلك، لنقدم لكم خلفية حول الإجراءات اللاحقة فيما يتعلق بمسار العمل، لدينا كريستا، ويسعدني وجودك هنا. كريستا تايلور، وهي الرئيس المشارك في هذه المجموعة وستقدم لكم خلفية.

كريستا تايلور: طاب مساءكم. أو، أعتقد أنها صباح الخير هنا. لقد كنت جزءًا من مسار العمل الأول وناقشنا دعم مقدم الطلب على مستوى تفصيلي للغاية. وأعتقد أحد... حسنًا، بعض الحديث حول التاريخ، وقد كان هناك ثلاثة مقدمي طلبات في جولة 2012. وقد كان أحدهم ناجحًا مع التقدم. وفي المناقشات مع مسار العمل واحد، كان الكثير منه حول كيف يمكننا التأكد من الصرامة والطريقة التي نحاول بها أن نمنع في الجولة الأولى العديد من الطلبات التي يمكن أن تقول أن دعم مقدم الطلب ربما لم يكن ناجحًا في التوعية. لذا، ما الذي يمكننا القيام به بصورة مختلفة في الجولة التالية؟

لذا، فقد توصلت مجموعة العمل إلى مجموعة كاملة من الأفكار وبعض الاقتراحات. وأعتقد أن الكثير منها تمت تغطيته في خطابك، ولكن فقط لتقديم بعض المناقشات التي حدثت داخل مجموعة العمل، وقد قضينا الكثير من الوقت الصرامة والتي تم تطبيقها للتأكد من أننا لن نكون صارمين في المستقبل، ولكننا نحتاج للتوازن للتأكد من أنه لم يصبح بندًا يمكن التلاعب به.

لذا، فأحد البنود كانت، في جولة 2012، إذا تقدمتم لها، فستكونون مصممين على أنكم يمكن أن تكونوا تتلاعبون بالنظام، وقد انتهت اللعبة بالنسبة لكم. وقد تم استبعاد طلبكم بالكامل.

لذا، في مجموعة العمل، ناقشنا بصورة مطولة وقد كان، لا، ليس عليكم استبعاده بالكامل. ويجب أن يمكنكم دفع الفرق في المبلغ ومتابعة التقدم. لذا، فقد كان هذا أحد البنود المطروحة في مجموعة العمل، وسترون أني افكر في الكثير من الأسئلة.

كان الجانب الآخر من الموضوع، الذي تم التعامل معه أيضًا هو تجاوز مجرد رسوم الطلب. ففي الجولة الأولى، سيدفع دعم منتدى فرق الاستجابة للحوادث والأمن 25% من مبلغ الطلب. ولم يتحدد بعد ما الذي سيكون في الجولة التالية لأننا لا نتوقع أن سيستمر عند قيمة 185,000 دولار. هل لا تزال 25%؟ لا نعرف في هذا الوقت.

لكن، مع تجاوز الطلب، من يمكنه الدعم؟ من يمكنه تقديم الخلفية، التدريب؟ الأمر يتجاوز الجوانب القانونية منه. من لديه الخبرة لتدريب الأشخاص على التأكد من أن لديكم أمناء سجل في مجلس الإدارة لضمان أن ينجح مقدم الطلب عند البدء؟

لذا، كانت هناك مجموعة كاملة من البنود التي تمت مناقشتها نقاشًا مطولاً. وأعتقد أن أحد الأمور الكبيرة التي نتجت عن مجموعة العمل هي أننا لا نزال لم نعثر على حل لما يبدو عليه الأمر عند

التقدم. من هي الأطراف المناسبة للتوعية؟ ما هي أكفأ الطرف للقيام بهذا؟ وستكون أي أفكار مطروحة محل تقدير، لأنه بالرغم حتى من أننا ناقشنا هذا لشهور، أو أعتقد حوالي سنة الآن، أو ربما أكثر من ذلك، يا إلهي! ولم يكن لدى أي أحد أفكار متماسكة حول أفضل برنامج توعية، حيث كنا نتسم بالكفاءة بالفعل في الوصول إلى الأشخاص المناسبين وتقديم الموارد المناسبة. لذا، سأقدم خلفية بسيطة فحسب. ويسرني المساعدة أو الإجابة عن أية أسئلة.

نادرة الأعرج: شكرًا. لذا، [غير مسموع] آلية التوصيات المماثلة. ويلزم حل ذلك، كما يبدو. الآن، نحن ننتقل إلى البيان نفسه. لذا، بعد هذا، سيكون لدينا... لست متأكدًا من [الأسلوب] إلا أني بفتح البيان أولاً لقراءته، والأسئلة حوله، لمزيد من التوضيح. بعد ذلك، يمكننا بدء تقديم التعليقات. دعونا أولاً نقرأ هذا. وسيقرأه تيجاني لنا. الخطوة الثانية [للسؤال] حول المفاهيم المختلفة والأفكار المطروحة هي مزيد من الفهم. والثالثة، سنقدم التعليقات حول ما يمكننا تحريره في هذه المسودة النهائية. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: شكرًا جزيلاً لكم. صباح الخير جميعًا، ويسعدني مجيئكم. نظرًا لأن لدينا تفسير، دعونا نتأكد منه. وسأتحدث باللغة العربية، مع العلم أن معظم ما سأقوله سيكون مزيج بين اللغتين العربية والإنجليزية، لأن الاختصارات وكافة هذه المفاهيم تكون بالإنجليزية وليس لغة أخرى.

صباح الخير مرة أخرى. شكرًا جزيلاً لكم على المجي وشكرًا على المشاركة. في البداية، أود أن أشكر نيك توماسو الذي يجلس معنا. وهو رئيس ICANN في اسطنبول وهذا المكتب يخدم أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط. وهو مسؤول عن المكتب الذي يخدمنا، الأشخاص من الشرق الأوسط. شكراً مرة أخرى نيك. شكرًا لك على القدوم والمشاركة معنا، وأود أن أشكرك على الدعم.

الآن، سأعود إلى البيان وأعتذر لنادرة. لم [أكن] أقرأه لأنه لديكم، ويمكنكم قراءته بنفسكم، لذا، سأعرض البيان وأقدم بعض البيانات الأساسية كما تذكر زميلتي، كريستا. وأعتقد أنها ستكون مفيدة أكثر في نهاية الأمر.

