

اجتماع ICANN73 | الأسبوع التحضيري - الذكرى السنوية العاشرة لبرنامج نطاقات gTLD الجديدة: حوار مع المشغلين
الأربعاء الموافق 23 فبراير/شباط 2022 - من الساعة 02:30 م إلى الساعة 04:00 م بتوقيت الأطلنطي الموحد

سو شولر: شكرًا لك. أليكس، من فضلك ابدأ التسجيل. رائع. يرجى ملاحظة أن هناك حافضة للأسئلة والأجوبة إذا كان لديك أي شيء ترغب في طرحه. سوف أراقب الدردشة. وبهذا، سأسلم الكلمة إلى مارتن سوتون.

مارتن سوتون: شكرًا لك، سو، وشكرًا لكم جميعًا على انضمامكم إلينا في جلسة ICANN73 هذه، وهي الذكرى السنوية العاشرة لنطاقات gTLD الجديدة. بالنسبة للكثيرين منا ممن شاركوا في هذا الأمر قبل عقد من الزمن، كانت هناك متعة، كانت هناك حماسة، كانت هناك انتصارات، كانت هناك انخفاضات، كانت هناك تحديات. كان هناك كل الأنواع، مزيج حقيقي. لكن في نفس الوقت، ضجة حقيقية.

وما أردنا فعله اليوم هو اغتنام الفرصة للسماح لكم بالجلوس والاستمتاع ببعض المناقشات حول كيفية حدوث ذلك للأفراد، وما الذي تم تضمينه، وما الذي رأوه من منظورهم على طول المسار، وما تم تحقيقه، لأنه كان هناك الكثير من العمل الشاق الصعب لإنجاح هذا البرنامج الذي كان طموحًا للغاية ومتغيرًا قدمته ICANN عندما قدمت نطاقات gTLD الجديدة في عام 2012.

لذلك اعتقدنا أنه يجب الاحتفال بهذا الإنجاز بحلول الذكرى السنوية العاشرة ولأولئك الذين ساهموا جميعًا في الجهود في ICANN وخارجها لتحقيق كل هذا.

لذا، بينما نعود إلى هذا العقد، قد يثير بعض الذكريات لأولئك الذين شاركوا في ذلك الوقت أيضًا لأنه كان هناك العديد من الأشخاص الذين شاركوا في ذلك، وبالتالي قد يثير ذلك بعض الذكريات عن تجاربكم، والتحديات غير المتوقعة التي كان عليكم مواجهتها، والمتعة، وتكوين صداقات جديدة على طول الطريق، وسيكون من الرائع التقاط كل هذا أيضًا. لذلك، نظرًا لأنه يثير بعض تلك الذكريات والحنين إلى الماضي، فلا تترددوا في مشاركة ذلك في الدردشة وإنشاء نوع خاص

ملاحظة: مايلي هو ما تم الحصول عليه من تدوين ماورد في الملف الصوتي وتحويله الى ملف كتابي نصي. ورغم أن تدوين النصوص يتمتع بدقة عالية، إلا إنه في بعض الحالات قد تكون غير مكتملة أو غير دقيقة بسبب المقاطع غير المسموعة والتصحيحات النحوية. تنشر هذه الملفات لتكون بمثابة مصادر مساعدة للملفات الصوتية الأصلية، ولكن لا ينبغي أن تعامل كما لو كانت سجلات رسمية.

بكم من البصمة الرقمية للأحداث التي وقعت قبل 10 سنوات ونأمل أن نكون قادرين على التفكير في تلك الأحداث في نهاية الجلسة.

ولكن بدون مزيد من اللغط، أود أن أسلم الكلمة إلى جيف الذي هو، كما تعلمون على الأرجح، متحمس للغاية وحيوي للغاية والسماح للضرورة للقيادة التحديات وتحقيق شيء ناجح، تمامًا مثل نطاقات gTLD الجديدة. لذا، جيف، سأسلم الكلمة لك لتقديم اللجنة والجلسة. شكرًا لك.

شكرًا جزيلًا لك مارتن وشكرًا لكم جميعاً على انضمامكم إلينا هذا المساء. يجب أن يكون هذا ممتعًا، وأمل ألا يكون جلستك النموذجية، حيث نريد حقًا مشاركة القصص والحكايات. لدينا مجموعة كبيرة من أعضاء اللجنة الذين شاركوا في هذه العملية من زوايا مختلفة وسنعود بالزمن من خلال وجهات نظرنا وخبراتنا الخاصة ولكننا نشارك قصصًا وحكايات مباشرة. الحقائق، يمكنكم البحث عنها. لستم بحاجة لأن نخبركم بحقائق ما حدث. يمكنكم البحث عن ذلك. نحن مهتمون أكثر بإعلامكم بما حدث بالفعل وراء الكواليس، وفي كثير من الحالات، أمام الكواليس، ليطلع عليه الجميع.

جيفري ساس:

سنحاول إلقاء نظرة على ما نجح وما لم ينجح، من ربح، من خسر، الابتكار، الإلهام والآن، مع الجولة الثانية في الكواليس، التوقع.

يتساءل الجميع دائمًا عن مستقبل DNS. هناك الكثير من الحديث حول هل Web3 وكل هذه التقنيات الجديدة تحقق DNS؟ حسنًا، سأقول إنه أمر مشكوك فيه. دعونا نلقي نظرة على بعض الحقائق هنا. كريستيز، نعم، لقد باعوا الأصول غير القابلة للاستبدال من بيبل مقابل 69 مليون دولار، لكن ICANN باعت web. مقابل 135 مليون دولار، لذا يفوز DNS في كل مرة. معظمنا في اللجنة اليوم، أنفقنا ما لا يقل عن 185000 دولار - وفي كثير من الحالات أكثر من ذلك بكثير - على فرصة المشاركة في هذا التقديم التاريخي لنطاقات المستوى الأعلى الإبداعية والتي غالبًا ما تكون ذات مغزى. لذلك سوف نتحدث عن الفوضى، والصداقة الحميمة، والتنافس، وفي النهاية المستهلكين، والمسجلين، الذين يحافظون على استمرار السجلات وأمناء السجلات.

لذلك سنبدأ بجعل أعضاء اللجنة يقدمون أنفسهم ويخبروننا ما هو دوركم قبل 10 سنوات وما هو دوركم اليوم، لأنه في كثير من الحالات تغير ذلك. سنبدأ مع لورنا وستايسي ومات وأدريان ثم راي، فقط بالترتيب على شاشتي. لورنا.

مرحبًا، أنا لورنا جرادن وأنا المدير والمؤسس المشارك لمجموعة Com Laude، وفي عام 2012 كنت أقود الفريق الذي قدم 120 طلبًا لعملائنا. وكما قلت في تجربتنا، بعد 10 سنوات من العلاج المكثف، أصبحت قادرة على العودة إلى المجتمع الآن إلى حد كبير على أساس يومي.

لورنا جرادن:

ستايسي.

جيفري ساس:

مرحبًا، أنا ستايسي كينغ. 12 عامًا كنت أعمل مع شركة Richemont، وهي شركة سلع فاخرة مقرها المملكة المتحدة. لقد ترأست مجموعة IP الرقمية الخاصة بهم وقد تقدمنا بطلب لعدد من نطاقات TLD وشاركنا في تطوير التطبيق مع العديد والعديد من الآخرين منذ عام 2008 فصاعدًا. ذهبت بعد ذلك إلى Amazon لتشغيل السجل لمدة ثماني سنوات وأنا الآن في مجموعة Alexa أعمل في مجال الأخلاق والذكاء الاصطناعي.

ستايسي كينغ:

رائع. تفضل مات.

جيفري ساس:

شكرًا جيف نعم. لذا أولاً وقبل كل شيء، فإن ذاكرتي ضبابية بالتأكيد منذ أكثر من 12 عامًا، لكنني كنت أعمل في الواقع بنفس الدور الذي أعمل به اليوم. لقد كنت دائمًا في مجال نطاقات الشركة لمدة 20 عامًا تقريبًا. في وقت تقديم الطلب قبل 10 سنوات، كنت أدير نجاح العملاء والعمليات في MarkMonitor. لقد عملنا مع كبار مقدمي الطلبات من العلامات التجارية. العدد

مات سيرلين:

الدقيق يهرب من ذاكرتي، أعتقد أنه كان في مكان ما في 15 إلى 20 تطبيقًا قمنا به. وعلى غرار ما قاله ستايسي، كان هذا حقًا نوع التاريخ المحدد ولكننا أمضينا سنوات سابقة، بالعودة إلى عام 2008 حقًا، نعمل مع الأشخاص الذين يريدون معرفة ماهية gTLD والنظر في تقديمه. أعتقد أننا شاركنا على الأرجح في أكثر من 100 مكالمة مع الشركات التي تبحث في البرنامج.

أدريان.

جيفري ساس:

يا إلهي، ظننت أن هناك رأي قبلي. طابت أوقاتكم جميعًا أينما كنتم. اسمي أدريان كندريس. بالعودة بالزمن، كنت الرئيس التنفيذي لشركة تدعى AusRegistry International. كنا مزودًا لخدمات السجل، ونوفر الدعم الفني الذي قد يحتاجه المرء لتشغيل TLD الخاص به وكذلك مساعدته في التطبيقات. قمت أيضًا بتخصيص أموال التي حصلت عليها بشق الأنفس للتقدم بطلب للحصول على بعض الأسماء بنفسني، لذلك ربما هذا مكنتني من أن أصبح مشغل سجل أيضًا بهذه الطريقة، وما زلت حتى اليوم أمتلك وأدير عددًا من نطاقات TLD، بما في ذلك shabaka. التي كان أول TLD مفوضًا والذي صادف أنه IDN أو اسم نطاق مدول، لذا اسم نطاق في نص أكثر من ASCII، وكذلك film، والذي يبدو أنه يحصل على فرصة جديدة للحياة مع الأصول غير القابلة للاستبدال التي كان جيف يتحدث عنها. ولكن أكثر عن ذلك لاحقًا. شكرًا يا رفاق.

أدريان كندريس:

رائع. وراي.

جيفري ساس:

دخلت في عملية ICANN في حوالي عام 2000 باستخدام SnapNames ثم خرجت من الصناعة من حوالي عام 2007 إلى ربما عام 2012، حيث قمت بعمل شركة أخرى تسمى AboutUs لكنني كنت لا أزال على اتصال بسبب ICANNWiki. أحب مواقع الويكي وقد

رأي كينغ:

كنت أقوم بعمل ويكي ICANN هذا جنبًا إلى جنب. في عام 2012، أعتقد أنه في شهر مارس/آذار، في كوستاريكا كنت أتحسر نوعًا ما، "أوه، يا رجل، أتمنى لو كنت قد أوليت مزيدًا من الاهتمام. أتمنى لو كنت في الوقت المناسب لتقديم طلب للحصول على TLD جديد." أتذكر أن تيم سويتزر قال لي، "حسنًا، ما الذي كنت ستطلبه لو فعلت ذلك؟" أنا مثل، "حسنًا، wiki، بالطبع." أعتقد أنه كان يعمل على DotGreen أو شيء من هذا القبيل لفترة من الوقت وكان حقًا في هذه العملية. قلت، "هل تعتقد أن هناك أي فرصة حيث لا يزال بإمكاننا الحصول على طلب في الوقت المناسب؟" إنها تقريبًا ثلاثة أسابيع ونصف، متبقية حتى أعتقد أن 12 أبريل/نيسان كان الموعد النهائي. إنه مثل، "هذا جنون ولكن إذا كنت تريد القيام بذلك، فإليك طريقة القيام بذلك." وهذه هي الطريقة التي انتهينا بها من التقدم بطلب للحصول على wiki. وبعد ذلك أعتقد أنه قبل أيام قليلة فقط من الموعد النهائي، بعد أن قمنا بكل العمل، فكرنا لماذا لا نتقدم للحصول على المزيد لأننا قمنا بكل هذا العمل، نحن الآن نفهم العملية. انتهى بنا المطاف بالتقدم بطلب للحصول على 10 نطاقات TLD واكتسبنا في النهاية أربعة. هذه هي الطريقة التي شاركنا بها.

ما زلت أقوم بتشغيل Top Level Design، وهو التسجيل الخاص بـ wiki و .inc و .gay. ربما تعلمون أننا بعنا design. إلى GoDaddy العام الماضي وبدأنا أيضًا أمين سجل يسمى PorkBun ليتمشى مع Top Level Design ويساعدنا في بيع نطاقات TLD وأشياء جديدة، لذلك كان هذا كثيرًا من المرح أيضًا. هذا ما أفعله اليوم.

رائع. حسنًا، شكرًا لك يا راي والجميع، وأنا جيف ساس، كما ذكر مارتن. لقد كنت مؤسسًا مشاركًا ورئيس قسم التسويق في Club Domains. إلى حد كبير منذ البداية. انضمت إلى Colin في مارس/آذار 2012، لذلك تم تقديم الطلب بالفعل لـ club. فقط. هذا هو الامتداد الوحيد الذي تقدمنا بطلب للحصول عليه، ثم كنت أعمل مع الشركة في كل خطوة من اليوم من يوم الكشف إلى مجموعة الخلافات للفوز بالمزاد إلى الإطلاق مع 50 Cent وفي النهاية لبيع الشركة إلى GoDaddy Registry العام الماضي، كما ذكر راي. تؤدي الكثير من الطرق إلى GoDaddy هنا عندما أنظر إلى لجنتنا. هذا مثير للاهتمام في حد ذاته.