لذا، في 2012 - ودعوني أعود هنا. لا، بالفعل، في 2007، كان هناك حاجة ملحة إلى وجود مساحة نظام اسم نطاق جديد في نطاقات gTLD الجديدة، لذا، فقد أجرت ICANN دراسة حول نطاقات gTLD الجديدة وقد استغرقت هذه الدراسة عدة سنوات والكثير من المال. وكانت هذه معضلة كبيرة. وسأشرح لماذا لاحقًا.

بعد إجراء الدراسة، رأينا دليل الإرشادات هذا من ثمانية إصدارات. واحدًا بعد الآخر. ومن النسخة الأولى، تكون رسوم الحصول على نطاق المستوى الأعلى العام حوالي 185,000 دولار. وأنا من بين العديد من الأشخاص بالفعل وأيضًا بعض الحكومات وكذلك الجهات من المجتمع المدني. وبالنسبة للآخرين أيضًا، خاصة عند الحديث عن دول [الجنوب]، قالوا أن هذا مكلف بالفعل. لذا، فأنتم تصممون برنامجًا للأثرياء، من الدول. لذا، فالدول في منطقتنا لن تتمكن من الاستفادة من هذا. وكانت هناك مقاومة كبيرة.

لذا، فدليل مقدم الطلب الثاني كان مماثلاً. ونلاحظ نفس الرسوم. [حتى الإصدار الثامن]، نلاحظ نفس الرسوم. ونسمع دائمًا نفس النصوص، كما يلي. من اليوم الذي بدأنا فيه دراستنا، كان هناك قرار اتخذناه بأن علينا تغطية المصاريف هنا لأن كل ما أنفقناه على الدراسة يجب تغطيته من رسوم مقدم الطلب، وقد اقتنعوا بذلك، حسب دراساتهم، فسيحصلون على 500 طلب.

لذا، المصاريف والطلبات الخمسة، استنادًا إلى هذا، وصل هذا الرقم إلى 105,000 دولار. وقد كانوا يحاولون بالطبع. كانت هناك محاولة لتقليل الرسوم، لذا، فقد توصل المجلس إلى قرار مشهور رقم 20 في نيروبي يطلب من المجتمع إنشاء مجموعة عمل لدراسة كيف يمكننا مساعدة مقدمي الطلبات للحصول على نطاقات gTLD الجديدة الذين يحتاجون للمساعدة وتقديم هذه المساعدة إلى مقدمي الطلبات لتشغيل السجلات. ومن ثم، ففي هذا المرة كنا [نحاول] التجمع لتقليل التكاليف. وفي المجتمع، هناك ...

على الجانب الآخر، كان هناك الآن معسكر آخر يقاوم تخفيض التكاليف. وقد قالو، "لماذا؟ لماذا يجب تخفيض التكاليف؟" لذا، فهذه المجموعة المعارضة لتخفيض الرسوم، هم بالفعل أول من سجلوا في مجموعة العمل. وفي مجموعة العمل، لدينا وجهات نظر مختلفة. ومرة أخرى، كان هناك أشخاص يؤيدون هذا التوجه وآخرون يعارضونه. وقد كنت عضوًا في مجموعة العمل هذه، وخلال أعمالنا، مرة أخرى ضمن هذه المجموعة، كان هناك دائمًا [غير مسموع] أن البرنامج سيعرض، لن يكون شفافًا. وبعبارة أخرى، ربما أساء بعض الأشخاص استخدامه ولم يكونوا في

حاجة لمساعدة من الناحية المالية في نهاية المطاف. وهم سيقولون لا، استنادًا إلى الحفاظ على مرونة المعايير.

لذا، ففي نهاية الأمر، نضع مجموعة معايير صارمة للغاية وشروط شديدة الصرامة، لتجنب أي إساءة استخدام للنظام وعدم استيفاء المعايير. مرة أخرى، لقد كنا شديدي الحرص فيما يتعلق بوضع مجموعة من المعايير شديدة الصرامة هنا. وكان هذا أحد الشروط. وإذا كان هناك مقدم طلب واحد لن يستوفي أحد الشروط، فلن يكون مؤهلاً للدعم ولن يستمر حتى في عملية الطلب، حتى إذا قام بتوفير المال.

لذا، ففي نهاية الأمر، كانت هناك ثلاثة من مقدمي الطلبات فحسب نجحوا في اعتماد الطلبات. ولم يتضمن البرنامج، هذا البرنامج، أي سياسة توعية في المناطق المهمشة. وقد كانوا يركزون على الأجزاء الشمالية، أما الأجزاء الجنوبية، فقد قالو "لا، يمكننا القيام بعملية الطلب عبر الإنترنت. كيف؟" وهذه هي المناطق المهمشة، لذا، فقد شهدنا هناك إخفاقًا كبيرًا لأن الناس لم يعرفوا حتى. فبعض الأشخاص لم يكونوا على معرفة بالبرنامج، برنامج gTLD الجديد. وحتى إذا سمعوا عن ذلك، فهم لم يعرفوا أن هناك برنامج يمكن أن يدعمهم من الناحية المالية. وهناك أشخاص، مرة اخرى، جادون بالنسبة للتقدم ويحتاجون لبعض الدعم. مرة أخرى، لم يسمعوا عن هذا البرنامج.

لذا، [شهدنا] فقط ثلاثة طلبات. ولم يتمكن اثنان منهم من النجاح في عملية الطلب. وتبقى طلب واحد، إلا أنه لم يتمكن من الانتهاء من عملية الطلب لأنكم تحتاجون، استنادًا إلى مجلس الطلبات عبر المجتمع، وتحتاجون لاعتماد الطلب من خلال مجلس، وقد قال المجلس، لا، ليس هذا جزءًا من المجتمع هنا. لدينا رأينا الخاص حول هذه المشكلة، لكن، هذا ليس الوقت ولا المكان المناسب لمناقشته. لذا، فالمحصلة كانت صفرًا. وقد أجرينا اجتماعات، أكثر من سنة، وبدأنا جهود كبيرة، إلا أن المحصلة كانت صفرًا هنا.

لماذا، أشارك هذا معكم، لتجنب حدوثه في المستقبل. لذا، اسمحوا لي أن أعود إلى محتوى البيان. وقد قدمت فكرة حول الدعم إلى مقدمي الطلبات. فمن المهم للغاية في المناطق المهمشة، ليس فقط في منطقتنا أيضًا. علينا أن نكون واضحين للغاية. فنحن لا نتحدث عن المناطق هنا والمجتمعات. هناك مجتمعات في الولايات المتحدة تعتبر مجتمعات فقيرة أو مهمشة، مثل

مجتمعات الأمريكيين الأصليين. بعبارة أخرى، هناك مجتمعات تحتاج للدعم ولنطاقات gTLD الجديدة لأن هذه هي كيفية عرض الهوية التعريفية عبر الإنترنت.

لقد نظرنا في النظام، وكما اخبرتكم، كان إخفاق من النظام بالنسبة إلى 2012. وقد كانت مشكلة. بالإضافة إلى ذلك، نعرف الآن، لماذا، لأننا كانت لدينا مجموعة معايير صارمة. كذلك، لم يكن هناك توعية أيضًا. لقد قلنا للنجاح المستقبلي، يجب ألا يكون الدعم ماليًا فحسب، إلا أننا ندعم بصور مختلفة، مثل رسوم صياغة الطلب. أعني، مختلف أنواع الدعم، والأهم بالنسبة لي الدعم قبل الطلب، لأنكم إذا لم توفروا الدعم السابق للطلب، فلن يتمكن مقدم الطلب من تقديم طلبه.

كما أن العضوية مهمة للغاية. لقد ناقشنا أيضًا، كما ذكرت كريستا، أنه في حالة عدم تلبية مقدم الطلب للمعايير، فهذا لا يعني أنه سيكون متلاعبًا، بل أنا أتحدث عن مقدم الطلب الذي لن يتمكن من -- لا يحاول التلاعب هنا. فهو لا يسعى للتلاعب، ولكن مرة أخرى، العملية صارمة للغاية. لذا، فكيف سيستوفي مقدم الطلب العملية. لذا، أي شخص سيستوفي معايير الطلب، سيكون لديه أولوية من حيث الاعتراض أيضًا، إذا كان هناك اعتراض على أي سلسلة. لذا، إذا كان سيتغلب على هذا، فهذا يعني أنه سيتمكن من خدمة المجتمع ومن ثم، يجب أن نقدم له الأولوية هنا.

وبالعودة إلى التلاعب، إذا كان هذا الشخص سيحظر من الارتباط بالنظام، ولن يقبل أيضًا التقدم لأي سلسلة مستقبلية في المستقبل، فيمكننا اتخاذ قرار بشأن الفترات، خاصة، إذا كانت الاختيار بناءً على جولة واحدة، على أساس القادم أولاً يخدم أولاً، على سبيل المثال.

لأن هناك اختيارين هنا، [غير مسموع] يعتمد على الجولات اللاحق كما في الماضي. وعلى سبيل المثال، يمكننا العثور عليه عبر عدم عرضه لتقديم طلبه لجولتين، على سبيل المثال.

بعد 2012، كان هناك شعور في المجتمع، بالتغلب على المشاكل، وكان علينا تكريس جولة واحدة للتركيز على المجتمعات والمناطق المهمشة. ولم يكن هذا مقبولاً للجميع، لكني قلت شخصيًا لماذا لا؟ دعونا نكرس أنفسنا لجولة واحدة ونرى ما إذا كان ذلك سيكون مفيدًا أم لا.

أخيرًا، قلنا أن غياب النجاح لنظام الطلب في 2012، لا يمكن أن يكون ذريعة لنا لمتابعة جهودنا لتوفير دعمنا للمؤهلين للمساعدة حتى يمكنه استلام السلسلة لأنه أيضًا، لدعم التنوع وخدمة المصلحة العامة أيضًا. لذلك، بوضوح، يمكن أن يكون هذا مفيدًا.

سواء كانت المصلحة... في بعض الأحيان، تشهدون العديد من المصالح. يمكن أن تروا من يسعى للمصالح السياسية وما إلى ذلك، ولكن، لا، يجب أن نركز على مقدمي الطلبات الذي عليهم أو يرغبون في خدمة مصلحة المجتمع وأتمنى أن تمكنت من توضيح الفكرة وراء البيان بأقصى قدر ممكن.

[نادرة الأعرج]: الآن، هل يجب أن أتحدث بالعربية أم الإنجليزية؟ حسنًا، سأتحدث باللغة العربية. سأتحدث باللغة العربية.

وبالطبع أدعم البيان. وقد شاركت مع الآخرين أيضًا هذا البيان. والأمر الذي لست متأكدا منه بنسبة 100%، بالرغم من أني أعرف أن كريستا ذكرت هذا، الجزء الذي يتعلق بأنه في حالة وجود مقدم الطلب لم ينجح في عملية الطلب. وهذه ليست لعبة هنا. فأنا لا أتحدث عن التلاعب. فربما يكون له أو لها حق التقدم باستخدام المسار العادي. وسبب ذلك، أقول أنه ليس شيئًا إيجابيًا. فإن تمكن مقدم الطلب من البداية من التقدم بطلب لقرض بنكي، فلماذا لا نذهب وننافس الآخرين الذين ليست لديهم وسائل أو طرق أخرى للحصول على نطاق المستوى الأعلى العام. لماذا؟ لماذا سننافس هؤلاء الأشخاص الآخرين الذين ليست لديهم أية وسائل؟

على الجانب الآخر، سيفتح هذا الباب لأشخاص لا يحتاجون لهذا الدعم بالفعل. وإذا كانوا ناجحين في عملية الطلب الخاصة بهم، فسنأخذ مكان الأشخاص الآخرين الذين يستحقون الدعم.

لذان ما أحاول قوله هنا، أن علينا بالطبع بقديم دعم قوي لمقدمي الطلبات فيما يتعلق بالمجتمع، وللسجلات في المجتمع، ويجب توفير هذا الدعم قبل الانتقال [إلى] الطلب فيما يتعلق بكيفية تلبية المعايير. وأقصد، أننا سنقول بعض مقدمي الطلبات الذين ليسوا ناجحين في هذا المسار، فستتاح لهم فرصة أخرى من خلال ما نسميه المسار العادي.