جيفري ساس:

قبل أن ندخل في الأسئلة - ولدينا الكثير من الأسئلة، ومرة أخرى، نريد حقًا مشاركة الكثير من القصص، أريد أن أعب لعبة ترابط الكلمات الصغيرة. لذلك اخترت بضع كلمات وردت إلينا

عندما كنا نتحدث عن هذه الرحلة التي دامت 10 سنوات وسأعطيكم كلمة، كل واحد منكم، وأطلب منك فقط قول أول شيئين يتبادران إلى الذهن عندما تسمعون هذه الكلمة. أنا متأكد من أننا سنتحدث أكثر عن كل هذه الكلمات مع استمرار الجلسة.

لكن سأبدأ مع لورنا. لورنا، تطبيقات.

لورنا جرادن: أوه، في انتظار تحميل TAS في الساعة 2:00 ص. هذه ذكرى راسخة لن تتركني أبداً.

جيفري ساس: رائع. راي، المزايدات.

راي كينغ: بيتر كرامتون والحصول على الدكتوراه في نظرية الألعاب.

جيفري ساس: مات، الاصطدامات.

مات سيرلين: مخيف. مجهول الخوف من المجهول.

أدريان كندريس: مرض فيروس كورونا. لقد انتشر الخوف مثل فيروس كورونا في جميع أنحاء البلاد.

مات سيرلين: نعم.

جيفري ساس:

كانت الاصطدامات عقبة طريق مثيرة للاهتمام واجهناها جميعًا بشكل غير متوقع.

أدريان، عمليات البيع باليانصيب.

أدريان كندريس:

نعم، كانت مثل ليلة الخميس عندما كنت طفلاً مع والديّ يشاهدان اليانصيب. أتخيل مجموعة كاملة من الأشخاص الذين يسافرون إلى لوس أنجلوس لمعرفة مصير TLD الخاص بك تم سحبه بواسطة تذكرة في برمبل كبير لمعرفة متى سيتم التفويض لك. كما قلت، حصلنا على الأول. لقد كان وقتاً غريباً.

ربما يكون هناك القليل من الخلفية، أعلم أنك تريد عمل ارتباط بالكلمات، أيها الرفيق، ولكن ربما يجدر الحديث عن عدم قدرة ICANN على إيجاد طريقة لتفويض الأسماء بترتيب يكون عادلاً للجميع ومن ثم تحتاج إلى فعل شيء كان ... حسناً، ربما تدخل في شيء آخر، وهو الرماية الرقمية التي سأتركك تتحدث عنها. لكن على أي حال، فقد توصلوا إلى أنه يجب أن يكون لديهم لعبة مهارة. لم تنجح لعبة المهارة بشكل جيد، ثم نفذت يانصيب لمعرفة كيف ستحدث، وهذا ما كانت لعبة الرماية الرقمية - عفواً، إنه وقت مبكر من الصباح.

جيفري ساس:

عمليات البيع باليانصيب.

أدريان كندريس:

عليكم أن تسامحوني. إنه وقت مبكر. شكراً لك.

جيفري ساس:

اليانصيب، نعم. لا توجد أية مشكلات.

أدريان كندريس:

الكثير من المرح، الكثير من الهتاف في الحشد حيث خرج كل واحد منهم. كانت أوقات عصيبة.

جيفري ساس:

سنايسي، لدي واحدة لك. يوم الكشف.

سنايسي كينغ:

نعم، يوم الكشف، لقد كان مزيحًا من المرح والسماح للفوضى بالبداية. أعني، لقد كنت من بين الجمهور في لندن عندما كانوا يقيمون يوم الكشف فقط العدد الهائل الذي كان على وشك الظهور. أعتقد أن الناس توقعوا أنه سيكون هناك الكثير ولكن أعتقد أنه كان هناك الكثير أكثر مما كان متوقعًا. الشيء الآخر الذي أود قوله هو مجرد كعك، أليس كذلك؟ يوم الكشف حقًا، تركت Donuts بصمتها.

جيفري ساس:

نعم، سنتحدث أكثر عن Donuts، أنا متأكد، عندما ندخل في الطلبات والأشياء والقصص الأخرى. أدريان، لقد سرقت مني الأضواء. لقد حجزت الرماية الرقمية باعتبارها الكلمة بالنسبة لي، وهي ليست مشكلة. كما أوضح أدريان، كانوا يحاولون اكتشاف طريقة يمكننا من خلالها الحصول على مكانتنا في الطابور وكان الجميع يحاول التلاعب بالنظام واكتشاف طرق يمكنهم من خلالها تقريب خوادهم من خوادم ICANN. وفي club، أنفقنا بالفعل مبلغًا كبيرًا من المال، تقريبًا مثل رسوم التطبيق، على تطوير تقنية الرماية الرقمية التي ستمنحنا ذلك المقعد، الأقرب إلى الصندوق، إذا جاز التعبير. بعد إنفاق هذه الأموال، قررنا تحويل ذلك إلى عمل تجاري، لذلك ذهبنا إلى اجتماع براغ مع العملاء المصطفين، والسجلات الأخرى التي كانت على استعداد لدفع 20000 دولارًا أمريكيًا في المرة الواحدة لاستخدام نظام الرماية الرقمي الخاص بنا. وبعد ذلك، بالطبع، تم سحب البساط من تحت ذلك، لذلك يمكننا فقط تخصيص هذه الأموال للأسباب الخاسرة. لذلك كان وقتًا ممتعًا لنا جميعًا، أنا متأكد.

أدريان كندريس: جيف، أدريان هنا. لم تكن لتفوز، يا صديقي، لأنني أعتقد أن كل واحد منا لديه نفس التكنولوجيا الديموية. أعتقد أنني أتذكر وجود عضو في مجلس الإدارة يثبت أنه يمكن التلاعب بهذا الأمر برمته وإظهاره لهم بعد أن كان هناك الكثير من التبعج بشأن هذه التكنولوجيا الجديدة التي كانوا سيستخدمونها أو العملية الجديدة التي كانوا سيستخدمونها حول الرماية الرقمية. ثم بمجرد أن أثبتنا أنه يمكن التلاعب بسهولة. أعتقد أننا ربما نكون مسؤولين عن سحب البساط.

جيفري ساس: لا بأس بذلك، سأرسل لك فاتورة تكاليف التطوير.

أدريان كندريس: أوه، من فضلك. اجعلها لسيمون ديلزوبو، من فضلك.

راي كينغ: أعتقد أن الأفضل كانت الخدمات التي فرضت على النجاح وأدركت أن خطة العمل جيدة جدًا لأن كل شخص يحصل على نفس الفرصة بشكل أساسي، لذا يبدو الأمر مثل، "مرحبًا، إذا نجحت بالنسبة لك، فسأحصل على رسوم، إذا لم يكن الأمر كذلك، فلن أحصل عليها." من الواضح أننا لم نفعل ذلك، لكنني اعتقدت أنه نموذج عمل رائع.

أدريان كندريس: أنت في وضع كتم الصوت، جيف.

راي كينغ: الصوت مكتوم عندك يا جيف.

جيفري ساس: آسف. قلت إنها كانت أوقاتًا ممتعة بالتأكيد ثم اختفى كل شيء. سنتحدث أكثر عن يوم الكشف، ولكن قبل أن نصل إلى ذلك، بإيجاز فقط من كل واحد منكم، ما هو الدافع للتقدم بطلب للحصول

على TLD وما الذي كنت تأمل حقًا أن يجلبه لك أو لشركتك عند التقدم بطلب لواحد أو أكثر من نطاقات TLD؟ يمكننا الالتفاف واختيار أسهل الخيارين، إما أعلمنا إذا كنت جاهزًا بإجابتك وإما سأعطيك الكلمة. لورنا، هل تريد البدء؟

لورنا جرادن: حسنًا، كان لعملائنا الكثير من الأسباب المختلفة للتقديم وبعضها كان محددًا للغاية، مثل من أرادوا فترة أقصر من دوت كوم. كانت هناك بعض حالات العمل الواضحة جدًا في ذلك الوقت. ولكن أيضًا بالنسبة للكثيرين منهم، كان الأمر نوعًا من عدم الرغبة في نفويت المستقبل، معتقدين أن هذا سيكون ... حسنًا، لم يدركوا أنها ستكون 10 أو 15 عامًا حتى الفرصة التالية، لكنهم رأوا أن هذا هو المستقبل، وتطور النظام وأرادوا أن يكونوا جزءًا منه.

خطوة نحو المستقبل. ستايسي.

جيفري ساس:

ستايسي كينغ: نعم، أعتقد أن هذا صحيح. لقد عملت مع العلامات التجارية، لقد كان مزيجًا من امتداد لعلامتك التجارية، وحاجتك إلى حمايتها. يمنحك أيضًا الكثير من الفرص لاستخدام علامتك التجارية على الويب بطريقة فريدة. أعتقد أن معظم العلامات التجارية لم تكن تعرف وربما لا تعرف بالضبط كيف تفعل ذلك. يستغرق الأمر وقتًا أطول بكثير مما يعتقده معظم الناس. الأمر لا يشبه مجرد شراء اسم النطاق، فهناك الكثير من الأمور التي تدخل في إعداده. لكن حماية العلامة التجارية هي بالتأكيد جزء كبير منها.

أعتقد أنه كانت هناك أشياء معينة يُنظر إليها على أنه ربما يمكننا فعلًا فعل شيء مختلف تمامًا. هذا لا يتعلق فقط بأسماء النطاق. يتعلق الأمر بإنشاء بعض المساحات الجديدة مقابل السوق التقليدية لمجرد بيع أسماء النطاقات أو استخدامها لمنظور التسويق.

وأحد نوايا ICANN الحقيقية وراء إطلاق البرنامج كان حقًا إطلاق الابتكار والفرص التي لم تكن موجودة مع نطاقات TLD القديمة ربما وستحدث أكثر قليلاً عن مدى نجاح هذه المبادرة.

جيفري ساس:

مات، ما هي أفكارك حول أسباب انضمامكم؟

لذلك سأقول، بنفسى - وسأقدم التحية لفرقة إيسا كوبر التي تعمل منذ فترة طويلة والتي لم تستطع أن تكون معنا اليوم. لكن هي وأنا كنا غير مدركين إلى حد كبير فيما يتعلق بما إذا كان يجب على الشركة أو لا ينبغي لها التقدم بطلب للحصول على TLD. كما ذكرت في البداية، ربما أجرينا 100 محادثة وأعتقد أنها وصلت إلى النقطة التي يمكنني من خلالها تقديم حجة قوية حول سبب وجوب تقديم الشركة وحجة قوية حول سبب عدم التقديم، أليس كذلك؟

مات سيرلين:

لذلك كان نهجنا طوال الوقت، "اسمع، سنقدم لك كل المعلومات التي لدينا، وسنقدم لك التكاليف، العملية. في نهاية المطاف، يجب أن يكون قرارًا أنت بصفقتك صاحب العلامة التجارية، كشركة، يجب أن تتخذ بنفسك، مع مجلس إدارتك. هذا ليس مسعى رخيصًا، إنه التزام طويل الأجل." لذلك أمضينا الكثير من الوقت في تعليم الناس، ولكن، بصراحة، كان لدينا هذه المكالمات مع العملاء ثم نتخلص منها ونقدم حجة معاكسة تمامًا لبعضنا البعض ونقول، "لا، فلا ينبغي عليهم التقدم بسبب أ، ب، ج،" أو، "يجب عليهم لهذا السبب."

لذلك أعتقد أنه كان من المثير للاهتمام أن نرى كيف لعبت مساحة العلامة التجارية دورًا وكيف استمرت في الظهور في السنوات العشر منذ ذلك الحين.

نعم، سيكون من المثير للاهتمام أن نرى كيف ستلعب العلامات التجارية دورًا في الجولة التالية أيضًا. أعلم أنه عندما اختتمت هذه الجولة، كان هناك عدد من العلامات التجارية، بما في ذلك أتذكر تويتر، الذين أثاروا شكوكًا بسبب حقيقة أنهم لم يشاركوا وأرادوا الفرصة ثم لم تتح لهم الفرصة لذلك سيكون من المثير للاهتمام أن نرى كيف يتم ذلك.

جيفري ساس:

أدريان، لقد تحدثت قليلاً عن كيفية دخولك إليها ولكنني أيضاً مهتم حقاً بكيفية اختيار الأسماء التي اخترتها من جانب السجل حيث يوجد ... ما هو النطاق الواسع من IDN إلى شيء معروف ومعروف عالمياً باسم film.

نعم، شكرًا جيف. لقد أمضينا الكثير من الوقت في الشرق الأوسط في دعم نطاقات ccTLD أو نطاقات المستوى الأعلى لرمز البلد وتشغيل الأطراف الخلفية لتلك المجالات. لذلك أعتقد أنني كنت منغمسة إلى حد ما في الثقافة.

أدريان كندريس:

وكان هناك حدثان - أحدهما، بسرعة كبيرة، في المملكة العربية السعودية. أتذكر أنني نظرت إلى لوحة إعلانات وكانت اللوحة الإعلانية بأكملها مكتوبة باللغة العربية ولكن بعد ذلك تمت كتابة اسم النطاق بلغة ASCII بالطبع. لقد أدهشني ذلك حقاً في ذلك الوقت وفكرت للتو، "للأسف، هذا غير جيد. ليس أقلها العربية التي تُقرأ من اليمين إلى اليسار، أسماء النطاقات تُقرأ من اليسار إلى اليمين." ولذا فكرت، "يا إلهي، يجب أن يكون هذا محيرًا." لذلك كان لدي عدد من المحادثات. لذلك كان هذا هو الدافع الحقيقي للرغبة في التقدم بطلب للحصول على TLD الذي كان في نص بخلاف ASCII أو اللغة الإنجليزية، إذا جاز التعبير.