كما تعرفون، مقدمي الطلبات، سيعرضون إمكانات مختلفة. لذا، فكيف يمكننا تحقيق التنافسية بين مختلف الأشخاص هنا.

تيجاني بن جمعة: ما رأيكم فيما قالته هادية؟

[محمد]: على حد ما قالته هادية، أوافق وأختلف في نفس الوقت. أوافق لأن أهداف العملية، ستقرر ما إذا كنت مؤهلاً أم لا. وليس احتياجاتي الخاصة. وقد وضعتم عملية لذا، تتأكدون مما أحتاجه. وفي حالة الإخفاق، فهذا يعني أني لا أرغب في الدعم، لذا، فهذه هي المسألة. لذا، فمن حقي الذهاب والتقدم ومن حقكم تقييم حالتي. لذا، فحالتي غير صحيحة، ولا يمكنكم رفض تقدمي من المسار العادي.

ما قاله السيد/ تيجاني قبل ذلك، الأمور التي ليست تجارية وليس سياسية ويمكن أن تجعل المجتمع يحتاج نطاق المستوى الأعلى العام، ما هي - قدموا لي مثالاً. ولا ارى التاريخ كله، إلا أنها فكرة مثيرة للغاية وأنا أحبها، فكرة الدعم. ولكن قدموا لي مثالاً فعليًا.

تيجاني بن جمعة: شكرًا جزيلاً لكم. افترض على سبيل المثال أن لديك مجتمع. لنقل شعب تاميل في سريلانكا. وتاميل لديهم لغتهم الخاصة. وكذلك، لديهم ثقافتهم الخاصة. وهم يريدون ثقافتهم الخاصة. ويريدون وضع هذا على الإنترنت. وهم يريدون أن يعرف العالم عنهم. وسيخدم نطاق المستوى الأعلى العام هذا الثقافة، اللغة. لذا، ليس هذا غرضًا تجاريًا ولا سياسيًا. كما أنها ليست دولة. إنه مجتمع.

على سبيل المثال، دعونا ننظر إلى الأمازيغ، البربر في شمال أفريقيا. فهم ليس لديهم دولة. فهم منتشرون عبر دول مختلفة. وسيرغبون في الحفاظ على ثقافتهم ولغتهم وأن تقدم لهم هوية على الإنترنت. وهذا أحد الأمور التي سيستفيد منها المجتمع.

على سبيل المثال، خبرتي الشخصية. وأنا مدير تنفيذي لمجتمع الإنترنت، جمعية الإنترنت الاتحادية، والأمر الأول الذي أردنا وجوده هو نطاق المستوى الأعلى باسم dot-net بقدر مساحة الشرق الأوسط، لأننا ليس لدينا المال. ثانيًا، كانت المنافسة من الأطباء والمتخصصين الصيدلانيين الذين لديهم المال والدعم. ولا يمكننا. لا يمكننا منافستهم. لذلك، لم نتقدم حتى.

هذه أنواع مختلفة من المصالح التي لدينا هنا ولا تتعلق بأي صورة بالسياسة، ولا تتعلق [غير مسموع].

علي المشعل: شكرًا لك، تيجاني. أرى أن المعايير التي ذكرها تيجاني، أحدها يفترض أن لديهم الحق في التقدم والحصول على الدعم. وهناك نقطة واحدة هنا. البيان الذي كنا نتحدث عنه هو خدمة الدول المهمشة، أليس كذلك؟ لذا، القطاع الأكبر في هذه المناطق، وهو ما نود دعمه، وسبب عدم التقدم، فهي نفس النقاط التي ذكرتم. لذا، إذا كنا نضع المعايير بطريقة ليست تجارية أو سياسية أو اقتصادية، مشكلة المصالح التجارية هذه، ومعظم المشاريع ومعظم الأفكار في النهاية، فهناك شيء ما مالي عادةً يتم الحصول عليه من ذلك.

لذا، عندما ترفضون القطاعات الأخرى للتقدم استنادًا إلى هذه الشروط والمعايير، وأنتم لا تخدمون المجتمع. وأنتم لا تخدمون المجتمع. لذا، فأنتم تحاولون ربما - يجب أن تضعوا بعض القيود بقدر عدم كون الأمر سياسيًا، لكن لا بأس بذلك. لكن، جعل الأمر غير تجاري لا يخدم المجتمع بالفعل.

تيجاني بن جمعة: سيأخذون المال من السجل. وعندما أقول غير تجاري، فهذا لا يعني أنه لا يأخذ أموال، ولكن الهدف ليس الربح. وبالطبع، كان يجب أن يكون لديه مال ليتمكن من تشغيل سجله، ولكنه يجب أن يكون غير هادف للربح. وليس تحقيق ربح أكثر. وهو خدمة المجتمع. هذا قوس من المفترض أن يكون هنا، لذا، فسأكون منصفًا، حتى لا أتيح فرصة لبعض الأشخاص أكثر من آخرين.

علي المشعل: نعم، تيجاني، أوافق. لكن البيان يحتاج قليل من التوضيح. وأنتم تحاولون مساعدة القطاع غير القادر على الخدمة من هذه الدول ربما في العالم العربي. شكرًا.

نادرة الأعرج: هناك نقطة لا افهمها [أخي]، علي. وأنتم تتحدثون أنه السجل التجاري ربما يمكنه التقدم للحصول على الدعم. فهل هذا يتسبب في مشكلة؟ إذا كانت تجارية، فيتم إعداده للمناطق المهمشة.

عذرًا، سوف أنتقل للتحدث باللغة الإنجليزية. كريستا، خاصة لأنها ذكرت الطلب فقط للدعم المالي. لكني أشعر بأن أهمية أحد الآليات هي فقط فهم أكثر حول عملية الطلب، الدعم القانوني،

وكيف يقومون بتشكيله. وبدلاً من تخصيص هذه الميزانية، يمكنهم توفير استشاري بهذا المال لتوفير الخدمة.

كريستا تايلور: أجل. لذا، فقط لتقديم بعض الخلفية، أراد كثير من الأشخاص التأكد من أنهم كان لديهم مسار كافي للفهم الفعلي لما كان البرنامج. وقد شعروا أن التوعية التي تم القيام بها لم تقدم العمق الكافي والفهم الكافي لهذه المناطق وأنهم يمكن حتى... لم يكن لديهم حتى الأساس القائم لتجاوز التقدم بطلب نطاق gTLD الجديد.

على سبيل المثال، لقد اتصلنا بمقدم الطلب الأوسط في النهاية لأنهم احتاجوا إلى بعض الأسس المؤكدة في حياتهم، لذا، يمكنهم الذهاب والتقدم في الإنترنت. لذا، إذا لم يكن لديهم الطعام والمياه، فإن الإنترنت والتوسع ليس الأولوية الأولى بوضوح. لذا، فقد سموه مقدم الطلب الوسيط. وحتى نتمكن من إتاحة الدعم المناسب لهم، حتى يفهم كلاهما، يجب التأكد من أن لديهم كافة الموارد هناك، ومن ثم، إذا رغبوا في التقدم، فقد قاموا بذلك هناك.

كان هناك الكثير من النقاش على الجانب القانوني من الأمر لأن المصاريف القانونية يمكن أن تتجاوز رسوم الطلب بمبلغ 185.000 دولار.

لذا، كان لدينا كافة هؤلاء المتطوعين في الجولة الأولى. ويمكنك التسجيل وقول، "أردنا التطوع للمساعدة في دعم الطلب. لكن للأسف، ظهر هذا في وقت متأخر بالفعل في البرنامج. ولم تستخدم بالفعل في هذا الوقت. لذا، في هذا الوقت، كان أننا أردنا - حسنًا، التعليق حتى الآن هو أننا نريد التأكد من أن الجميع لديهم الموارد المناسبة، وأننا قمنا ببرنامج توعية رائع لكافة المناطق المناسبة للتأكد من أن لديهم المعلومات الكافية لفهم الأمر من مجموعة كاملة من الزوايا المختلفة، فضلاً عن كافة المستشارين هناك، لذا، إن أمكنهم التقدم، فسيكون لديهم كل شيء مفعل للنجاح. معذرة، إذا لم أوضح الأمر بما يكفي.

تيجاني بن جمعة: شكرًا جزيلاً لكم.

هادية المنياوي: لذا، أفهم بالفعل ما يحاول علي قوله. لا أدعم بالضرورة ما يقوله وربما ما يقوله هو أن هذا ليس مكانًا [غير مسموع]. ومع ذلك، فهو يطرح نقطة مهمة للغاية. فهو يتحدث بالأساس عن صناعة اسم النطاق في منطقتنا، وفي الدول المهمشة.

هنا تظهر المشكلة. فأنتم ليست لديكم أي سجلات قادمة من - لديكم بضعة سجلات فقط قادمة من أفريقيا أو الشرق الأوسط. ويرجع هذا إلى أنهم لا يمكنهم تحمل دفع مقابل هذا، ولأن الصناعة لم تنضج بعد في المنطقة، فالمال الذي سيدفعونه بالتأكيد لن يمكنهم الحصول على عائد على استثمارهم فيه.

لذا، فهذه نقطة مهمة. فكيف نسجع بالفعل الصناعة في المنطقة؟ وكيف نشجع وجود مزيد من السجلات في المنطقة؟ لا أدري. ربما من خلال دعمها في البداية وربما يمكنها محاولة الدفع بعد بدء تقديم بعض المال. لا أعرف، لكني لا أعتقد أن هذا شيء نحتاج للتفكير فيه. شكرًا.

علي المشعل: حسنًا. بالنظر إلى البيان، فعنوانه يتعلق بدعم الطلب، ولكن مع الانتقال إلى محتواه، أفهم أن مشكلة أكبر [غير مسموع] ظهرت من خطاباتي. وهي مكتوبة في الطلب أيضًا، مقدمي الطلبات الثلاثة المستلمة في الجولة الأولى، وهي شيء أكبر من الدعم. لذا، أعتقد أن لدينا نقطتين هنا. وإما أننا نريد مناقشته هنا أو نركز فقط على دعم مقدم الطلب.

لكن، النقطة العامة هي لماذا ليس لدينا مقدمي طلبات من المنطقة. هل ذلك بسبب الدعم؟ وإذا كان الدعم، فعلينا مراجعة المعايير. وإذا لم يكن الدعم، فكما ذكرت، تيجاني، في البداية، فربما ليس هناك توعية، فليس هناك دراية.

لذا، لدينا خطوتان هنا. أولاً، نحتاج لتشجيع الأشخاص للتقدم لمقدمي الطلبات. وإذا لم يكونوا مهتمين، نحتاج لمعرفة لماذا وكيف يمكننا تشجيعهم.

لذا، النقطة الأخرى، من يجب أن يقدم له الدعم إذا كانوا في حاجة وما هي معايير الدعم. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: شكرًا جزيلاً علي. في الواقع، كانت الطلبات الثلاثة طلبات للدعم. وأتحدث عن برنامج دعم الطلبات. وقد استلمنا ثلاثة طلبات فحسب للدعم.

بالنسبة للطلبات من المنطقة - على سبيل المثال، منطقة الشرق الأوسط - فقد استلمنا عدد قليل للغاية وكتبنا ذلك هنا. لماذا هذه الطلبات، خاصة من [الخليج]، لأن الأشخاص مقدمي الطلب يدركون. وهي في الغالب شركات غربية أو خبراء أجانب. هل تفهم هذا؟

لذا، لم تكن التوعية في المنطقة هناك. فلماذا تقدموا؟ لأنهم على دراية. لقد أتوا من الشمال. هل تفهم هذا؟ وهذا هو سبب أننا نضع هذا.

لذا، لماذا ليس لدينا طلبات كافية من المناطق. نعم، نعرف لماذا. وهناك الكثير من الأمور. فالدعم أحدها، ولكنه ليس الوحيد. هناك أيضًا [غير مسموع]. وهناك أيضًا حالة أعمال. ودعونا نقل هذا بوضوح. هذه حالة أعمال. لذا، فهناك الكثير من الأشياء التي لا تجعل منطقتنا تدخل في هذه الصناعة. وأحدها هو الدعم.

هادية المنياوي: هل لي أيضًا؟ نحن نتحدث عن التوعية والدراية وأيضًا هناك بيان آخر، طلب للتوعية وبيان. هذا جزء من الطلب. ونحن نطلب برنامج دعم الطلب. ونحن نقدم دراسات الجدوى لمقدم الطلب. وإذا كنا نقوم باختبار التسويق قبل ذلك - سوقها للمجتمع قبل بدء الطلب.