لذلك بدأنا بعد ذلك في عملية محاولة تحديد الأسماء التي ستكون جيدة، حيث كان من الصعب جدًا القيام بذلك نظرًا لوجود فروق صغيرة في مجموعة الأحرف وكل شيء، لذلك فتحت الطريق للمشاكل.

وبعد ذلك مع film، أعتقد أن هناك شيئًا شاملاً. أردنا امتلاك قطعة من الإنترنت. كنا نزن أن هذا كان رائعًا حقاً. كانت هذه صناعة كنت أعمل فيها إلى حد كبير في غالبية مسيرتي المهنية ولأكون قادرًا على امتلاك بعض ملكية تلك الصناعة التي اعتقدت أنها ممتعة حقاً وملهمة. هذا هو ما دفعنا في النهاية للذهاب والتقدم لعدد منهم، مع العلم أننا قد لا نكون ناجحين على الإطلاق. ثم من الواضح، عندما تم تحريك الأمور، سقط film. كما فعلت عدد من النطاقات الأخرى، لكننا نتداولنا وبعنا عددًا منها على طول الطريق ولكننا ما زلنا نحفظ ب film. وهو مختلف للغاية لرؤية المسارين التي قادوها منذ تقديمها.

ولكن في النهاية وبشكل أساسي، كان الأمر يتعلق بالحصول على بعض ملكية الجزء الأساسي من البنية التحتية التي تساعد هذا العالم على الانطلاق، والتي نعتمد عليها أكثر من أي وقت مضى. وحتى يومنا هذا ما زلت أعتقد أن هذا ممتع للغاية. أتمنى لو كان لدي kinderis. الحصول على ذلك وتركه كإرث لطفلي أعتقد أنه سيكون شيئاً رائعاً أيضاً. لكني أعتقد أنني تخليت للتو عن ذلك في الجولة التالية. سيكون هناك 40 ألف طلب لذلك ولا شك في أنني سأحصل عليه في سوق ما بعد البيع. شكراً لك.

جيفري ساس: نعم، يجب أن يكون هناك الكثير من الخلاف حول هذا التمديد المحدد في الجولة الثانية، على ما أعتقد.

لا أعتقد ذلك.

أدريان كندريس:

أعتقد، مع ذلك، أن ما لمستته حقاً أعتقد أنه كان الدافع لكثير من الناس. أعلم بالتأكيد أعتقد أن كولين، لو كان هنا، سيقول نفس الشيء عن club، فكرة امتلاك جزء من الإنترنت، وامتلاك حقاً ملكية جزء من تلك البنية التحتية، وشيء دائم. طالما أننا لا نخطئ ونلعب وفقاً للقواعد، فهذا في الأساس ترخيص دائم وقليل من المواقف التجارية تخلق ذلك. لذلك كان هذا مثيراً للاهتمام حقاً. أعتقد أن هذا كان عامل جذب للكثيرين.

راي، ماذا عنك؟

جيفري ساس:

حسنًا، مجرد متابعة تعليقات أدريان وأنا متأكد تمامًا من أن ستايسي ستوافقني، أعتقد أن king. كان سيكون TLD رائعاً. إنها نوعاً ما مثل المزحة ولكنها ليست مزحة لأن اسم عائلتي مشهور بالفعل كاسم أخير وله بعض المعنى خارج ذلك. لقد شاركت للتو عن غير قصد قائمة نطاقات TLD السرية الخاصة بي التي سأقدم طلباً للحصول عليها في الجولة التالية، لذلك دعونا نحافظ

راي كينغ:

على هذا في حيز خاص، فقط للجميع في هذا الاجتماع هنا. لا يمكن لأي شخص آخر التقدم للحصول على ذلك.

ستايسي كينغ: أعتقد أن لديك بالفعل مجموعة خلافات هنا. قال شخص ما في الدردشة أيضًا أنه سينتقل.

راي كينغ: ستايسي، أنت وأنا سوف نتوصل إلى اتفاق.

ستايسي كينغ: هناك شخص آخر في الدردشة أيضًا.

راي كينغ: أنا وأنت ذاهب للتوصل إلى اتفاق بشأن ذلك.

ستايسي كينغ: التوسع فيه.

راي كينغ: نعم، لكنني قضيت، على ما أعتقد، السنوات الخمس الماضية حتى عام 2012 أعمل في فضاء الويكي وأنا أحب تقنية الويكي والثقافة التعاونية وقد وأدت الكثير من الويكي حول مواضيع مختلفة للأصدقاء. "مرحبًا، أنا مهتم بالتنس"، اذهب وقم بعمل ويكي التنس أو أي شيء آخر من هذا القبيل.

لذا فإن فكرة أنه يمكننا فتح فضاء اسم يمكن أن يكون أي موضوع wiki. كانت قوية حقًا في ذهني وأعتقد أنها كانت مجرد فكرة رائعة، لأننا جميعًا لدينا شغف بشيء ما. إذا كان لديك شغف للوصول إلى الإنترنت، فابحث عن أشخاص آخرين يشاركونك هذا الشغف ويمكنهم العمل معًا

لبناء شيء ما، فهذا بالنسبة لي أجمل شيء في العالم. إنه نوع من سبب تمسكنا بـ ICANNWiki لفترة طويلة كمشروع. لذلك كان هذا إلى حد كبير دافعي.

وبعد ذلك بمجرد أن بدأنا، ذكرت أننا انتقلنا من واحد إلى 10 نطاقات TLD. أعتقد أننا حصلنا على نوع من الانجراف فيه لأنه إذا كان الويكي يعمل فلماذا لا يعمل blog. لأن هذه منصة أيضًا. وبعد ذلك أحببنا الفنون لذلك انتهى بنا المطاف بالتقدم لبعض الذين كانوا نوعًا ما في نفس السياق الفني ولكن هذه هي الطريقة التي انجرفنا بها في هذه العملية وأنا سعيد جدًا لأننا فعلنا ذلك.

نعم، إنه شيق حقًا. يجب أن أوضح للسجل لأن هناك شائعات تدور، لكن لا علاقة بين ستايسي وراي، صحيح؟

جيفري ساس:

ليس هذا لأنني على علم ولكن ربما يمكننا، لا أعرف، التحقق من شجرة الأنساب لدينا بعد ذلك.

راي كينغ:

حسنًا، أردت فقط توضيح ذلك.

جيفري ساس:

إنه مثير للاهتمام يا راي، لقد ذكرت الشغف. أعتقد أن الشغف كان الدافع وراء تقدمنا بطلب للحصول على club، أو ينبغي أن أقول أن Colin تقدموا بطلب للحصول عليها، منذ أن جئت بعد تقديم الطلب. لكن رؤية كلمة تمثل شغف المجتمع وتم الاعتراف بها عالميًا كانت حقًا دافعنا في محاولة أخذ هذه الكلمة الواحدة وبناءها في علامة تجارية عالمية.

في وقت لاحق، يمكن القول أنه ربما كان علينا تقديم طلب للعديد من الآخرين كما فعل الكثير منكم، ولكن بعد فوات الأوان أيضًا أعتقد أن التركيز فقط على امتداد واحد، مشروع واحد فقط، لإيلاء كل اهتمامنا كان مفيدًا لنا من حيث تطوير الامتداد.

راي كينغ:

نعم، أريد أن أعلق على ذلك أيضًا وهو أنك ذكرت الصداقة الحميمة وشعرت كثيرًا بذلك في عملية التقديم وأتذكر أن العديد من الأشخاص كانوا سرابين للغاية بشأن ما كانوا سيقدمون له ولكن Colin كان منفتحًا جدًا. كان مثل، "مرحبًا، سأقدم طلبًا للحصول على ".club، وأخذ حجمًا كبيرًا، نوعًا ما تصرف وكأنه يمتلكه بالفعل. كانت تلك إستراتيجية رائعة أيضًا، وفي الحقيقة، عندما تحدثت إليه، قلت، "هؤلاء الرجال لديهم الكثير من الشغف. أحبهم كثيرًا." كان club على قائمتنا وبعد التفكير قلت، ".club، وteam، وgroup. كلها متشابهة إلى حد كبير. سوف أتقدم بطلب للحصول على group. بدلاً من ذلك، "لأنني لم أرغب في التداخل معكم يا رفاق دون داع. وكان سوقًا مفتوحًا على مصراعيه بحيث يمكنك التقدم لأي شيء في تلك اللحظة.

أعتقد أن الشيء الرائع في هذه الصناعة الفرعية المعينة هو أننا جميعًا نقوم بنفس الشيء ومع ذلك يمكننا العمل على TLD مختلفة وفي مسارات متوازية. لذلك باستثناء نوع الخلاف الأولي، فنحن جميعًا في نفس العمل ولكننا غير قادرين على المنافسة ونساعد بعضنا البعض. هذا مذهل تمامًا وما أحبه في هذه الصناعة.

لورنا جرادن:

ألم يكن هذا من الأشياء العظيمة في يوم الكشف عندما، إذا كنت تعمل في عزلة، كنت فجأة هناك وترى ما كان يعمل عليه الآخرون طوال العامين أو الثلاثة أعوام الماضية؟ كان هذا أكثر شيء أحببته فيه. وبالطبع تأثير Donuts القوي.

ستابسي كينغ:

أود أن أضيف إلى ذلك. إنه أمر مثير للاهتمام، أعتقد أنه كانت هناك صداقة حميمة وعندما أنظر، على سبيل المثال، club. حيث كنت صريحًا جدًا بشأن ما كنت تتقدم له. أتساءل ما إذا كانت لحظة فريدة نوعًا ما، مثل عروض الواقع حيث كان أول عرض واقعي مثيرًا للاهتمام نوعًا ما ولكن بعد ذلك اكتشف الناس كيفية لعبه. أتساءل بالفعل، خاصة أننا رأينا الأشياء المختلفة التي دخلت حيز التنفيذ منذ مزايدات يوم الكشف والاتفاقيات الخاصة وكل هذه الأشياء، إذا كنت لا تزال قادرًا على القيام بذلك في الجولة التالية. سيكون من الممتع جدًا رؤيته.

جيفري ساس:

نعم، لا يمكنني أن أتفق معك أكثر. ما سيحدث بعد ذلك سيكون ممتعًا للغاية. لقد تطرقت أيضًا إلى هذه الفكرة الكاملة عن الصداقة الحميمة وتفرد مجال النطاقات، وجزءًا من ذلك هو كل واحد منا كسجل، لدينا شيء فريد، ملكية. من ناحية أخرى، نحن نتنافس مع الامتدادات الفريدة الأخرى.

لكن في الوقت نفسه، نحن لا نتنافس حقًا، لأنه في نهاية اليوم، لا يختار العميل أو المسجل بالضرورة club. مقابل wiki. أو film. فهم يختارون اسم النطاق الذي يشعرون بارتباط عاطفي به حيث يشعرون أنه الأنسب لأعمالهم أو لوجودهم عبر الإنترنت أو لفكرتهم. وكلنا نفوز عندما يكون لدينا مسجل سعيد. حسناً؟ في النهاية، بينما نريد جميعًا أن يتم تسجيل نطاقاتنا الخاصة، فإننا نريد أيضًا أن يكون كل مسجل محتمل سعيدًا ومتحمسًا حقًا بشأن النطاق الذي اختاره واستخدامه والترويج له. وكلنا فزنا بسبب ذلك. أعتقد أن هذا شيء فريد جدًا لهذه الصناعة.

أدريان كندريس:

جيف، إذا كان بإمكانني القفز هناك. هناك شيئين أفكر فيهما. رقم واحد، كانت العملية تنافسية للغاية بالنسبة لي كمزود خدمة سجل خلفي، وفي الحقيقة عملية التقديم هي الطبيعة التنافسية لتشغيل المكون الفني ثم تقديم نفسك لجميع مقدمي الطلبات، كان ذلك حقًا ولادة على مزود خدمة السجل على نطاق واسع. حتى ذلك الحين، تم إجراء ذلك نوعًا ما لنطاقات ccTLD، ولكن إلى حد كبير كل TLD تدير تقنياتها الخاصة بشكل عام.

لذلك كان ذلك تنافسيًا بشكل لا يصدق بالنسبة لنا. ما وجدته مثيرًا للاهتمام هو أنه بينما كانت هناك صداقة حميمة لا تصدق، كنا دائمًا مع الطريقة التي نلتقي بها في أماكن مختلفة في جميع أنحاء العالم من خلال هذه العملية، وكنا جميعًا مجتمعين في جلسات gTLD الجديدة هذه وتجمع هناك وننتظر الجزء التالي من المعلومات التي ستظهر حول هذا الموضوع، وتدوين الملاحظات ومبادلة تلك الملاحظات، وجدت ICANN طريقة تجعلنا قادرين على المنافسة تجاه بعضنا البعض في كل منشور، لأنه ليس فقط تنافسيًا فيما يتعلق بالسلسلة التي بالطبع، بمجرد حصولك على السلسلة الخاصة بك، أصبحت الآن تنافسية لمعرفة متى يمكن إطلاقك، أو عملية المزاد التي يمكنك من خلالها تأمين طلبك.

لذلك كان هناك بالفعل عدد من البوابات المختلفة حيث أصبحت تنافسية من أجل الوصول إليها، والرمزية الرقمية، كما قلت سابقًا، جيف، لكنني لا أعتقد أنها دمرت نسيج المكان الذي كنا فيه.

وأعتقد أن خط الاتصال المفتوح، خط الاتصال الخاص الذي تطور داخل مجتمع ICANN ساعد حقًا في تجاوز بعض المطبات في العملية، لأنه كان هناك الكثير من المطبات التي لا تزال قائمة - أو التجاعيد التي يتم تسويتها بعد العملية.

لذا أود أن أفكر - وكنت بعيدًا بعض الشيء عن عالم ICANN الآن - أن تلك الصداقة الحميمة لا تزال موجودة، وأن مكون حل المشكلات لا يزال نشطًا للغاية لأنك ستحتاج إليه.

إلى هذه النقطة، أعتقد أن هناك أيضًا تغيير في الثقافة. كان يوم الكشف تلك اللحظة التي حدث فيها ذلك التغيير في الثقافة، حيث كان لديك ما يصل إلى يوم الكشف، إنها لعبة بيسبول داخلية بشكل أساسي، إنهم الأشخاص الموجودين في هذا المجتمع لفترة طويلة جدًا، في الغالب، الذين عملوا معًا، والذين جادلوا وتناقشوا ثم خرجوا لتناول العشاء مع بعضهم البعض.

ستابيسي كينغ:

حدث يوم الكشف وفجأة، جاء أشخاص جدد، وأولًا، لم يعرفوا كيفية العمل داخل بيئة ICANN، ولكن ثانيًا، لم تعرف ICANN في الواقع كيف تتفاعل مع الثقافة المتغيرة وأرادت فعلاً أن تحافظ على طريقة عملها. وأعتقد أن العاميين اللاحقين بعد الكشف عن اليوم قد أكد نوعًا ما على هذا الصدام بين الثقافات وخلق واحد جديد.

نعم، كان يوم الكشف مثيرًا للاهتمام حقًا وسأكون فضوليًا لسماع أفكار الناس وذكرياتهم عن يوم الكشف لأنه كان - هل تعتقدون أن هذا هو عدد الإضافات التي تم التقدم بطلب للحصول عليها، هذا هو عدد الشركات التي ستتقدم بطلب للحصول عليها؟ وأتذكر فقط من وجهة نظرنا، بالطبع، كان من المهم معرفة أن لدينا متقدمين آخرين كان علينا التنازع معهم.

جيفري ساس:

ولكن عندما أصبح كل شيء عامًا، بالنسبة إلى وجهة نظرك، ستابيسي، مع وجود كل شيء خلف الأبواب المغلقة في البداية عندما أصبح كل شيء علنيًا ويمكنك رؤية طلبات الأشخاص الآخرين، فقد اندهشنا لأننا كمقدم طلب للحصول على TLD واحد، أنفقنا مبلغًا مفرطًا من الوقت والمال والجهد وراء تطبيقنا، فقد استثمرنا بقوة. وبعد ذلك نظرنا في بعض طلبات المنافسين المشتركين لدينا مثل طلب Donuts لنطاقات club. لم تظهر كلمة club. مطلقًا في الطلب. أعني، لقد

قاموا حرفيًا بقص ولصق 300 طلب وكنا مثل، يا إلهي، كم من الوقت والمال أنفقنا؟ هل كان علينا القيام بكل هذا العمل؟ ما هي بعض الأفكار الأخرى التي كانت لديكم جميعًا حول يوم الكشف؟

أعتقد أن واحدة من أكبر الاستنتاجات كانت، نعم، قدوم Donuts بأكثر من 300 طلب كان مذهلاً. ولكن بعد ذلك أيضًا، رأيت لاعبين تقليديين في مجال التكنولوجيا، وسأدعو Google وصاحب العمل السابق لستايسي، أمازون، إلى تحقيق تقدم كبير، أليس كذلك؟ أعني، مجرد رؤية تلك الأعداد الكبيرة من الطلبات. وتحدثنا عن الثقافة في ICANN، وكانت لعبة البيسبول الداخلية للغاية. حسنًا، كان ذلك عندما رفعت ICANN مكانتها كصناعة، على ما أعتقد، عندما كان لديك شركات التكنولوجيا الكبيرة التي لم تتقدم بطلب للحصول على علامات تجارية دوت فقط، والتي كانت تتقدم لشروط عامة أيضًا. أعتقد أن هذا ربما كان بالنسبة لي أكبر نوع من اللحظات المبهرة التي مررنا بها في يوم الكشف.

مات سيرلين:

أنا أتفق مع ذلك أيضًا. وأعدت ستايسي بعض الذكريات. أتذكر أنني نظرت حولي بعد فترة وجيزة من يوم الكشف في اجتماع ICANN التالي ورأيت مجموعة كاملة من الوجوه الجديدة وقلت "رائع." كان الأمر على وشك أن تصبح ICANN سائدة إلى حد ما. حتى ذلك الحين، كنت على حق، كان ذلك داخل لعبة البيسبول. وكان هذا إلى حد ما جزءًا من المشكلة أيضًا هو: من كان يعرف أن عليه التقدم بطلب للحصول على اسم؟ ما هي الحملة العالمية التي تم القيام بها من أجل البحث عن طلبات؟ وأعتقد أننا كنا محظوظين للغاية، لأنه لو كان سائدًا كما هو محتمل الآن، لما كنا قادرين على تأمين الأسماء أو القيام بذلك بثمن بخس كما فعلنا. حسنًا، لقد كان هذا، كما أعتقد، مكونًا رئيسيًا كان على ICANN حقًا أن تكبر، وقد أجبرت على عدم الاستماع فقط - وسأد نفسي في هذا - اثنين من المتحمسين الذين يرتدون سترة صوفية ونظارات، إنه في الواقع، اضطرت إلى ضرب الاتجاه السائد و[غير مسموع] الذي فرض ذلك علينا.

أدريان كندريس:

تفضلي، ستايسي.

جيفري ساس:

أعتقد أنه أمر مثير للاهتمام، لأنه خارج ICANN، كنت عضوًا في مجلس إدارة الجمعية الدولية للعلامات التجارية وأتذكر ذهابي وتقديم الكثير من العروض التقديمية حول نطاقات gTLD الجديدة. ما هي طبيعتها؟ ماذا يجب أن تفعل في هذا الفضاء؟ هل هذا مهم؟ حتى لو لم تتقدم بطلب، كيف عليك أن تفكر في ذلك؟ وفي النهاية، في العام الماضي قبل تقديم الطلبات، بدأت في تقديم عرض تقديمي كان مراحل الحداد، فقط أخذ مراحل الحداد التي تستخدمها مع الموت وتطبيقها على ما يمر به الرؤساء التنفيذيون وCMOS عند التفكير في ما إذا كان يجب عليهم القيام بعملية TLD والحصول على واحدة.

ستايسي كينغ:

ثم تلك النتيجة حيث يكون لديك بعض الأشخاص مثل، حسنًا، دعنا نفعل ذلك، سأخصص نصف وقت شخص لهذا لأنه سيكون بسيطًا للغاية. ولذا أعتقد أن لديك الكثير من الآليات والتواصل خارج ICANN. فقط ICANN لم تر ذلك. لأنه مرة أخرى، عوالم منفصلة للغاية، لعبة بيسبول من الداخل للغاية.

لقد أذهلنا عدد الطلبات التي كانت موجودة. أعتقد أنه كان لدينا شعور جيد بأنه سيكون هناك الكثير من الطلبات، لكنها كانت لا تزال أكثر بكثير مما توقعنا. وأعتقد أن قفز جوجل وأمازون كان بمثابة إثبات نوع من الإعجاب، رائع، نحن نلعب على نفس المسرح. وأتذكر أنني قمت بالكثير من العمل مع أفراد ويكي ICANN الذين يحاولون فقط اكتشاف جميع الفئات المختلفة، مثل الأشخاص الذين كانوا يفكرون في المهن والرياضة والعلامات التجارية وأسماء النطاقات المدولة وأنتم، هذا النوع من المنصات. لذلك كانت مجرد لحظة رائعة وممتعة أيضًا.

راي كينغ:

ما زلت أرى نطاقات TLD منبثقة وأقول، "هل كان ذلك طلبًا؟" وأتذكر ذلك اليوم عندما [واصلت دراسته] من الواضح، لقراءتها جميعًا. وما زلت مندهشًا من الطلب العرضي الذي تم وضعه على مكتبي. حسنًا، أعتقد أن لدينا فهمًا لبعض الحجم، نوعًا من Donuts جانبًا، بسبب خدمة التسجيل الخلفية التي كنا نقدمها. أعتقد أننا فعلنا ذلك لـ 150 طلبًا. لذلك كنا لآعبًا صغيراً في تلك اللعبة، وسيقوم كل من Afiliases و Neustars و Verisigns بتقديم الدعم الفني الخاص

أدريان كندريس:

بهم للطلبات. لذلك علمنا أنه سيكون هناك القليل. لكن من الواضح أنه عندما خرج اللاعبون الكبار، فقد غيروا اللعبة. لكن نعم، حتى يومنا هذا، أتساءل كم منا يمكن أن يتلو، إذا جلسنا جميعًا في غرفة لكتابة تلك التي نجحت بالفعل، إلى أي مدى سنكون جيدين. وربما تكون هذه دالة على مدى نجاحهم، إذا رأيناهم. ولكن، نعم، الأوقات الجيدة.

أعتقد أن هذا سؤال يتعلق بطلب Donuts، عندما تتقدم للحصول على وظيفة هناك، فأنت بحاجة إلى التخلص من جميع امتداداتها. سمعت أنه من الصعب التقدم للحصول على وظيفة في Google Donuts. أصعب في الواقع، لأنه عليك حفظ تلك القائمة. لكن، ستايسي، الحداد الذي ذكرته يشير إلى وجود بعض التحديات أيضًا عندما تقدمنا وحاولنا إطلاق نطاقات TLD هذه. سيكون من المثير للاهتمام سماع قصص حول ما كانت بعض التحديات التي واجهناها جميعًا بعد يوم الكشف وتجاوز مجموعات الخلافات، ثم إطلاقها أخيرًا. أية أفكار؟

جيفري ساس:

أسف جيف. قبل أن تفعل ذلك، رأيت للتو ملاحظة من جوثان فراكيس وهي نقطة جيدة جدًا. بينما نتحدث عن يوم الكشف واللاعبين الجدد الذين تدخلوا، أعتقد أنه كان هناك القليل من - عندما دخلوا، وذهبوا، "لماذا كل شيء على هذا النحو؟ لماذا تعتبر ICANN صعبة للغاية؟" ما فاتهم هو - وأعتقد أن جوثان يشير إليهم على أنهم أيدي صلبة، هو أنه كان هناك الكثير من العمل لكثير من الناس على مدى سنوات عديدة للقيام بأمور في غاية الصعوبة في بعض الأحيان، وكل هذا النوع من الأشياء.

أدريان كندريس:

لذلك أعتقد أن الكثير من الوافدين الجدد الذين حضروا اجتماع ICANN الأول لا بد وأنهم اعتقدوا أنهم كانوا - ما فاتهم هو أن هناك الكثير من العمل الذي أدى إلى ذلك، والكثير من الحلول الوسط التي تم إجراؤها، والكثير من الفهم للتأثيرات الداخلية لجوهر الإنترنت. لذلك لا أعتقد أننا يجب أن ننسى ذلك أيضًا، أنه عندما نتأمل ولدينا القليل من الحنين إلى الماضي كما نفعل الآن، فإن الكثير من الأشخاص المسؤولين عن الكثير من العمل الشاق إلى يوم الكشف. ICANN والمجتمع، خصوصًا المجتمع. وأعتقد أن معظمنا في هذه المكالمة كان له دور بالتأكيد في ذلك.

كنت عضوًا في مجلس GNSO وساعدنا في كتابة أجزاء معينة من دليل مقدم الطلب والتعليق على ذلك، وهكذا دواليك.

استمرت سنوات عديدة من العمل من قبل الكثير من الناس في ذلك، ولا أعتقد أننا يجب أن ننسى ذلك. عندما جاء المرشحون الجدد، تم تسليمهم إلى حد كبير، "هذا هو طلبك، اذهب." الآن، قد يكون ذلك صعبًا. نعم. ربما لم يكن الأمر سلسًا كما كانوا يظنون. لكن من المؤكد أنهم كانوا سيفوتون الفوارق الدقيقة في حقيقة أن العديد من الأشخاص قاموا بالكثير من الجهد الشاق الذي أدى إلى ذلك. لذا جوثان، شكرًا على هذه النقطة.

سوف أوافق على ذلك. أريد فقط أن أقول إننا شعرنا بالإحباط مرات عديدة أثناء العملية، ومن السهل جدًا أن تنزعج من ICANN، وما إلى ذلك، لكن يجب تقديرهم. المجتمع، بالطبع، وكل العمل الذي تم القيام به في إعداد الشيء، ولكن فريق عمل ICANN أيضًا من أجل كل العمل الجيد الذي تم القيام به هناك. لقد جعلنا هذا في الأساس نمر بهذه العملية برمتها.

راي كينغ:

إنها نقطة جيدة، أدريان وجوناثان وراي. ويمكن القول، نعم، كانت هناك مطبات على طول الطريق. لكن يمكن القول إنها نجحت. ها نحن بعد 10 سنوات، استخدم الملايين والملايين من مقدمي الطلبات والمسجلين نطاقاتهم واستمروا في تسجيل نطاقات جديدة مثيرة للاهتمام كل يوم. لذلك كل هذا العمل الشاق يؤتي ثماره. ستابسي، أعتقد أنك أردت أن تقول شيئًا.

جيفري ساس:

أعتقد أن لورنا كانت التالية، سأتكلم بعد لورنا.