كريستا تايلور: أحد الجوانب الأخرى المطلوب نظرها هي مبلغ أمناء السجل في المنطقة. وأعتقد أن هذه طريقة حرجة تبيعون بها كافة هذه النطاقات. وإذا لم تكن لديكم الموارد المتاحة، فهذا يجعل الأمر صعبًا بالفعل لنجاح أي سجل جديد، لكنهم لن يكون لديهم مكان لبيعها.

هادية المنياوي: لذا، في 2014، من بين 1010 أمين سجل ICANN معتمد، كان لدينا، كما أعتقد، 14 من أفريقيا و7 من الشرق الأوسط. إذن، نعم. وسأقول أن الصناعة غير موجودة بالفعل.

تيجاني بن جمعة: شكرًا جزيلاً لكم. وأعتقد أنه مرتبط. إذا لم تكن لديكم سجلات، فلماذا نحتاج أمين السجل؟ ولن تبيعوا النطاقات من الشمال. فلديهم الكثير من أمناء السجل وهم أقوياء للغاية. لذا، فالأمر مرتبط.

أعتقد أن في حالة عدم وجود سجلات جديدة لدينا ونطاقات gTLD جديدة، فسيكون لديكم أمناء سجل جدد لأنها أعمال. وهذا سوق. لكننا ليس لدينا ذلك. هذه هي المشكلة.

سيدة غير معروفة: شكرًا لك، تيجاني. لقد شرحتم بالفعل الموقف في الشرق الأوسط ولهذه المسألة الخاصة بنطاقات gTLD الجديدة، ونحن نناضل بالفعل مع نطاق المستوى الأعلى لرمز البلد التي كانت لدينا [مجانًا]. لذا، كيف تتوقعون مع نطاقات gTLD ونطاقات gTLD الجديدة في المنطقة؟ الأمر دائمًا حالة تجارية. وهي حالة تجارية ونموذج أعمال علينا بناؤه مع نطاق المستوى الأعلى لرمز البلد ونطاقات المستوى الأعلى وكذلك نطاق gTLD الجديد.

باهر عصمت: شكرًا. بإيجاز شديد للغاية، ردًا على المناقشة حول سجلات الصناعة، وأمناء السجل وما إلى ذلك، أعتقد أنه سيكون من المهم أيضًا للمهتمين بنظر أي طلب من خلال الجولة التالية الدراسة بعناية ليس للسوق فحسب، بل أيضًا للدروس المستفادة من الجولات السابقة.

ندرك أن بعض السجلات في المنطقة تكافح. وندرك أن بعض أمناء السجل في المنطقة لا يكافحون بالضرورة إلا أن لديهم نماذج أعمال مختلفة. بعضها يركز على أسواق محددة. وبعضها لديه حضور في المنطقة وسوقهم بالفعل خارج المنطقة بالكامل. ولديهم تواجد في المنطقة لأسباب قانونية أو مهما تكن الأسباب.

لذا، أعتقد أن الأعداد ليست كافية لقول أن لدينا عدد × من السجلات أو أمناء السجل، ومن ثم، فهناك [غير مسموع]، أو هناك تحدي. وأعتقد أنها وحدها غير كافية. لكني أعتقد أن نوع من الدراسة أو الفهم المتعمق لهذه المنظومة مهم للغاية. ولدينا أمثلة ندرك ما إذا كانت في أفريقيا أو الشرق الأوسط للسجلات وأمناء السجل. كما أني متأكد من أن بعضكم متاح له الوصول إليها.

لذا، أعتقد أن جزء من الدراية التي سيقوم بها المجتمع، وربما مؤسسة الإنترنت للأسماء والأرقام المُخصصة، هي محاولة النظر في هذه الأمثلة ومعرفة الدروس المستفادة. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: أشكرك باهر. وأنا لا أتفق 100% مع ذلك. هذا صحيح. وأنا متأكد من أن لديكم مشاكل في بيع النطاقات، وأسماء النطاقات، حتى إذا كانت مجانًا في تونس ونطاقات المستوى الأعلى لرمز البلد. لكن هل يمكنكم أن توضحوا لي لماذا يشتري التونسيون النطاقات ضمن dot-com و-dot org وما إلى ذلك؟ هذه مشكلة التسويق. وهذه مشكلة نموذج أعمال من حيث كيفية التعامل وتجميع الأشخاص ودفع الناس لشراء النطاقات. لذا، هذه مشكلة وأعرف أنها مشكلة متعددة الأبعاد. وهذا شيء، مثلما قال باهر، علينا التعامل معه بطريقة هادئة، واستغراق الوقت للتعامل مع كافة جوانب المشكلة. وبخلاف ذلك، سنكون دائمًا في نفس الموقف.

علينا العودة إلى البيان، لأننا الآن لا نناقش البيان. وبالعودة إلى البيان، يمكننا أن نقول أن [قبول] ملاحظة علي حول طلبات المناطق المهمشة التجارية ونقطة هادية بخصوص طلب الدعم غير الناجح.

ويمكنني أن أقول أن البيان مقبول إلى حد ما، لذا، سنحاول مع علي وهادية لتعديل البيان حتى نتعامل مع كلا النقطتين وحتى نعكس رأي الجميع هنا في القاعة. هل تقبلون ذلك؟ فلا يزال لدينا متسع من الوقت.

نادرة الأعرج: نظرًا لأن لدينا وقت، أعتقد أننا يمكننا اقتراح التعديل هنا.

تيجاني بن جمعة: لدينا تعليق.

نادرة الأعرج: معذرة، نعم.

محمد يوسف: شكرًا. أنا محمد يوسف من السودان. أنا زميل في ICANN. أود مزيد من التوضيح حول نقطة الطلب التجاري، لأني أعتقد أنه إذا كان شخص ما يرغب في نطاق المستوى الأعلى العام لغرض

تجاري، فلديهم بالفعل رأس المال ولديهم القدرة المالية على الإنفاق على نطاق المستوى الأعلى العام وعلى الربح. لذا، فلماذا ندعم شخص ما يسعى للربح من طلبي؟

تيجاني بن جمعة: شكرًا. شكرًا لك على هذه الملاحظة. لتوضيح الحقيقة، في 2012، تم إنجاز برنامج دعم مقدم الطلب لهؤلاء الأشخاص، لأنهم يقولون في هذه المناطق، حتى إذا كنتم تريدون وجود نشاط، فإذا كنتم تريدون دخول سوق نظام اسم النطاق، ولا يمكنكم ذلك لأنكم ليس لديكم مبلغ 185,000 دولار. لذا، تم إنجاز برنامج دعم مقدم الطلب لهم، أيضًا. لكن بمعايير صارمة للغاية.