ستابسي كينغ:

شكرًا لك، لأنني كنت سأشرح شيئًا قاله أدريان، وهو أن الوافدين الجدد إلى هذا العالم قد دخلوا وقد تسلموه نوعًا ما على طبق من ذهب. نوع من نعم أو لا. هل يشعر أو يتذكر أي شخص آخر أنه كان هناك نوع من شعور الحرس القديم ضد بعض القادمين الجدد؟ وكان هناك قدر كبير من

لورنا جرادن:

الاستخفاف ببعض نماذج الأعمال الجديدة التي كان الناس يحاولون العمل عليها. ونعم، بالطبع بعضهم لم ينجح كما توقعوا. ولكن كان هناك بالتأكيد نوع من "هذه هي الطريقة التي تفعل بها الأشياء وهذه هي الطريقة التي تؤدي بها الأشياء دائمًا".

أعتقد أن الأمر كان صعبًا للغاية بالنسبة لبعض هؤلاء الوافدين الجدد، ولم يتم تسليم الأمور لهم على طبق من ذهب.

نعم، لذلك كنت سأقول شيئًا مشابهًا جدًا بصفتي شخصًا عمل على العملية بالعودة لبعض الوقت، لكن عمل داخل الشركات التي كانت جديدة إلى حد ما في هذا المجال. أعتقد أنه عندما قررت ICANN فتح هذا الأمر ليس فقط للأشخاص الموجودين في الفضاء، يمكن لأي شخص التقدم، لا أعرف أن المجتمع كان بالضرورة مستعدًا للانفتاح - هناك طرق مختلفة سيذهب الناس إليها تدخل في هذا الأمر مع الرغبة في القيام بأشياء مختلفة وستكون لديك طرق مختلفة لممارسة الأعمال التجارية.

ستايسي كينغ:

لقد انتقلت في كثير من الطرق أكثر من هذا النوع من العملية المدفوعة بسياسة أصحاب المصلحة المتعددين إلى إنشاء صناعة حقيقية وستقوم هذه المجموعة، في بعض النواحي، بتنظيم هذه الصناعة الأكبر. بالنسبة للشركات التي لا يتمثل هدفها الأساسي في بيع أسماء النطاقات، فإن هذه العملية صعبة حقًا. وأتذكر كل التعليقات حول سبب عدم إطلاق نطاقات TLD هذه، ولماذا يحاولون القيام بشيء مختلف؟ فقط القيام بالتسجيل مع أسماء السجلات، والقيام ببيع أسماء النطاقات. هذا ما يجب عليك فعله، أليس كذلك؟ تم الدفع ضد أي شيء مختلف بالفعل، من نواح كثيرة.

وأعتقد أنها ليست مجرد نزعة حمائية. هناك أيضًا سؤال حول إلى أين يجب أن نذهب مع هؤلاء؟ ماذا يمكننا أن نفعل وماذا لا نستطيع أن نفعل؟ ولكن كان هناك الكثير من التساؤلات، على ما أعتقد، عن القادمين الجدد أكثر من بالضرورة الأشخاص الذين كانوا في المجتمع لفترة طويلة جدًا.

أدريان كندريس:

نعم. ستايسي، أنا أتفق مع ذلك. وبالتأكيد، كنت مذنباً بارتكاب عدد من المناسبات عندما يقف شخص ما أمام الميكروفون ويقول هذا وذاك. "أوه، ألا تعرف كيف يعمل ذلك؟" إلى حد كبير لأنك كنت تفعل ذلك لمدة 10 سنوات من قبل. لذلك من الطبيعي فقط.

أعتقد أن ICANN كافحت لفهم أنه ستكون هناك طرق مختلفة للبحث. وعندما أقول ICANN، أعني المجتمع. وأتذكر التكامل الرأسي وتمكن السجلات من تسجيل أسماء النطاقات في TLD الخاصة بهم في مكان مغلق، لأنهم يريدون ولا ينبغي أن يفتحوا أمام أمناء السجلات الآخرين، أتذكر أن هذه نقطة خلاف لفترة طويلة، منذ وقت طويل. لذلك إذا كنت في شركة IBM وكنت سأقوم فقط بتسجيل الأسماء الخاصة بي في TLD لشركتي، يجب أن أكون قادرًا على القيام بذلك من خلال أي السجل الخاص بي. نعم، ربما لا يزال يتعين علي أن يكون لدي أمين سجل بسبب - حتى ذلك يجب الطعن فيه. لماذا لا يمكنني إضافتهم مباشرة إلى المنطقة؟

ولكن كان هناك، على ما أعتقد، صراع حقيقي هناك لفترة من الوقت مع القواعد القديمة التي كان لا بد من تعديلها لدعم الأفكار الجديدة. وبعد التفكير، أعتقد أنه كان من الممكن القيام بذلك بشكل أفضل. لكن الجزء الجيد في يوم الكشف هو أن الأبواب قد فتحت. لم يكن هذا مجرد تسلس بسيط كما فعلنا مع الجولات السابقة من نطاقات TLD. كان هذا ينفجر من خلاله. وفي الحقيقة، لم يكن هناك خيار سوى تغيير طريقة تفكيرنا. الآن، تسبب في بعض الألم. لكنني أعتقد أننا وصلنا إلى هناك إلى حد كبير وأن نطاقات TLD التي أرادت العمل بهذه الطريقة التي وصفتها سابقاً، تمكنت من القيام بذلك.

مات سيرلين:

وقد أمضينا سنوات في مناقشة ما يجب إدخاله في الطلبات، وما هي القواعد التي يجب أن تكون. ناقشنا أشياء مثل الطريقة التي يجب أن تتعامل بها الحكومة مع نطاقات TLD وما الذي يمكن وما لا يُسمح به، وناقشنا أشياء مثل أنه ينبغي السماح بنطاقات TLD المغلقة، نشعر فقط أن الكثير من هذه الأشياء ظهرت بعد الحقيقة التي أعتقد أنها كانت في جزء منها رد فعل صادم من المجتمع، انتظر لحظة، هناك كل هؤلاء اللاعبين الجدد. لا نعرف ماذا سيفعلون. هناك القليل من الحمائية هناك، هل ستغير طريقة عمل الأشياء؟

وقد تسبب في الواقع في قيام المجتمع بإعادة تقييم كل هذه الأشياء التي ناقشناها من قبل، وهي عملية مثيرة للاهتمام، إذا كنت كيانًا جديدًا قادمًا إلى هذا المجتمع، فانتظر دقيقة، لقد تلقيت طلبًا. كانت هذه هي القواعد. والآن تخبرني أن القواعد تتغير.

وستايسي، ما زلنا نقيس نجاح نطاقات TLD على الحجم، هذا العدد من النطاقات تحت الإدارة. ما زلنا نفعل ذلك اليوم. وبالأخص مع film، نعتقد أن لدينا TLD ناجحًا للغاية. إنه يفعل بالضبط ما نريده أن يفعله. ولدينا 5500 اسم في الفضاء. إنه مريح. إنها تخدم الصناعة التي قصدت لها. لذلك أعتقد أن هناك عددًا من الطرق المختلفة التي يمكنك من خلالها تحديد النجاح. ويعود هذا النوع إلى أننا ما زلنا لم نفكر في حقيقة أن هناك نماذج مختلفة. والابتكار لا يزال يدفع الحدود هناك.

أدريان كندريس:

أدريان، أعتقد أنه مثير للاهتمام. إنها نقطة رائعة حول كيفية قياس النجاح، وهناك نماذج مختلفة. وأتساءل في وقت لاحق، إذا كان جزء من الضغط لاستخدام عدد النطاقات الخاضعة للإدارة كمقياس للنجاح هو حقيقة أن لدينا كل هذه الأسماء يتم إطلاقها في نفس الوقت. لذلك كان لديك أسماء سجل يتعين عليهم التعامل مع كل يوم أربعاء أعتقد أنه كان ذلك اليوم، كل يوم أربعاء أو كل أربعاء، كان هناك تمديدان أو ثلاثة تمديدات جديدة. ولذا كان على الامتدادات أن تفكر، حسنًا، كيف سنجذب انتباه أسماء السجلات؟ أسهل طريقة لجذب انتباههم هي من خلال الأرقام. لذلك أعتقد أننا مجبرون تقريبًا على التفكير في هذه العقلية المتمثلة في الاضطرار إلى البحث عن أعداد كبيرة لشغل مكاننا في هذا الدفق من التقديمات الجديدة التي يبدو أنها لا تنتهي أبدًا. هل هذا منطقي؟ مات، تفضل. أعلم أن لديك شيئًا تريد قوله.

جيفري ساس:

نعم. إنه أمر مثير للاهتمام، أدريان، عندما قلت إن تعريف النجاح، على ما أعتقد، في وقت مبكر جدًا، عندما كان لدينا 23 نطاقات gTLD في الفضاء، كانت الطريقة الوحيدة لقياس النجاح هي الحجم. وهذا كل ما نظر إليه الجميع. وبعد ذلك أعتقد أنه مع الجولة المدعومة، كان لديك أشياء مثل الوظائف و mobi، أعتقد أنه كان هناك، في آسيا، أعتقد أنه بدأ يتغير. وبدأ الناس يدركون

مات سيرلين:

ويدركون أنه، حسناً، انتظروا دقيقة، هناك مقاييس أخرى للنجاح، ليس فقط حجم المنطقة. ومن ثم أعتقد أنه مع نطاقات gTLD الجديدة، أصبح من الواضح حقاً أن هناك جميع أنواع الطرق الأخرى للنظر في تحديد TLD الناجح. أحب دائماً أن أنظر إلى الملاءمة، الاستخدام، أليس كذلك؟ لذلك إذا كنت من فئة TLD مثل photography. ولديك نسبة معينة من المصورين الذين يستخدمون ذلك، ولديهم مواقع حية، وجميع أنواع الأشياء المختلفة. لذلك كان بالتأكيد نوع التطور الذي شهدته ICANN والصناعة لتكون قادرًا على النظر إلى الأشياء بطريقة مختلفة عما كانت عليه قبل 20 عامًا.

نعم، مات، photography. هو مثال مثير للاهتمام أيضًا. وقد ذكّرتني عندما ذكرت ذلك، كانت القاعدة القديمة دائمًا هي أن أسماء النطاقات يجب أن تكون قصيرة، فأنت تريد أقصر اسم ممكن، وأقصر امتداد ممكن، ثم ظهر photography. واعتقد الجميع، حسناً، هذا حقاً لفترة طويلة، لن يرغب أحد في استخدام ذلك. وخصوصاً لأنها كانت امتدادات أقصر وتنافسية، مثل photo. ومع ذلك، فقد اندفع المصورون المحترفون نحو photography، لأنه في الواقع، كان اختصاراً للاسم، لأن معظمهم كانوا JoeSmithphotography.com ويمكن أن يصبحوا JoeSmith.photography، وهو في الواقع أقصر وأكثر مباشرة وذو مغزى. لذلك كان هذا شيئاً مثيراً للاهتمام أعتقد أنه فاجأ الكثير من الناس، بمن فيهم أنا. ستايسي، تفضلي.

جيفري ساس:

قد يكون هذا مثيراً للجدل بعض الشيء، وسأكون محامياً للغاية وأقول إن هذا رأي شخصي تماماً، ولا علاقة له بأي من أصحاب العمل في الماضي أو المستقبل. أعتقد أن إحدى المشكلات عندما تنتظر إلى الاستخدامات البديلة لنطاقات TLD تنحصر أيضاً في أن النظام منظم حول الطريقة التي كان يعمل بها قبل نطاقات TLD. والكثير من القواعد التي عادت إليها عندما كان لديك فقط Network Solutions. والسؤال حول كيف تحصل على بعض المنافسة مع أمناء السجلات.

ستايسي كينغ:

أعتقد أنك بينما تمضي قدماً، ولديك جميع نطاقات TLD والسجلات الجديدة هذه مطلوبة لاستخدام أمناء السجلات لتوزيع أسماء النطاقات الخاصة بهم، لكن أمناء السجلات لا يريدون تسجيل الدخول إلى شيء لا يساوي حجم المبيعات وذو التكلفة المنخفضة، أنت تمنع حقاً أي استخدامات

بديلة. هناك صدام هناك لأنه مقيد. ونحن نعلم بعض نطاقات TLD التي حاولت القيام بالأشياء بشكل مختلف تمامًا، ولم تتمكن حرفياً من الحصول على أمين سجل واحد لتسجيل الدخول. وطالما أن لديك هذه العملية، فإن البيع بالجملة لأسماء النطاقات سيكون [مؤشراً] على النجاح لأن هذه هي الطريقة التي يتم بها إعداد العقود وكيف يتم إنشاء السوق بالكامل.

شكرًا ستايسي. لقد قلت بالضبط ما كنت سأقوله. على نفس المنوال، على الأقل، من حيث أنه لا يزال لدينا أمناء سجلات اليوم يرغبون في فرض حد أدنى من الرسوم علينا، أنا أتحدث كمشغل سجل لنطاق .film، لأننا لا نقدم حجمًا كافيًا. وعلى الرغم من أن معدل البيع بالجملة لدينا على سبيل المثال أكبر بكثير مما سيكون عليه .com، فإنهم يكسبون 10 أضعاف ما يحققونه من اسم .film. وعندما طرحت ذلك، لم يدخل ذلك في المعادلة للنظر في ما كانوا يفعلونه. لذا فإن المقياس الوحيد الذي نظروا إليه هو القول، حسنًا، دعنا ننتقل إلى سجلاتنا التي ندعمها حاليًا ونكتشف أي منها نريد الاستمرار في دعمه. إنهم يستخدمون الحجم كمقياس رئيسي هناك. لذلك لا يزال يمثل إرثًا حتى يومنا هذا. لكنني أخذ وجهة نظرك، لديهم أعمال يديرونها.