لذا، أفهم هذه النقطة وأسأل الجميع هنا في القاعة إذا كان هذا أمر يمكننا التعامل معه، ويمكننا إضافته، ولكن مع إضافة قدر من العناية، بحيث لا نتيح الفرصة للأشخاص الذي لا يحتاجون أي دعم للتقدم والتنفيذ. نعم؟

محمد يوسف: اسمحوا لي بأن أضيف شيئًا؟ ويبدو لي أن عملية الطلب مقسمة إلى جزأين. الجزء الأول هو الجزء الإجرائي والثاني هو الجزء المالي. لذا، تدعم ICANN المرور بعملية الطلب، لكن ليس تقديم الدعم المالي لكم. ولا أمانع تقديم دعم مالي أو دعم إجرائي [غير مسموع] للمرور بالعملية لكافة مقدمي الطلبات سواء كانت تجارية أم لا، ولكن اهتمامي يتعلق بالدعم المالي للموجودين في الجزء التجاري من [غير مسموع]. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: محمد، يرجى توضيح الأمر، هناك بعض الأشخاص في المنطقة، مثل أي منطقة أو بلدكم في السودان. وتعرفون كل شيء حول الموقف، والدولة، وما هي المصالح التي تسعون لها من شراء نطاق gTLD الجديد. وهل ستكون هناك مصلحة شخصية لكم أو لبلدكم؟ لكني دعوني أفترض أنكم ليس لديكم أية قدرات مالية. وإذا لم يكن لديكم الدعم حتى، الدعم المالي، فلن تتمكنوا من دخول سوق نظام اسم النطاق. وهي فكرة بصورة عامة. وكما شاركت معكم، يعود برنامجنا لعام 2012، وقد غطينا هذا. وأنا أحاول فقط أن أشارك معكم الفكرة بالكامل وراء ما أقوله.

بخصوص الاستخدام التجاري، أشعر بصورة شخصية أنه من الإلزامي دعم حتى الأشخاص المتقدمين للحصول على الدعم، وأنهم سيستخدمون نطاق gTLD الجديد للغرض التجاري لكني أعتقد بينما نرغب في نوع من التوازن في صناعة نظام اسم النطاق ومحاولة دفع المنطقة، منطقة الشرق الأوسط، إلى السوق العالمية - أعني، يجب أن يكون لنا أثر في هذه المنطقة.

لذا، أعتقد أن نوع من الجهود سيتم تقديمه للدعم والدراية الفنية وحتى جلب الخبرات من الدول الأخرى لهم تجاريًا أو الشركات التي تخطط أو تحاول الوصول إلى الصناعة. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: شكرًا لك، هاديا؟

هادية المنياوي: لذا، أفهم ما تقولون ولا أختلف بالضرورة، لكن ماذا ستقولون إذا قال شخص ما أنكم تطرحون نوعًا من المنافسة غير العادلة؟ ويمكن أن يفكر المشاركون الآخرون بهذه الطريقة. إذا كنتم تدعمون... لا أعرف. فكيف يمكننا الاستجابة لهذه المناسبة غير العادلة؟

لقد سمعتكم تقولون شيئًا ما. وقد اعتقدت أنه يمكن أن يكون شيئًا يمكننا إدراجه هنا. لا أدري. فأنتم تقولون بالأساس أننا يمكن أن يكون لدينا نوعان مختلفان من الدعم. وأحدهما المساعدة في كل شيء قبل الطلب وخلال - قبل تقديم الطلب وبعدها أيضًا الدعم المالي.

يمكن ألا يكون النوع الآخر من الدعم هو الدعم المالي، بل أنواع أخرى من الدعم. وأنت تقترحون نوعين من الدعم. لا أعرف ما إذا ...

تيجاني بن جمعة: حسنًا. هل من تعليقات أخرى؟

هادية المنياوي: ولا أزال أحاول إدراجها في توصية علي هنا. لكني فقط أتركها مفتوحة لأنها لم يتم تحديدها في البيان، ونحن نتحدث عن المناطق المهمشة. ولذا، يمكن أن تكون جهة. ولا يجب أن تكون مجتمعًا.

تيجاني بن جمعة: [غير مسموع]. لقد قلنا في البيان أن السلسلة يجب أن تخدم المناطق المهمشة أو مجتمع مهمش. ولم نقل أن مقدم الطلب يجب أن يكون مجتمع أو شخص فعلي. تفضل محمد؟

محمد يوسف: حسنًا، لدي تعليق حول وجهة نظر هادية. نعم، أنا أتفق تمامًا معك لأنك قلت أننا يمكننا الحصول على نوعين من الدعم. وبخصوص نقطة النزاهة، سواء كنتم منصفين في هذا أم لا، فأنا أعتقد أننا سيكون لدينا معايير من أنه فثي حالة حاجة مقدم طلب، فسنقدم له الدعم المالي وإذا لم يستوفوا المعايير بهذه الطريقة أو بأخرى، فل يقدموا لهم الدعم المالي.

لذا، أعتقد أن الأفضل وجود هذين ... وإذا كنا نقدم الجهات التجارية، وإذا كنا نقدم لهم الدعم المالي، فأنا أعتقد أن رسالة هذا [غير مسموع] تستهدف المجتمعات المهمشة. لذا، فهذه المجتمعات التجارية، أعتقد أنها ليست [غير مسموع]. لكن هذه هي وجهة نظري. قد توافق على ذلك أو لا توافق عليه. ولكني أرى الأمر بهذه الصورة. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: محمد، ما قلته في البيان لقد قلنا، للتأهل للدعم، أن السلسلة يجب أن تخدم المناطق المهمشة أو مجتمع مهمش. ولم نقل أن مقدم الطلب يجب أن يكون مجتمع أو ليس مجتمع. لذا، قد يكون لديكم شخص... كما قلت، قد ترغبون في التقدم بطلب لنطاق مستوى أعلى سيخدم مجتمعكم في السودان. فهل ستربحون المال من ذلك. نعم، هذا أمر تجاري. لكنيه سيكون لمجتمعكم. وسيكون شيء ما يخدم المجتمع.