أدريان كندريس:

عنصر أمين السجل هنا هو عنصر مهم. وبينما ننظر إلى الأفق المحتمل، فإنه بالتأكيد اعتبار لشخص ما يخطط لتقديم طلب على أمل تأمين TLD هو التوزيع الخاص بك، وكيف - لأنه عالم توزيع مختلف تمامًا الآن، خاصة مع الدمج الذي لا يزال يحدث مما كان عليه في ذلك الوقت. وسيكون مختلفًا مرة أخرى لاحقًا. لذا أعتقد أن أحد الاستنتاجات الرئيسية هنا هو التوزيع وبيع أسماء النطاق الخاصة بك، اعتمادًا على نموذج عملك، فكر جيدًا في ذلك.

هذه نقطة رائعة يا أدريان. أعتقد أنه بالنسبة لمقدمي الطلبات الجدد في الجولة أو الجولات القادمة، من المهم حقًا أن تعرف مسبقًا كيف تنوي قياس النجاح في عملك وما هو هدفك حقًا، وليس مجرد الذهاب إلى هناك والدخول فيه.

جيفري ساس:

وراي، أردت أن أسألك، هذه المناقشة حول أمناء السجلات، فأنت سجل قررت تشغيل أمين سجل أيضًا. هل كان ذلك لمكافحة بعض المشكلات التي أثارها ستايسي ومنح نفسك المزيد من الفرص للابتكار؟

راي كينغ:

أعتقد أنه قد يكون أكثر روعة من ذلك بقليل، وهو أنه عندما تتبع اسم نطاق، يكون هناك سجل وأمين سجل مشارك. ولكن في العادة، لا يتعامل المستخدم النهائي إلا مع أمين السجل. ولكن الآن إذا كنت تدير TLD متخصصًا صغيرًا كما كنا، Wiki، أو inc، أو design، فمن الصعب في الواقع جذب انتباه أمناء السجلات عندما تريد الذهاب إلى معرض تجاري يضم 500 شخص، وأنت تقول، مهلاً، يمكننا بيع 50 اسمًا.

لا يمكنك الحصول على أمين سجل ليقول، "حسنًا، سأقسم التكلفة، سنفعل الكشك، وسنقوم بالرسومات، وسنقوم بعمل أكواد قسيمة ليوم العرض." إنه الكثير من العمل. وهو أيضًا محير للعملاء. لأنني أعلم، كما قلت، لقد شاركت أنا وأندرو في الكثير من المعارض التجارية معًا لتقديم الأسماء. وعندما تشرح لهم TLD الجديد، فإنهم في النهاية يفهمون ذلك. ومن ثم فأنت مثل، أوه، ولكن بعد ذلك عليك، "ليس نحن، عليك الذهاب إلى أمين السجل لشراؤه." إنها مثل، "أوه، هذه شركة أخرى. الأمر معقد للغاية."

لذلك قلنا إننا بحاجة إلى أمين السجل الخاص بنا حيث يمكننا فقط تقديم العرض. هذا هو المفهوم الوحيد، TLD الجديد، اضغط على زر واحد، ضع رقم الاتصال ورقم بطاقة الائتمان الخاصة بك، والنطاق أصبح ملكك. ولهذا بدأنا Porkbun. وبعد ذلك، أدركنا أنه يتعين علينا القيام بأشياء أخرى مثل البريد الإلكتروني والاستضافة وتحويلنا تدريجيًا إلى أمين سجل فعلي. لكن هذا عمل جيدًا بالنسبة لنا.

ونحن نحب استخدام Porkbun لمساعدة أمناء سجلات TLD الجدد الآخرين في السوق ومحاولة جعل هذه العملية بسيطة قدر الإمكان. لذا، قم بإعداد رمز قسيمة، فأنت ذاهب إلى معرض تجاري، أحتاج، كما تعلم، خصم 50٪ للأيام الثلاثة المقبلة، نريد أن نجعل كل ذلك بسيطًا وآليًا قدر الإمكان لأن تتبع الأشياء يدويًا، إرسال الفواتير من السجل إلى أمين السجل هو مجرد كابوس إذا لم يكن آليًا.

جيفري ساس:

وقد منحك ذلك أيضًا الفرصة لإقامة علاقة مباشرة مع المستخدم النهائي، الأمر الذي يجعل نظام التوزيع الحالي من الصعب جدًا بصفته مشغل السجل. ليس لدينا هذا الوصول مباشرة إلى

المسجلين. إنهم من الناحية الفنية عملاء لأي سجل حيث قاموا بتسجيل النطاق. وهذا يمثل تحدياً وإنه مثير للاهتمام لأن الصناعات الأخرى واجهت ذلك وتواجهه عندما تنتظر إلى صناعة الموسيقى وكيف تغيرت بسبب تسميات التسجيلات وحتى أصبح بإمكان منشئي المحتوى الآن الحصول على هذا الاتصال المباشر مع المستخدم النهائي حيث لسنوات عدة، كان نموذج توزيع وشركات تسجيل، وكان زبونهم عمال الرف، والموزعين، وليس الشخص الذي يستهلك الموسيقى. لذلك ربما تكون هناك طريقة لنا لتكون لدينا علاقة أوثق كسجلات.

راي كينغ:

أعتقد أنه يتعين عليك القيام بذلك عند تشغيل TLD المتخصصة، لأنك ستهتم كثيراً بالعثور على ذلك المؤسس الذي يستخدم TLD الخاص بك بطريقة رائعة. وهذا غريب، لأن الصناعة كانت منقسمة إلى سجلات وأمناء سجلات. والآن، قَرَب هذا كثيراً من بعضه البعض. هذا لا يعني أن جميع أمناء السجلات الآخرين لم يلعبوا دوراً رائعاً بشكل مذهل في مساعدتنا على تسويق نطاقات TLD أيضاً، فأنا أقول فقط أنه في بعض الأحيان يكون الأمر أكثر صعوبة عندما يكون لديك أحداث أصغر، وتريد أن تكون قادراً على التصرف بسرعة. من الصعب أن تعمل شركتان معاً لملاحقة مستهلك واحد. هذا لا يعمل من الناحية الاقتصادية حقاً.

أريد أن أعود إلى الوراثة، وفي الواقع، عندما كنتم تتحدثون عن photography، كنت مثل، أوه، يجب أن أقول شيئاً، لأننا كنا أحد مقدمي الطلبات اثنين لنطاق photography، وأنا أحب التصوير الفوتوغرافي، وهو سبب تقدمنا بطلب للحصول عليها في المقام الأول. وكنت مثل، يا رجل، إنها طويلة. في الواقع، كان [كولين] يخبرني أنه طويل، ولا أعرف. وكنا فقط مختلفين. انتهى بنا المطاف في أول مزاد خاص، وخسرنا ذلك لصالح Donuts. وكان نوعاً ما مصدرًا للألم، لأنه بعد ذلك قفز للخارج وحقق بعض النجاح على الفور. اعتقدت أنه كان نوعاً من المعالم البارزة لبرنامج TLD، لأن سلسلة مكونة من 11 حرفاً، كما قلت، هي مجرد دليل ظاهر على برنامج gTLD الجديد وكيف من المفترض أن يعمل في صناعة أحبها، المحترفون الصغار، ممارسة التصوير الفوتوغرافي، أعتقد أنه أمر رائع.

وأيضاً، أعتقد أن التسعير شيء ضخم أيضاً. وكان هذا شيئاً ناضلنا من أجله بشدة. لأنه في الماضي، كان لمعظم الأسماء نوع مماثل من تسعير 10 دولارات. وفي العالم الجديد، لديك الآن أسماء رخيصة حقاً، ومن ثم لديك أسماء باهظة الثمن حقاً. وكما قال أدريان، ما هو تعريف

النجاح؟ أعتقد أن هذا غير بالفعل طبيعة الصناعة إلى حد ما، وربما عندما أنظر إلى الوراء إلى أكبر الصعوبات فيما يتعلق بالإطلاق، أعتقد أن التسعير، نوع من اكتشاف ذلك. لست متأكدًا حتى من أننا اكتشفناها. لكن اكتشاف ومحاولة الخروج من عقلية صاحب النطاق أكثر في عقلية مشغل TLD كان ضخماً. ثم بالطبع التسويق الذي ناقشناه للتو.

رائع. ستايسي.

جيفري ساس:

نعم، نظام أمين السجل كما هو رائع لمعظم نطاقات TLD. إنه يعمل بشكل جيد. إنه نظام تم إعداده وتشغيله جيداً. ولكن عندما تدخل في إحدى نقاط برنامج TLD الجديد، وهي بعض نطاقات TLD الجديدة المبتكرة، كيف سنستخدمها بطريقة مختلفة؟ من خلال الحفاظ على هذا النظام، فأنت مقيد نوعاً ما بالابتكار ولكن فقط ضمن نفس النموذج وبنفس الطريقة التي نقوم بها بالأشياء.

ستايسي كينغ:

وأنا أنظر إلى نطاقات TLD مثل wed. التي لم أشارك فيها، ولكن كنت أشاهدها، اعتقدت أن فكرتهم الأصلية كانت رائعة، أليس كذلك؟ أنت تتبع اسم النطاق للزوجين. إلى جانب ذلك، تأتي معلومات محلية عن بائعي الزهور التي يمكنك استخدامها، والفرق التي يمكنك الحصول عليها، وأماكن حفل الزفاف الخاص بك، ثم بعد عامين، يرتفع سعر اسم النطاق، جزئياً لأنهم يريدون أن يتمكن شخص آخر من الحصول على اسم النطاق لحفل زفافهم، إذا كان هذا هو اسمهم، ويمكنك أرشفة المواد الخاصة بك، واليومياتك، وكل هذه الأشياء.

لم يتمكنوا حقاً من الانطلاق لأن أمناء السجلات كانوا مثل، "لا، لن نسجل اسمًا يتطلب منا، واحدًا، توزيع المعلومات، واثنان، سيتم تسعيرنا من التجديدات. مثل لا أحد سوف يجدد هذا." وهذا العمل، هناك مجموعة متنوعة من الأسباب التي تجعل الشركة قد نجحت أو لم تنجح، لكنهم لم يتمكنوا من تجاوز كل البيروقراطية والصدمات من المجتمع. لذا حتى نتعامل مع بعض هذه المشكلات بطريقة حقيقية، أعتقد أنك ستواجه صعوبة بالغة في رؤية نطاقات TLD تحاول فعلاً فعل شيء مختلف.

مات سيرلين:

نعم. إنها نقطة رائعة، ستايسي. وسأقول فقط أنه يمكننا قضاء 90 دقيقة في الحديث فقط عن التسعير والتسويق وكل ذلك، لأنه كان هناك الكثير مما يجب مراعاته أثناء إطلاق نطاقات TLD، وبصراحة، مع استمرارهم في الانطلاق. ما زلنا نطلق نطاقات gTLD الجديدة من تلك الجولة.

لكنني أردت العودة، ليس للرجوع إلى الماضي، ولكن بما أننا نتحدث عن الحكايات الشخصية، سأقول أن mattserlin.photography هو في الواقع gTLD الجديد الوحيد الذي أملكه على الإطلاق. في حياتي السابقة، كنت في الواقع مصورًا صحفيًا محترفًا. وعندما أترك مجال النطاقات في نهاية المطاف وأتقاعد على الشاطئ في مكان ما، سيكون عملي الصغير جاهزًا بالكامل حول مجال التصوير الفوتوغرافي الخاص بي. لذا ها أنت ذا.

جيفري ساس:

هذا رائع يا مات. من خلال تنفيذ فكرة الابتكار هذه، وحتى فهم التحديات، ستايسي، التي حددتها بوضوح، ما هي بعض الابتكارات التي قفزت إليك والتي رأيتها وفكرت جميعًا أنها كانت ناجحة في الواقع في الابتكار في الفضاء، أي شيء يتبادر إلى الذهن؟

راي كينغ:

الرماية الرقمية.

أدريان كندريس:

حتى قلت إنك ناجح، كنت سأقول الابتكار، والشيء الوحيد الذي لم نناقشه هو تقديم أسماء IDN. كانت هذه لحظة مهمة للمشاركة العالمية للإنترنت فيما يتعلق بالقدرة على القيام بذلك في نص أصلي. والكثير من الأوقات التي لم يتم الاعتراف بها فيما يتعلق بتقديم نطاقات gTLD الجديدة.

وأنا أعلم أنه ربما ليس من المناسب بالضرورة لهذا الذكر الأسترالي الأبيض الناطق بالإنجليزية أن يدقق في الأمر. لكنني أعتقد أنه كان شيئًا تم طرحه جيدًا من حيث المبدأ. لا أعلم أن الأمر يتعلق بالضرورة بقبول العمليات، أعتقد أنه إذا كنت أنتقد ICANN، فربما كان من الممكن القيام بمزيد من العمل حول الوعي العالمي، ثم القبول الشامل. وأنا أعلم أن هذا شيء عندما بدأنا رابطة اسم النطاق، كان شيئًا كبيرًا جدًا في المقدمة.

لذلك عندما نتحدث عن الابتكار، لم أكن أرغب في الذهاب بعيدًا جدًا قبل أن نفكر، لا تنسى الأكثر إبداعًا، بحكم التعريف، أعتقد أن جزءًا من برنامج gTLD الجديدة هو المقدمة أو القدرة على تسجيل نطاقات TLD في نصوص غير ASCII.

وبعد أن حصلنا على أول اسم مفوض في .shabaka، وهو نطاق عربي من المستوى الأعلى، أو يستخدم النص العربي، لم نحقق النجاح الذي أردناه. اعتقدنا أن كوننا أول من يمنحنا دفعة كبيرة، وسيساعد الصحافة - لقد حصلت على الكثير من الصحافة، كما ينبغي القول، عندما كنا أول وفد في منطقة الجذر. ولكن بعد ذلك، لم نر ما نفكر فيه.

وسواء كان ذلك بسبب أن أولئك الذين يستخدمون TLD ويسجلون نطاق المستوى الثاني يكونون أكثر راحة أو يمارسون بشكل أكبر في استخدام ASCII، فربما يمكن للأخريين الحصول على آراء هنا. لكن نعم، أود أن أقول إن .shabaka. قد فشلت في برنامج gTLD الجديد. ربما لم نحصل على الدفعة التي نحتاج إليها ولكن هناك عددًا من العوامل العادلة.

لكن نعم، بينما نتحدث عن الابتكار، IDNs، سواء كانت ابتكارًا ناجحًا، أعتقد أن أقول لا.

نعم، لكنك محق في طرح IDNs على أنه مبتكر بالتأكيد. شكرًا لك على ذلك. راي، رفعت يدك.

جيفري ساس:

أعتقد أن أحد الأشياء الرائعة هو أنه أثناء إطلاق TLD جديد، يمكنك وضع القواعد، ضمن الإرشادات، ومن الواضح أنه مع .gay. قمنا بأمرين اعتقدت أنهما رائعين. الأول هو أننا نعطي 20% من عائدات التسجيل الجديدة لقضايا LGBTQ+. والثاني هو برنامج حماية حقوق المثليين حيث سنزيل موقعًا نشعر أنه ضار من عدة طرق للمجتمع، إما بشكل استباقي إذا كان واضحًا، أو إذا تم إبلاغنا به، وهذا يتيح لنا نوعًا من إنشاء هذه المساحة الجديدة بطريقة تجعلنا نشعر بالثقة في أنه إذا كنت ستختار اسمًا ينتهي بـ .gay، فسيكون ذلك مفيدًا وإيجابيًا للمجتمع. ولا يمكنك الرجوع إلى الوراثة، فليدرك هذه الفرصة فقط عند إطلاق نطاقات TLD الجديدة. لا يمكنك تغيير القواعد بعد ذلك. وأعتقد أن هذه مجرد فرصة رائعة حقًا، وأنا متحمس جدًا بشأنها.

راي كينغ:

جيفري ساس:

لورنا، تفضل.

لورنا جرادن:

ليس استخدامًا مبتكرًا تمامًا، ولكن المجموعة الجديدة من نطاقات TLD التي ظهرت في السوق في عام 2012 والتي أحبها شخصيًا هي نطاقات TLD الخاصة بالمدينة. وأعتقد أنها كانت ذات فائدة عظيمة للناس. أعرف ذلك شخصيًا، فأنا أحب أي شيء له عنوان London، لأنني أعلم أنه سيكون وثيق الصلة بي تمامًا. وأنا أعلم أين سأجده. لقد كان Berlin. ناجحًا للغاية. لذلك فهو ليس مبتكرًا، لكنه لم يكن موجودًا من قبل. وأعتقد أننا استفدنا منه.

ومن ثم الاستخدامات الأخرى التي أراها، أعرف على الأقل علامة تجارية دوت تستخدم علامتها التجارية دوت لجميع أنواع دعم الشبكة الفنية الداخلية. الآن، بالطبع، يمكنه فعل ذلك باستخدام .com. لكنني أحب فكرة أنهم يستخدمون علامتهم التجارية دوت للقيام بذلك في مساحتهم الخاصة. إنه يمنحهم شعورًا بالأمان، ويمكنهم إنشاء نطاقات جديدة له إذا احتاجوا إلى ذلك، يمكنهم القيام بهذا النوع من العمل أثناء التنقل لاستخدامات مختلفة لديهم. أعتقد أن هذين هما نوعان من الاستخدامات المبتكرة المفضلة لدي.

جيفري ساس:

نعم، لورنا، أنا سعيد جدًا لأنك طرحت فكرة الجغرافيا، وأيضًا فكرة الملاءمة، أليس كذلك؟ تضيف هذه الامتدادات الجغرافية سياقًا فوريًا وملاءمة لأي شيء تضعه على يسار النقاط. هذا عظيم. شكرًا لك. ستايسي.

ستايسي كينغ:

سوف أختلف مع أدريان قليلاً في أن IDNs كانت مبتكرة لكنها فاشلة. أعتقد في الواقع أن IDNs كانت ابتكارًا ناجحًا للغاية. وأعتقد أنه في كثير من الأحيان، من السهل أن ننسى أن الابتكار يمكن أن يكون طريقًا طويلًا للغاية للوصول إلى نقطة النهاية. يعد القبول العالمي مشكلة كبيرة مع المعارف، كما هو الحال مع جميع نطاقات TLD، مع التأكد من التعرف على TLD بالفعل من

خلال أنظمة أخرى. ولكن بالتأكيد مع IDNs. حتى تتمكن من الحصول على اسم النطاق، يمكنك استخدامه في منطقة تتعرف على هذا البرنامج النصي. ولكن عندما تحاول إرسال بريد إلكتروني إلى مزود بريد إلكتروني آخر لا يتعرف على IDN هذا، فهذا هو المكان الذي تبدأ فيه الوقوع في المشاكل، أو تحاول إدخاله في نظام مصرفي كعنوان بريد إلكتروني، فلن يتعرفوا عليه.

لذا يعود هذا، بالنسبة لهذه الاستخدامات المبتكرة لنطاقات TLD، والانتقال إلى ما بعد ذلك، "أوه، لكننا نبيع أسماء النطاقات ويتم استخدامها في هذه الأحجام،" من خلال بيع أسماء نطاقات IDN والبدء في استخدامها، إنه يفرض هذا التغيير عبر السلسلة، لكنه سيستغرق وقتاً طويلاً جداً.

العلامات التجارية دوت هي نفسها. يعتقد الناس أنك تحصل على علامة تجارية دوت، وتبدأ في استخدامها كموقع إلكتروني رئيسي، وحضور رئيسي، وربما تمنحها لموزعك. لكن جميع أنظمتك الداخلية لها أسماء نطاقات أقدم مشفرة فيها. لدى الشركاء - العملية الفعلية لمحاولة نقل شركة بأكملها إلى نطاق TLD جديد هو مسعى هائل لشركة ويمكن أن يستغرق أحياناً خمس أو عشر سنوات إذا كان لديك هذه الأنظمة لفترة طويلة. لذلك أعتقد في الواقع أنها مبتكرة حقاً، وسوف يستغرق الأمر بعض الوقت حتى يستمر هذا التأثير المضاعف.

أحد نطاقات TLD الأخرى التي سأناديها كما أراها، أو على الأقل كيف كان الأمر بالنسبة لي، .art والذي كان حقاً مثل أصل غير قابل للاستبدال مبكر. مثل دعنا نستخدم اسم نطاق ليس ضرورياً للتسويق، ولكن كشهادة رقمية، مثل هذه شهادة وراء أصالة قطعة فنية. وهناك أيضاً بعض نطاقات TLD التي تم توسيعها وأعرف أن بعض أمناء السجلات يعملون على هذا أيضاً، على نوع من محافظ التشفير وتلك الأنواع من الأشياء حيث تقوم بجلب قوة DNS وهذه المعرفات الفريدة إلى أشياء بديلة. مرة أخرى، لا يتعلق الأمر فقط بتسويق شيء ما.

شكراً لك ستايسي. أدريان.

جيفري ساس:

شكراً. لذلك ربما ستايسي، وجهة نظري هي أنني لا أعرف أنني أرغب في تسمية IDM بقصة نجاح، لأنني أعتقد أن بيعها أقل من العمل الذي لا يزال يتعين القيام به. وهذا ما أحصل عليه.

أدريان كندريس:

لذا كما تعلم، أريد أن أربط على ظهره. ليس لديهم نفس الفرص في السوق. وحتى يحصلوا على هذا التكافؤ، أعتقد أن إلقاء نظرة سلبية قد يساعد في ذلك. لكنني بالتأكيد أتناول وجهة نظرك.

ثم فيما يتعلق بالمناطق الجغرافية، أجد لهم مقدمة مثيرة للاهتمام حقًا في فضاء الأسماء، في المجتمع، لأنهم تسببوا في مشكلة صغيرة حول بنية السياسة، لأنه حتى ذلك الحين، كان لديك نطاقات ccTLD، وذهبوا وجلسوا في هذه الغرفة وعقدوا اجتماعهم ثم ذهب نطاقات gTLD وجلسوا في هذه الغرفة وعقدوا اجتماعهم.

ومن ثم كان لديك أسماء مدن هذه التي تمت رعايتها في كثير من الأحيان، أو كان يجب رعايتها إما الحكومات المحلية و/أو حكومات الولايات أو حتى الحكومات الفيدرالية في بعض المناسبات. وهكذا تم جرهم فجأة، هل هم cc؟ أين يعيشون؟

ولذا وجدت أن هذا مثيرًا للاهتمام بمجرد أن بدأوا اللعب، لعبوا من خلال قواعد gTLD، لكنهم كانوا مدعومين من قبل الحكومات. وهكذا كانت هذه إحدى الطرق التي كان على ICANN أن تبتكرها. كما أقول، بعد أن ابتعدت عن الصناعة لفترة من الوقت، لا يمكنني حقًا التعليق على مدى نجاح ذلك. لكن يمكنني أن أرى أن هذا كان شيئًا يلعب فيما يتعلق بشكل فعال بالركيزة الجديدة التي أثارها نطاقات TLD الجغرافية والتي لا تتناسب مع قالب مجتمع سياسة ICANN [غير مسموع].

لقد حقق الجميع نقاطًا رائعة. أردت فقط التقاط شيء قالته ستايسي فيما يتعلق بعلامة تجارية دوت، نظرًا لأنه نوع المساحة التي لعبت فيها قبل 10 سنوات، عندما كنا نجري هذه المحادثات، كانت المحادثات حرفياً، "حسناً، سنقوم بالتبديل من اسم الشركة الخاص بنا إلى home.tld.brand، أليس كذلك؟ وهكذا كان ذلك - وستحصل على هؤلاء المسؤولين التنفيذيين الذين سيبحثون في جميع تغييرات البنية التحتية التي تتطلبها، وسيخيفهم الأمر بصراحة.

مات سيرلين:

وسوف يطبقون على أي حال، فقط من أجل الحصول عليها. وبعد ذلك، أعتقد أنه بمرور الوقت، ما رأيناه هو أن العديد من العلامات التجارية دوت قد توصلت إلى العديد من الطرق الأخرى لتكون مؤثرة في نطاقات TLD الخاصة بهم، سواء كانت حملة تسويقية، أو علامة تجارية محددة

لعرض النقاط، وجميع أنواع الأشياء. تم استخدام عدد قليل جدًا من العلامات التجارية دوت للتبديل من موقع الويب الأساسي الخاص بهم.

البعض منهم لديه، ولكن ستايسي محقة، هذا هو مسعى 10، 20 سنة، إذا كان هناك أي وقت مضى. لذلك أعتقد أن القدرة على تقديم طرق جديدة ومبتكرة لاستخدام علامة تجارية دوت أو أي TLD مثل ذلك كان ممتعًا حقًا للمشاهدة. الآخر، لمجرد أن بعض الناس أطلقوا أسماء محددة، أعتقد أن الشخص الذي أعتقد أنه مبتكر بالتأكيد هو new. لذا يمنحك اسم النطاق new. الحق في بعض الاستخدامات العملية، سواء كان جدول بيانات، أو حسابًا تقوم بإعادته، أو خدمة. هذا هو المكان الذي أعتقد، بالتأكيد، رأينا فيه بعض الابتكارات.

جيفري ساس:
أجل، سأوافق، مات، نقطة جديدة. أنا سعيد لأنك طرحت ذلك، لقد نسيت ذلك. لكنني استخدمته بالفعل في مناسبات عديدة لفتح مستند جديد أو أي شيء آخر. لذلك قامت Google بعمل جيد مع ذلك. وهذا مثير للاهتمام أيضًا، أشار راي مبكرًا إلى كيفية قيام اللاعبين الكبار، أمازون وجوجل في العالم، بالتقدم والمشاركة بشكل كبير في هذا البرنامج، مما ساعدنا في التحقق من صدقنا عندما كنا نتحدث إلى الناس، عندما قدمنا الطلبات وقالوا ما كنا نفعله، يبدو وكأننا مجانين، مثل، ما هو نطاق المستوى الأعلى؟ عن ماذا نتحدث؟ عندما يمكنك الالتفاف وإخبارهم، حسنًا، تقدمت Google بطلب للحصول على هذا العدد الكبير، وكانت أمازون مشاركة وفجأة، قالوا، "أوه، حسنًا"، لذلك اعتقدوا أننا نفعل شيئًا ذا قيمة، أخيرًا. لذلك من الجيد أن نرى أن بعض الشركات الكبرى لم تشارك فقط، ولكنها أيضًا ابتكرت، وفقًا لرأيك. لذا شكرًا لك على طرح ذلك.