محمد يوسف: هل يمكنكم تعديل البيان، ليس فقط مثل المجتمعات المهمشة أو المناطق المهمشة، مثل المجتمعات المستحقة أو الجهات المستحقة أو شخص ما يستحق هذا؟ لكن الآن، أنتم تفتحون البيان لكافة الشركات، والشركات الكبيرة.

هادية المنياوي: أعتقد أن هذا يعتمد على كيف نعرف المجتمعات المهمشة أو - لا أعرف. ويجب أن نعود إلى التعريف.

تيجاني بن جمعة: و[غير مسموع] معايير الأهلية ستحدد كل شيء. هذه هي الطريقة التي تمنعون بها الأشخاص الذين ليسوا في حاجة للدعم لوجود الدعم. وهذه هي معايير الأهلية.

هادية المنياوي: وهي ليست هنا. فهي في البرنامج نفسه. المعايير، هي [غير مسموع]. وليس في البيان.

نادرة الأعرج: عند الإغلاق، كريستا؟

باهر عصمت: لذا، بقراءة بعض التعليقات في القاعة. [غير مسموع] من تونس يقول، مرحبًا، جميعًا. أردت أن أذكر هذا فيما يتعلق بالبيان لدعم مقدمي الطلبات من المناطق المهمشة، وهي نقطة تم طرحها في اللجنة الاستشارية الحكومية و[غير مسموع] أولى، نرحب بمقترح اللجنة الاستشارية الحكومية." لذا، يستمر في قول، "نحتاج لمنطقة [غير واضح]. وأرحب بمتابعة البيان."

[غير مسموع] يقول "أتفق تمامًا مع هادية. وأعتقد أن علينا التركيز على المنطقة أو الدولة عندما يكون سوق نظام اسم النطاق أقل تطورًا، وليست منطقة مهمشة."

[غير مسموع] من باكستان يقول "أحد النقاط وراء العدد المنخفض بوضوح هي الرسوم. وقد أشار بعض المتحدثين إلى ذلك بالفعل. لكن، نعم، يمكن أن تكون الدراية والمعرفة شيئًا يمكن أن يترتب عليه مزيد من الطلبات من المنطقة في المستقبل."

بعد ذلك، سيستمر في القول، "أعتقد بالنسبة للمجتمع/ الأعمال والدول مثل المملكة العربية السعودية وقطر والبحرين والإمارات العربية المتحدة وما إلى ذلك، يمكن ألا تشكل التكلفة عائقًا، ولكن الفهم والدراية لسلسلة القيم عندما يتعلق الأمر بصناعة اسم النطاق."

لذا، يستمر في قول "[غير مسموع] في هذه الحالة، [غير مسموع] المستحقة تعكس بالضرورة المنطقة التي تمت فيها صياغة البيان بسبب الحاجة المحتملة لهذا. شكرًا."

هادية المنياوي: فقط تصحيح لشيء ما قلته سابقًا. لقد قلت أن لدينا 14 أمين سجل ICANN معتمد من أفريقيا. والعكس صحيح. في 2014، كان لدينا 14 أمين سجل ICANN معتمد من الشرق الأوسط و7 من أفريقيا. وقد قلت بالطريقة الأخرى. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: هل من تعليقات أخرى؟ ربما يمكنني القول أننا سنحاول العمل على البيان بطريقة حاولنا التعامل مع مخاوف هادية وعلي ومحمد يوسف. وبهؤلاء الأشخاص الثلاثة، مع محاولة نادرة لتحديث البيان وفقًا لمخاوفكم، وفي هذه الحالة، يمكننا اعتبار البيان معتمدًا.

حسنًا. لذلك، أعتقد أن ذلك جيد. لذا، الآن، نادرة، عليك التواصل مع علي وهادي ومحمد يوسف للعمل على البيان.

نادرة الأعرج: للمتابعة معك، تاريخ محدد؟

تيجاني بن جمعة: لا، قبل المغادرة. قبل مغادرة برشلونة.

نادرة الأعرج: حسنًا. وسوف نتابع الأمر. أحتاج للتواصل معك، محمد يوسف.

هادية المنياوي: أريد فقط قول هذا، أدعم البيان. لقد كنت جزءًا منها. ولدي مداخلات صغيرة للغاية.

تيجاني بن جمعة: دعوني أخبركم أن علينا بالفعل الترحيب وتوجيه الشكر إلى نادرة على الأعمال الكبيرة التي قامت بها لصياغة هذا البيان والمساهمة المهمة للغاية من هادية ومنال وزاكر ولكن زاكر [غير مسموع]. هؤلاء الأشخاص الثلاثة الذين نفذوا هذا البيان. فقد نفذوا هذا البيان. وقد ساعدت فحسب. وقد ساعدت فحسب. شكرًا جزيلًا لكم جميعًا. أتمنى أن تستمر هذه المساحة في العمل. وسأستقيل من القيادة وأتمنى أننا سيكون لدينا دماء جديدة حتى تكون لدينا في المستقبل مزيد من المساهمة، كما أتمنى. شكرًا. [تصفيق]

نادرة الأعرج: شكرًا لك، تيجاني. وسنستمر في قيادة [غير مسموع]. سنحتاج لمساعدتكم، أعتقد، ودعمكم.

تيجاني بن جمعة: نعم. سأكون معكم.

نادرة الأعرج: لذا، شكرًا جزيلاً على التعليقات وعلى من شارك وشكرًا لجهود تيجاني في توضيح الكثير من النقاط. وبدون التوضيح، لن يكون هذا البيان [غير مسموع] بهذه الصيغة. شكرًا على الحضور. نرغب في أن يكون لديكم اتصال كامل مع العاملين في ICANN، لذا، دائمًا سيتم إطلاعكم على ما يجري والمشاركة في مساحة الشرق الأوسط في المستقبل. شكرًا.

تيجاني بن جمعة: شكرًا.

[نهاية النص المدون]