إذن، يتبقى لدينا حوالي 10 دقائق قبل نهاية الجلسة. إذن هذه هي فرصتنا الأخيرة لمشاركة بعض القصص الرائعة. مع اقترابنا من النهاية، سيكون من المثير للاهتمام التفكير. ها نحن بعد 10 سنوات. كيف تشعر حيال ذلك؟ ما هو شعورك حيال كيف سارت الأمور، بالنظر إلى الوراء، 10 سنوات؟ وفي الوقت نفسه، إذا كان عليك تقديم نصيحة واحدة لشخص يفكر في التقدم للجولة التالية، فما هي هذه النصيحة؟ وإذا كان بإمكاننا الالتفاف والإجابة على هذه الأسئلة من الجميع. من المحتمل أن نصل إلى قمة الساعة. من يرغب في البدء أولاً؟

راي كينغ:

في الواقع، أريد أن أبدأ بطرح سؤال عليك يا جيف. لا أعرف ما إذا كان هذا هو البروتوكول المناسب أم لا. لكنك تحدثت دائماً عن لحظة الانعطاف الرائعة حيث لم يعرف أحد من قبل عن نطاقات gTLD وبعد ذلك، عرف الجميع عنها. وشعرت وكأنه حرق بطيء أكثر. لكنني أتساءل عما إذا كنت تعتقد أن تلك اللحظة هي في الماضي أو قادمة في المستقبل في هذه المرحلة.

جيفري ساس:

نعم. شكراً جزيلاً راي. لحظة الانعطاف التي أشار إليها راي، في إحدى اللجان في عام 2013، أعتقد أنها كانت في مؤتمر تدفق البيانات. كنت في لجنة مع ريك شوارتز. وأدليت بتعليق مفاده أن الصناعة لم تمر بلحظة الانعطاف حتى الآن، مما يعني أنه عندما لم يعرف أحد ما هو الانعطاف، ثم شاركت ميلي سايرس في أحد البرامج الحوارية في وقت متأخر من الليل وذكرت الانعطاف وفي اليوم التالي، كان الجميع في كانت البلاد تعرف ما هو الانعطاف. هذا ما قصدته بلحظة الانعطاف.

وأود أن أقول، راي، لم يكن لدينا شيء من شأنه أن يكون مؤهلاً ليكون بمثابة لحظة الانعطاف على مستوى الصناعة. لقد كان لدينا القليل من الانعطافات الصغيرة على طول الطريق. كنت أزعم أنه بالنسبة إلى club. على وجه الخصوص، عندما أطلقت ديمي لوفاتو عضواً Lovato.club، كانت تلك لحظة رائعة. كان Clubhouse في وقت مبكر من العام الماضي بمثابة لحظة رائعة بالنسبة لنطاق club. أعتقد أن الوضع الحالي مع العملات المشفرة التي تتبنى العديد من مجالات XYZ هي لحظة انعطاف بالنسبة لهم. لذلك أعتقد أنه كان هناك القليل من الملوثات العضوية الثابتة التي أثارها الثقافة بطريقة أن الانعطاف عنصر ثقافي. لكنني لا أعتقد أنه كانت هناك تلك اللحظة الكبيرة التي كنت أملها أو توقعتها في ذلك الوقت. أدريان.

أدريان كندريس:

أردت فقط أن أضيف على ذلك. وربما ينبغي أن أسأل معالجي عن هذا. لكنني أردت فقط إجراء اختبار على الجميع هنا. هل ما زلت تحصل على القليل من الضجة عندما ترى TLD في البرية، مثل ساكون في السينما وسيظهر شيء ما في movie، أو سارى world. على جانب حافلة أو شيئاً ما، سألتقط صورة له مثل خاسر، سأركض في الشارع لالتقاط صورة في الحافلة.

ونعم، إنه نوع من شيء مع تطور مسيرتي المهنية، لا أحد يفهم من حولي، لماذا يتحمس لكل شيء عن هذا بالذات...؟ لذا، أجل، أنظر باهتمام إلى العملية برمتها، أنظر باعتزاز إلى الأشخاص الذين تعاملت معهم وما زلت أفعل ذلك. وقد كان من دواعي سروري المطلق أن أكون قادرًا على قضاء بعض الوقت معكم. لكن الذاكرة الدائمة بالنسبة لي، أو التجربة الدائمة، لا تزال كذلك. ما زلت متحمسًا. بغض النظر عما سأفعله من هنا، عندما أرى شيئًا خارج نطاق .com. أو .au. في عالمي، شيء يمثل جزءًا من ساحة gTLD الجديدة، سأظل متحمسًا حيال ذلك. وأعتقد أنه من المحتمل أن تكون هذه ذكرى إيجابية للغاية يجب التخلّص منها. لذا أشكركم جميعًا على هذه الفرصة.

أحب ذلك. شكرًا ادريان. ستايسي.

جيفري ساس:

إلى سؤالك حول، هل كان الوصول؟ وبعد ذلك بماذا ننصح الناس؟ يصعب علي أن أقول إنها كانت عملية ناجحة أو لم تكن كذلك. لكنني أعتقد أنه إذا نظرنا إلى الوراء، كان علي أن أقول نعم، لنفس السبب، فإن التغيير صعب للغاية ويستغرق وقتًا طويلاً. وكانت هذه عملية تغيير لا تصدق ومن الواضح أنها ستحتاج إلى بعض التكرارات وتحتاج إلى بعض العمل مع دخول لاعبين جدد ومع بقاء اللاعبين الحاليين. لذا نعم، أعتقد بشكل عام، أنها كانت عملية ناجحة. كان لديها الكثير من الصعوبات وراءها. لكنني أعتقد أنها جزء من عملية أطول.

ستايسي كينغ:

فيما يتعلق بالإرشاد، أود أن أنصح أي شخص يتطلع إلى التقدم بطلب للحصول على TLD الجديد للتقدم بطلب للحصول عليه لأن لديك سببًا لذلك، ولديك بعض الأغراض من أجل TLD هذا. لا تتقدم لأنك تعتقد أنك قد تكون قادرًا على الدخول في مزاد وجني بعض المال منه، لأنني أعتقد أن هذا سيتغير قليلاً، التصور الكامن وراء تلك المزايدات.

وأود أن أقول أيضًا أن وجود فكرة ما عن سبب رغبتك في استخدامه وما يتطلبه تشغيله سيساعد في الواقع على دفع هذا المجتمع إلى الأمام لتحقيق هذا النجاح. قد نرغب في الحصول على علامة تجارية دوت. لا نعرف لماذا نريد حماية علامتنا التجارية. ولدينا بعض الاستخدامات الفردية. لكن بالتأكيد لديك نوع من التفكير وراء ذلك.

لأولئك منكم الذين يريدون أن يفعلوا شيئاً مختلفاً جداً، يرجى القيام به. إنها صداع كبير أن تحاول دفع الأشياء داخل هذا المجتمع. لكنه ضروري للغاية. وهذه هي الطريقة التي سنرى بها التغيير في جميع المجالات. شكرًا.

لورنا جرادن:
إذا نظرنا إلى الوراثة، هل كانت ناجحة؟ نعم، لقد كان نوعًا من النجاح على الرغم من نفسه. كان هناك الكثير من المشاكل. لكننا تجاوزناها. وأود أن أقول بالنظر إلى الجولات المستقبلية، لا تحاول أن تجعلها مثالية. لن تكون عملية مثالية أبدًا. وكما نعلم جميعًا، الكمال هو عدو الجيد. ولمقدمي الطلبات، بناءً على ما قاله أدريان وما قالته ستايسي حول امتلاك رؤيتك، هدفك الذي تعمل على تحقيقه، نعم.

واحصل على الفريق المناسب من الأشخاص في المكان المناسب، وشارك أصحاب المصلحة حقًا. لأنه بالنسبة للعلامات التجارية دوت، في بعض الأحيان كان هناك صوت واحد أو صوتان منفردان يحملان الشعلة لعلامتها التجارية دوت. وإذا تمكنت من جمع فريق أوسع من أصحاب المصلحة معًا، فستكون لديك فرصة أكبر للنجاح والاستمرارية.

مات سيرلين:
مرة أخرى، كان لدى الجميع نقاط رائعة. وسأقول أيضًا أنه يجب أن يكون لدينا ستة منا وجوهنا في مكالمة عبر برنامج زوم Zoom، ولكن كان هناك المئات، إن لم يكن الآلاف من الآخرين الذين لديهم تجارب مشابهة جدًا. لذا تحية فرد في المجتمع شارك في هذا قبل 10 سنوات.

هل كانت ناجحة؟ نعم بالتأكيد. في نهاية اليوم، لم نفسد الإنترنت. وتذكر أنه كان هناك مجموعة كاملة من المحادثات حول توسيع نطاق منطقة الجذر، وعدد نطاقات TLD التي يمكن أن تدعم الجذر. نحن لم نفسد الإنترنت. وأعتقد أن هذا كان نوعًا من العتبة.

بالنسبة إلى أدريان، كنت أقود سيارتي بالأمس، وكان هناك ملصق ممتص للصدمات عليه اسم salon. وقد جلبت ابتسامة على وجهي. وفكرت، يا له من توقيت رائع، لا أعتقد أنني رأيت نطاق salon. في البرية من هذا القبيل. لذلك كان ذلك رائعًا. أعتقد أننا جميعًا نبتسم ونفخر بذلك.

ومن ثم النصيحة للناس في الجولة التالية، أعتقد، مرة أخرى، كان لدى الناس نقاط رائعة. تعليقي الشامل سيكون مرتناً ومرئياً للغاية. مهما كانت الجداول الزمنية التي تعتقد أنها نوع من المعالم الخاصة بك، فقط افهم أنها ستتغير بمرور الوقت ونوع من المد والجزر. لكن شكراً، لقد كان هذا رائعا.

بالنسبة إلى وجهة نظر أدريان، أفضي قدرًا لا بأس به من الوقت في نيويورك وأحب رؤية أسماء NYC. في كل مكان أذهب إليه. يعتبر هذا بالنسبة لي بمثابة دليل على أن نطاقات TLD الجديدة تزحف في النهاية إلى الاستخدام.

راي كينغ:

وتم وضع أسماء النطاقات، على ما أذكر، حتى لا يضطر الأشخاص إلى تذكر عناوين IP. وحقيقة أنه يمكننا الآن استخدام جزء TLD لنقل المعنى أمر رائع. نحن بعيدون جدًا مع جميع نطاقات TLD التي لدينا. أفترض أنهم سيكونون أكثر في الجولة القادمة. ولكن هذا هو الغرض من اسم النطاق. وهذه العقارات ذات قيمة.

بالنسبة لي، هل كان البرنامج ناجحًا؟ بالتأكيد. لأننا حقًا أضفنا الكثير من المعاني إلى اسم النطاق. وكأشخاص نطاقات، فإن اسم النطاق هو الجزء الوحيد من العنوان الذي يمكنك كمستهلك أو شركة صغيرة التحكم فيه وليس عليك الاعتماد على منصات أخرى. وأعتقد أننا قدمنا هذا الخيار لكل شخص على الإنترنت تقريبًا. لذلك أعتقد أنه نجاح كبير للغاية. بالنسبة لي، كانت هذه رحلة رائعة بالنسبة لي. لن أبادلها بأي شيء. وأعتقد أن جلب شيء جديد إلى العالم هو تجربة ملهمة حقًا. ونصيحتي الوحيدة هي، أعتقد أن ستايسي قالت نفس الشيء. أحب TLD الخاص بك ولن تشعرك وكأنه عمل.

هذا رائع يا راي. شكرًا جزيلاً لكم جميعًا. لقد كانت هذه مناقشة رائعة. وسأقول عندما نتحدث إلى أحد المسجلين، شخص سجل أحد هذه الامتدادات، مات، إذا توقفت عن تلك السيارة وسألت ذلك الشخص بملصق ممتص الصدمات، فأنا أضمن أنه سيخبرك بمدى سعادته للحصول على اسم salon. هذا وكيف جعلهم يشعرون بالتميز وجعل أعمالهم ووجودهم على الإنترنت مميزين.

جيفري ساس:

وأعتقد أن هذا يتحدث حقًا عن نجاح هذا البرنامج حيث أعتقد أننا اعتقدنا - أولئك منا بالداخل اعتقدوا أنه في كل مرة يسجل فيها شخص ما TLD جديد، يقفزون ويتصفحون من أعلى الجبل، "مرحبًا، لقد سجلت للتو club." لكن هذا لم يحدث لأنهم فقط يسجلون النطاق المناسب لهم. وهذا كل شيء. إنهم لا يسجلون TLD جديد، ولا يسجلون شيئًا غير عادي. إنهم يسجلون الاسم الذي يناسبهم. وهم سعداء، وإذا كانوا سعداء، يجب أن نكون جميعًا سعداء.

لذلك كانت هذه مناقشة رائعة. كما قال مات، شكرًا لكل من يتواجد هنا في الجمهور. بفضل أدريان وستايسي ولورنا ومات وراي لقضاء هذه الساعة ونصف الساعة في مشاركة القصص. كل شخص هنا وكل من الجمهور لديه الكثير من القصص. ونأمل أن نشاركهم معًا شخصيًا في وقت ما قريبًا.

أريد أن أشكر الجميع على هذا. أريد أن أعيد الكلمة إلى مارتن ليختنم الجلسة. وأشكركم على إتاحة الفرصة لي للانضمام إليكم في هذه الجلسة.

كان هذا رائعًا. شكرًا جزيلاً لأعضاء اللجنة لدينا. لقد كانت رؤى رائعة ومفيدة للغاية وممتعة أيضًا، مجرد تذكر بعض الأشياء التي عشناها على مدار السنوات العشر الماضية. سيكون من الرائع إعادة هذه المحادثات حول اجتماعات ICANN في مرحلة ما. وأمل ألا يكون ذلك بعيدًا جدًا.

مارتن سوتون:

وتهنئة للجميع، الجميع في اللجنة، كل من شارك في هذه الرحلة. لقد كانت ظاهرة. وإنني أتطلع إلى السنوات العشر القادمة لما يمكن أن نراه في عالم gTLD الجديد.

لذا شكرًا لانضمامكم إلينا. لقد كانت جلسة رائعة. شكرًا لكم جميعًا وتمتعوا ببقية اليوم.

[انتهاء التدوين]